

JERÓNIMO CORREA
 COUNTRY HEAD DE UBS CHILE

“Todavía hay margen para la creación de riqueza significativa en la región y Chile”



JULIO CASTRO

■ El máximo ejecutivo del banco suizo en nuestro país da cuenta de los planes y énfasis de la entidad tras culminar la adquisición de Credit Suisse.

POR NICOLÁS CÁCERES

Después de la caída del banco suizo Credit Suisse, en marzo de 2023, uno de los principales competidores, el también helvético UBS, adquirió a la entidad.

Tras culminar la transacción, la composición de fuerzas al interior de la nueva entidad dejó al chileno Jerónimo Correa como el *country head* de la operación en nuestro país.

“UBS tiene una sólida presencia en América Latina. La combinación con Credit Suisse crea una poderosa firma de gestión de patrimonios, aprovechando las fortalezas complementarias de ambas instituciones a través de geografías, segmentos de clientes y capacidades”, señaló Correa en entrevista con DF.

El ejecutivo arribó al cargo tras desarrollar una extensa trayectoria en el mercado, principalmente en el negocio de *wealth management*, donde tuvo pasos por HSBC US y JPMorgan Chile. Antes de asumir en UBS, Correa se desempeñaba como *country manager* de Credit Suisse Chile.

“Somos el gestor de patrimonios líder en América Latina, uno de los principales actores a nivel local, y estamos centrados en ofrecer capacidades *multishore* sin precedentes. Nuestra escala global, combinada con un alcance regional, nos permite impulsar la innovación y ofrecer a nuestros clientes acceso a una

amplia experiencia y alternativas de inversión que superan a la mayoría de los bancos del mundo”, destacó.

Planes en Chile: crecer en altos patrimonios

- ¿Qué ocurrirá con los negocios que tenía Credit Suisse en Chile?

- UBS está plenamente comprometido con el crecimiento de nuestro negocio de gestión de patrimonios en Latinoamérica, porque es un mercado clave para la entidad. El banco está ejecutando los planes de integración con rapidez y nuestros equipos locales están plenamente centrados en aprovechar la plataforma de *wealth management*. Este enfoque está dando sus frutos: estamos viendo un fuerte progreso en la recuperación de activos y en la captación de nuevos clientes, y esto no es algo que veamos solo en Chile, por supuesto, sino que en todo el mundo.

- ¿Cuál es la proyección del negocio de UBS en Chile?

- El banco es el mayor gestor de patrimonios global, con más de US\$ 4 billones (millones de millones) en activos invertidos en nuestra división Global Wealth Management (GWM). Esta fortaleza se extiende a Latam, donde nos situamos entre las principales instituciones en activos invertidos.

El banco se ha comprometido a acelerar esta huella en los próximos tres años y, como parte de

una región tan relevante, nuestra oficina chilena también desempeña un papel crucial en este objetivo. Todavía hay margen para la creación de riqueza significativa en la región, y en Chile, lo que representa una oportunidad para que ampliemos nuestro alcance.

- ¿Cuál será la estructura del equipo en Chile?

- Además de prestar servicios a través de UBS Agencia de Valores, nuestra oficina chilena es el *hub* de las operaciones en el cono sur y presta apoyo a varias sucursales. Localmente, tenemos un enfoque en la gestión patrimonial, adaptada a las necesidades de las familias chilenas de alto patrimonio neto.

Nuestro equipo en Santiago ofrece un conocimiento local inigualable, combinado con el respaldo de una firma global líder. Aportamos lo mejor, presentando una arquitectura abierta para productos y plataformas, junto con posibilidades globales de custodia y ejecución.

Nuestra estructura se centra en ofrecer la mejor plataforma de su clase junto con un equipo especializado de profesionales a lo largo de toda la cadena de valor de la inversión, contando también con una amplia cobertura de investigación global y regional, para proporcionar a nuestros clientes el enfoque y las estrategias de inversión mejor informados.

Crecimiento moderado

- ¿Qué oportunidades ofrece Chile a UBS?

- Chile tiene un historial de estabilidad económica, con un crecimiento constante del PIB y una moneda fuerte. Esta solidez favorece la confianza y el apetito de los inversionistas, y crea un entorno prometedor para la asignación de recursos a largo plazo, uno de los pilares de la gestión de patrimonios. El mercado también espera un crecimiento en la generación de riqueza local, lo que debería generar una demanda de los servicios que ofrece UBS.

Veo a Chile como un país con una infraestructura de mercado financiero bien desarrollada y el tamaño del mercado sigue siendo relevante en la región. Hay oportunidades para UBS, especialmente por nuestras capacidades de *multishoring* y nuestro enfoque en la entrega personalizada a los clientes.

- ¿Cómo observa el desarrollo de la economía chilena en 2024?

- El crecimiento potencial del país sigue siendo moderado y algunos factores están influyendo en la recuperación de la inversión privada nacional. También estamos siguiendo los movimientos del Banco Central hacia un ciclo de relajación rápida, aunque el ritmo de los recortes de tasas se ha ralentizado, con la inflación casi en el objetivo.

“El banco está ejecutando los planes de integración con rapidez y nuestros equipos locales están plenamente centrados en aprovechar la plataforma de *wealth management*. Estamos viendo un fuerte progreso en la recuperación de activos y captación de clientes”.