

JORGE RAVE, VICEPRESIDENTE DE LA AGENCIA DE CRÉDITO A LA EXPORTACIÓN DE CANADÁ (EDC):

“Con respecto a Chile, tenemos un compromiso de largo plazo con este país”



Esta entidad ha sido muy relevante en materia de aumentar y desarrollar las relaciones comerciales que exhiben ambos países. En su esencia cuenta con un fuerte compromiso con sólidas prácticas ambientales, sociales y de gobernanza (ESG), que guían sus operaciones comerciales en todos los sectores.

Desde que entró en vigor el Tratado de Libre Comercio entre Canadá y Chile (TLCC) en 1997, el comercio bilateral entre los dos países ha superado los 3.400 millones de dólares canadienses en 2022. Canadá es el mayor inversor extranjero en Chile y ambos países tienen economías complementarias, basadas en las exportaciones de productos básicos, recursos y servicios, lo que garantiza que el comercio entre ambos países seguirá creciendo.

La Agencia de Crédito a la Exportación de Canadá o Export Development Canada (EDC), ha sido un actor relevante en la creciente presencia canadiense en Chile. Como una institución experta en comercio internacional, el mandato de EDC es facilitar el aumento y diversificación del comercio internacional de Canadá, ayudando a acelerar el éxito de las empresas canadienses en mercados internacionales con crecimiento sustentable, como lo es Chile. EDC lo hace proporcionando a las empresas canadienses soluciones financieras, conocimiento sobre exportación y las conexiones que



Jorge Rave, vicepresidente de la Agencia de Crédito a la Exportación de Canadá (EDC).

se necesitan para ingresar con confianza a nuevos mercados, reducir el riesgo financiero y hacer crecer sus negocios.

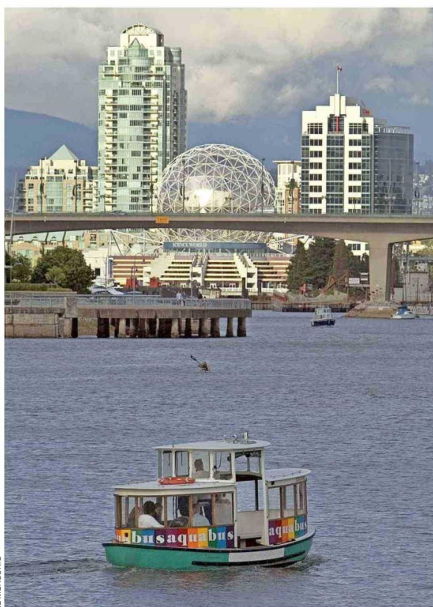
En la base de todo lo que hace EDC hay un fuerte compromiso con sólidas prácticas ambientales, sociales y de gobernanza (ESG), que guían sus operaciones comerciales en todos los sectores. Canadá y Chile comparten valores similares

relacionados con el desarrollo económico sostenible. A medida que Chile continúa dando prioridad a la descarbonización de las industrias pesadas, como ocurre con la minería, y al crecimiento de su sector de energía renovable, se crean mayores oportunidades comerciales entre las dos naciones.

PAÍS IDEAL PARA INVERTIR

Al tener una de las economías de mercado más abiertas al mundo en América Latina, Chile es un lugar de inversión ideal para las empresas canadienses y un destino en crecimiento para vender bienes y servicios. El país tiene una amplia gama de sectores que coinciden con las capacidades canadienses y valores similares como la sostenibilidad, la transparencia, la apertura comercial, el cumplimiento de estándares y prácticas comerciales éticas.

A lo largo de sus veinte años de presencia en Chile, EDC ha apoyado con sus soluciones financieras a un gran número de exportadores e inversionistas canadienses y a sus contrapartes



Con la entrada en vigor del TLC, el intercambio bilateral se ha cuadruplicado.

compradores de Chile. En este tiempo, esta agencia ha sido muy activa otorgando soluciones financieras alcanzando un nivel de colaciones acumuladas por más de US\$ 5.000 millones. Además, ha logrado ampliar su conocimiento del mercado y el

entorno de negocios para garantizar que los exportadores e inversores canadienses obtengan la ayuda que necesitan al hacer negocios en Chile.

“Chile se está movilizand para lograr un crecimiento sostenible”, dice Jorge Rave, vicepresidente

regional de EDC para América Latina y el Caribe. “Esto es el centro de nuestra perspectiva positiva sobre el futuro del país y la razón por la que vemos tantas oportunidades aquí, quizás más que en cualquier otra parte de América Latina. Observamos grandes oportunidades para la inversión canadiense y espacios para tecnologías canadienses que pueden ayudar a los actores chilenos a respaldar el crecimiento que el país necesita”.

EDC apoya a los exportadores canadienses en Chile con préstamos corporativos, financiamiento de proyectos y seguros de crédito. También trabaja con grandes empresas chilenas para establecer asociaciones que promuevan la adquisición futura de productos y servicios canadienses. EDC interactúa con compradores internacionales en sectores clave como la minería y facilita la interacción entre proveedores canadienses innovadores y sostenibles con sus compradores locales.

EDC está muy optimista sobre el futuro con Chile, según Rave. “Tenemos un compromiso de largo plazo con el país y esperamos continuar brindando nuestro apoyo financiero y conocimiento de mercado para que nuestras empresas canadienses y clientes de Chile sigan teniendo éxito y construyan un futuro más próspero”.

Para conocer más sobre EDC y sus productos para Chile, comuníquese con Christian Daroch, director de Desarrollo de Negocios: cdaroch@edc.ca.