

PUBLIRREPORTAJE

JULIO ZÚÑIGA, GERENTE COMERCIAL DE GLOBALCONEXUS:

"El Staffing TI es más conveniente que la contratación directa"



El especialista comenta sobre las ventajas del outsourcing de profesionales TI y los desafíos de este tipo de servicio.

Uno de los desafíos más complejos para una empresa que enfrenta un proceso de transformación digital, en especial para aquellas cuyo core de negocios no es la tecnología, es encontrar a los profesionales idóneos para desarrollar sus proyectos. Ya sea para construir software o controlar sistemas informáticos, los procesos de reclutamiento y selección suelen ser complejos y no exentos del riesgo y de las consecuencias de elegir mal a los profesionales.

El outsourcing de profesionales TI, también conocido como "staffing", es una de las opciones para encontrar células o equipos de trabajo con experiencia para llevar a cabo los proyectos. Para conocer sus ventajas, conversamos con Julio Zúñiga, Gerente Comercial de GlobalConexus, empresa que tiene la externalización de perfiles TI dentro de sus líneas de servicios.

¿Por qué el staffing es una alternativa frente a la contratación directa?

Un proveedor que preste servicios de staffing especialista en TI tiene mayores habilidades para evaluar las competencias técnicas y la adaptabilidad de los profesionales a la compañía donde se van a desempeñar.

Por otro lado, el staffing tiene la ventaja de ser facturado como un servicio, por lo que va directo a la línea de gastos.

En GlobalConexus tenemos un servicio de outsourcing TI llamado "STAFFIT", que es la mejor opción cuando no tienes experiencia en selección de profesionales TI, tu presupuesto es ajustado y/o no tienes margen de error. En ese sentido, el Staffing TI es más conveniente que la contratación directa porque se puede armar algo a tu medida.

¿En qué se diferencia STAFFIT?

STAFFIT es como tener un aliado que entiende lo que realmente necesitas. Nos tomamos el tiempo para conocer tu industria, cultura y desafíos. No solo buscamos a alguien que



El staffing "no es un gasto, sino una apuesta por la agilidad", afirma Julio Zúñiga. Así, el cliente se enfoca en hacer crecer su negocio, no en elegir profesionales para los proyectos tecnológicos.

sepa programar, por ejemplo, sino también que se sienta parte de tu equipo desde el día uno. Esa mezcla de habilidades técnicas y humanas hace que todo fluya más rápido y con menos estrés.

GlobalConexus provee este tipo de servicios a la minería, sector financiero y retail, entre otras industrias donde el tiempo es oro y prefieren enfocarse en su negocio, no en gestionar equipos técnicos.

¿Qué les dirías a quienes dudan del outsourcing?

Que no es un gasto, sino una apuesta por la agilidad. Te enfocas en hacer crecer tu negocio; nosotros, en elegir a los profesionales para que tus proyectos tecnológicos no se transformen en un dolor de cabeza.

¿Cuáles son sus proyecciones 2025?

Para 2025 queremos estar más presentes en Colombia y México. Pero no solo abriendo oficinas. Estamos trabajando en protocolos y certificaciones de seguridad de datos robustos para que, sin importar dónde estés, tu información esté tan cuidada como aquí.