



📍 Bodega principal del nuevo centro de distribución de Metso.

PROYECTO DE METSO: CENTRO LOGÍSTICO

La compañía finlandesa aumentó varias veces su capacidad de acopio y distribución, a través del proyecto desarrollado con la empresa sueca Nefab. *Por Eric Rivera*

Metso cuadruplicó su capacidad de almacenaje de productos disponibles para entrega, al inaugurar un moderno centro de distribución en Viña del Mar, diseñado para acortar los tiempos de despacho y optimizar la logística del suministro de equipos, repuestos y componentes de desgaste para la industria minera.

Con 15.000 m² el nuevo centro de distribución de Metso fue desarrollado en conjunto con la empresa sueca Nefab cuyo expertise internacional apunta a una mayor sustentabilidad y reducción de costos con mayor eficiencia en la cadena logística. Su gran bodega cuenta con 2.500 posiciones en rack y está dotada de paneles solares para obtener energía, mientras que el movimiento de materiales se realiza con grúas móviles eléctricas, todo lo cual reduce la huella de carbono de la operación.

Junto a la gran bodega y patios para acopiar materiales a la espera de su despacho, existen instalaciones para fabricación de embalajes en distintos materiales y características, según los requerimientos del cliente. Eduardo Nilo, CEO para Sudamérica de Metso, señaló en la inauguración que “ hoy tenemos acá 60 millones de euros en repuestos y más

de diez mil componentes que acelerarán nuestra entrega. La minería crece a gran velocidad y queremos tener una capacidad de distribución inmediata, sin depender de un barco”, aludiendo a las dificultades en la cadena logística experimentadas en el pasado reciente.

El ejecutivo añadió que esta es la primera de una serie de etapas que desarrollarán para optimizar el servicio a los clientes mineros, con los cuales se estudiarán posibilidades de optimización acordes a sus realidades y tipos de productos. Junto con una gran capacidad de acopio de partes y piezas, el centro de distribución se beneficia del emplazamiento en la zona central del país, entre Viña del Mar y Concón, con el objetivo de lograr mejores tiempos de entrega a los clientes.

El presidente de Servicios de Metso, Sami Takaluoma, destacó en la inauguración la importancia de la sostenibilidad en la minería: “ Con este moderno centro tomamos una acción para ello. Chile es un país muy importante para Metso, y continuaremos invirtiendo y mejorando nuestras capacidades para servir a nuestros clientes en la región. Desde aquí estaremos en condiciones de ayudarlos al éxito

y sostenibilidad en sus operaciones”, sostuvo.

PRESENCIA EN CHILE

Por su parte Denilton Andrade, gerente general de Nefab para la región sudamericana, encabezó la llegada de esta empresa sueca al país, con el objetivo de atender a su cliente global Metso. En conversación con Revista Nueva Minería & Energía, adelantó sus proyecciones en Chile: “Nosotros vamos donde están nuestros clientes para dar un buen soporte de servicio. Como tenemos otros clientes globales que también están en Chile, vamos a extender el concepto de una operación sostenible con embalajes más inteligentes en el mercado chileno, y también dando soporte a la reducción de emisiones de CO2. Como empresa, tenemos un compromiso al 2030 de ahorrar 10 millones de toneladas de CO2 en el mundo y aportar así a un mejor mañana”, indicó.

Se ha calculado que el método de Nefab puede generar ahorros estimados hasta en un 20% en el costo total de la cadena de suministro, y hasta un 31% en la huella de carbono: “Tenemos una herramienta llamada GreenCalc que nos permite presentar al cliente el ahorro posible, tanto financiero como en emisiones de gas carbono, eso lo podemos entregar a otras empresas en el mercado chileno. Nefab también tiene otros segmentos como Telecom para data center, máquinas y equipamiento, vehículos y baterías de litio. Tenemos excelencia en embalajes especiales para baterías de litio, algo importante para Chile como productor”, explicó.

Para extenderse a otras actividades, la empresa sueca no solo ofrece experiencia en embalaje y distribución, sino también consultorías de ingeniería para optimizar temas como el transporte, aprovechando su escala global de operaciones.

“Tenemos 250 ingenieros en el mundo, como empresa global poseemos la ventaja de tener contactos muy rápidos con centros en Europa,



Foto: Eric Rivera

▣ Eduardo Nilo,
CEO para Sudamérica de Metso.



Foto: Eric Rivera

▣ Denilson Aravena,
gerente general de Nefab Chile.

Estados Unidos o China, lo que permite comparar y traer la mejor tecnología al mercado local. Viña del Mar será nuestro centro de operación, pero tenemos en vista el crecimiento a Santiago donde están algunos de nuestros clientes globales. Iniciamos nuestras operaciones en Chile con Metso, pero este es un trabajo muy a largo plazo, y estoy seguro de que pronto estaremos hablando con los clientes de Metso para ver cómo aportar para que ellos también obtengan ganancia en ahorrar emisiones de CO2”, concluyó el ejecutivo.

▣ “La minería crece a gran velocidad y queríamos tener una capacidad de distribución inmediata, sin depender de un barco”, aseguró Eduardo Nilo, CEO para Sudamérica de Metso.



Foto: Eric Rivera

▣ Patio para acopio de productos disponibles para entrega a clientes.