

Pág.: 6 Cm2: 669,3 VPE: \$8.791.899 Fecha: 11-01-2025 126.654 Tiraje: Medio: El Mercurio Lectoría: 320.543 El Mercurio - Cuerpo B Favorabilidad: Supl.: No Definida

Noticia general Título: La historia empresarial del dueño de Rosa Agustina: Del restaurante Mc Peto's en Quilpué, a un resort de lujo en Guanaqueros

CÉSAR SOTTOVIA JARA

o fue a la universidad, pero su o rue a la universidad, però su entusiasmo por los negocios y nuevos proyectos lo ha llevado por un camino ascendente. Humberto Ríos (75, casado y con cuatro hijos que lo acompañan en sus aventuras empresariales) construyó un negocio familiar que partió con un supermercado (Hi-permercado Peto's) que liquidó a fines de los setenta en medio de la crisis ecode los setenta en medio de la crisis eco-nómica, para dedicarse a rubros vincu-lados con el turismo. No le gustaban mucho los pasillos, ni la venta de mer-cadería, "porque me carga la rutina y este era un rubro muy rutinario", cuen-ta sobre los supermercados. En los años 80 tuvo panaderías, Pin Pan en Quilpué y el Oso Goloso en Viña, que compró a la familia Gutiérrez. También la Pana-dería Peto's. dería Peto's.

dería Peto's.
Luego transformó uno de estos locales en restaurante. Fue el inicio de una
pequeña cadena en Quilpué y otras localidades del interior de la Región de
Valparaíso, a los que llamó Mc Peto's.
'A mí todos me conocen por Petos, así
me decían en mi casa y en el barrio, así
que después de un viaje a los Estados
Unidos se me ocurrió, por qué no ponerle Mc Peto's, como el McDonald's',
manifiesta sobre esta aventura auel uenerie Mc Peto s, como el McDonalo s', manifiesta sobre esta aventura, que lue-go pasó a manos de su hermano, quien falleció hace un tiempo. Posteriormente, compró un terreno en 1985 en Olmué, e ideó un emprendi-

miento que consistía en un lugar pensa-do para pasar días de campo con pisci-na, almuerzo y onces, como se le llama a la hora del té en dicha región. También

la hora del té en dicha región. También lo arrendaba para paseos de cursos de colegios y otras actividades. Dice que esto funcionaba en el patio trasero de la casa que se construyó ahí.

Ese fue "nuestro caballito de batalla", recuerda, y en los 2000, el inicio de Rosa Agustina con hotelería, nombre que puso al actual resort (Rosa Agustina Club) que levantaría en honor a su madre: "Mi señora madre, a la que le voy a hacer un tributo toda mi vida. Mi madre tendrá que tener presencia social, ojalá hasta la cuarta o quinta generación", como él afirma. mo él afirma.

Más adelante (2010) vino el Confe rence (Rosa Agustina Conference), un centro de convenciones y hospedaje que es cercano al R.A. Club y que apunta a reuniones de negocios y convenciones, entre otras actividades. Y entre los dos complejos levantó un centro comercial, con la idea de que hubiese un comercio más cómodo y competitivo para los habitantes de Ol**HUMBERTO RÍOS LAMA**

La historia empresarial del dueño de Rosa Agustina: Del restaurante Mc Peto's en Quilpué,

a un resort de lujo en Guanaqueros

Desde la Región de Coquimbo, este empresario quilpueíno de los resorts y all inclusive locales está aceitando su nuevo proyecto que estrenó el 2 de enero, tras su experiencia de más de dos décadas con negocios similares en Olmué.

mué, zona que, como subraya, "me ha dado mucho. Olmué se ha ido volcan-do al turismo, pero es una localidad de personas que viven de la actividad agrícola y no tienen muchos ingresos, por lo tanto, ni los grandes supermer-cados, ni las tiendas se interesarían en instalarse aquí. De hecho, no pude cerrar trato con ninguno de estos operadores para el centro comercial, así es que hice yo mismo un supermercado (Agustina Market) y una tienda (Agustina Home), además de otros (Agustina Home), atemas de otros servicios que funcionan en él, como farmacias y otros que nosotros administramos", indica el empresario. Explica que como en la localidad los ingresos de la población no son altos, las grandes firmas "sacaron sus cuentas y vieron que no había margen o nego-cio. Yo me conformo con netear, no te-ner pérdidas, lo que me llena es que

ner pertudas, lo que me liena es que exista un espacio como este en Olmué, para la gente de acá".

Cuenta que el negocio del resort es 24/7, pero rentable. Agrega que cometió muchos errores durante su puesta en marcha, como, por ejemplo, con la comodidad de las camas y el diseño, entre otros, pero con el tiempo fue apren-diendo e invirtiendo más en la medida que generaba recursos

Apuesta en Guanaqueros

Su nueva apuesta, el Rosa Agustina Guanaqueros Resort, se inició como proyecto a fines de la década pasada, siguiendo el interés de su hijo menor, Oliver Ríos Krüger (abogado), por hacer algo en la Región de Coquimbo, puesto costa diferen las contrates con que este último iba constantemente a

que este utilino la constanteniente a practicar windsurf al embalse Puclaro. Compraron terrenos —que corres-pondían a dos camping que sumaban 50.000 metros cuadrados— en Guanaqueros. Al principio tuvieron cierta resistencia ambientalista, entre me-dio los pilló el estallido, la pandemia, los bancos retrocedieron en el financiamiento, y él mismo, con los ingre-sos de sus otros negocios, pero de ma-nera más dosificada, fue inyectando capital a este nuevo complejo, que acaba de partir el 2 de este mes. Cuando inició la construcción en

2019, proyectaba requerimientos de capital por US\$ 22 millones, pero su-mando y restando, la cifra se empinó a US\$ 70 millones por mejoras al pro-vecto inicial. Financió casi en un 90% con recursos propios su nueva opera-ción turística. "Hoy mis pasivos son exiguos", precisa. Partió con alrededor de un 45% de

ocupación este año, cifra que le permite, describe, un buen rodaje para comenzar y holguras para solucionar imprevistos que surgen en el día a día de una nueva

iniciativa, que aún no está en régimen. Por ahora, Humberto Ríos está insta-lado en Guanaqueros aceitando la má-quina y "fogueando a mi hijo Oliver, gerente general en Guanaqueros, por lo menos un año". Precisa que su empresa está en pleno recambio generacional. "Yo estoy entregando algunas directrices a mis hijos y quiero tener un poquito mos deliberad para seguiramento." ces a mis nijos y quero tener un poquito más de libertad para seguir emprendien-do en el mismo rubro, pero sin tanta ad-ministración en el día a día". En esta ta-rea de gestionar los resorts está su terce-ra hija, Carolina (ingeniera en turismo), que es la que le "cuida las lucas, es mi

tesorera. Christian, el mayor, está dedi-cado al área informática, creando pro-gramas de acuerdo a nuestras necesida-des, adecuando, por ejemplo, el progra-ma hotelero universal Ópera, al que he-mos tenido que ir agregando brazos para que nos funcione como necesitamos. El segundo es Daniel, gerente de operacio-nes, que ve el día a día y las contingen-cias". La decoración de los complejos es-tá acaron de su señora a liqual que enca-

tá a cargo de su señora, al igual que enca-bezó el área de *buffet* en el pasado. No obstante, la mente inquieta de Ríos apunta a lo que viene. Tenía la No obstante, la mente inquieta de Ríos apunta a lo que viene. Tenía la idea de hacer una especie de villa para séniors autovalentes en Olmué, como las que hay en Estados Unidos o España, pero ante la oposición de varios vecinos por una potencial llegada de más gente, tráfico y modernidad, manifestada en medio de un proceso de participación ciudadana, prefirió pasar. Indica que estos proyectos, que son de mediano largo-plazo, toman unos cuatro a cinco años y que para entonces ya tendrá 80 primaveras en el cuerpo. "Soy muy optimista y voy a morir optimista. Pero no tengo ganas de andarme peleando con la gente a los 80 años, quiero hacer cosas útiles y bonitas", afirma. Y agrega que al paño de siete hectáreas que tenía destinado para esta iniciativa, seguramente deberá darta iniciativa, seguramente deberá dar-le otro fin. No faltarán ideas.

