

En la Cámara de Diputados: Codelco y Sonami chocan por adquisiciones de la minera estatal

Líderes del gremio y la firma discreparon por el impacto de la compra del 10% que tenía Enami en Quebrada Blanca.

TOMÁS VERGARA P.

El presidente del directorio de Codelco, Máximo Pacheco, y el presidente de Sonami, Jorge Riesco, se enfrentaron en la comisión de Minería de la Cámara de Diputados. La razón: los efectos que tendría sobre Enami la enajenación del 10% que poseía la estatal en Quebrada Blanca, a Codelco.

El líder de la corporación defendió el negocio, recordando que el pacto accionario original de Quebrada Blanca, permite a Enami hacer una venta directa de forma rápida y manteniendo las condiciones preferentes, si se vende a otra empresa del Estado. Asimismo, sostuvo que se trató de un precio justo.

Sobre las críticas por operaciones anteriores, como la adquisición de la opción de compra sobre Anglo American Sur (Los Bronces), Pacheco reveló que pese a los dividendos atribuidos a la estatal, aún se mantiene parte de la deuda adquirida por esa transacción, restando un saldo de US\$ 220 millones.

“Si este negocio lo hubiera hecho Enami, actualmente tendría aún menos fondos disponibles y más deuda”, explicó.

Este punto fue rebatido por Riesco, quien aseguró que de acuerdo con los datos disponibles, los flujos recibidos por la estatal desde Anglo American superarían los US\$ 1.300 millo-

nes a la fecha. “Si Enami hubiera percibido estos dividendos, esa deuda no existiría. Aún suponiendo que tuviera que haber pagado por esa participación, sería una deuda que tendría un flujo detrás en el tiempo que le permitiría asumir el mismo endeudamiento que asumió Codelco y el endeudamiento propio”, respondió Riesco.

Cambio de opinión

El líder gremial también criticó al vicepresidente ejecutivo de Enami, recordando que Iván Mlynarz declaró, en el marco de una comisión investigadora, que en 2025 la estatal debería empezar a tener los primeros flujos desde Quebrada Blanca, unos

US\$ 2 mil millones durante la vida útil del proyecto. Según Riesco, el líder de Enami aseguró que “este es un patrimonio de la Enami y la venta no es la mejor opción”, visión que, advirtió, luego cambió el vicepresidente ejecutivo de la estatal.

“El negocio que plantea Codelco en este caso es terminal para Enami, la despoja del último activo que le permitiría tener un negocio sostenible y modernizarse”, acusó Jorge Riesco.

Por su parte, la vicepresidente ejecutiva (s) de Enami, Javiera Estrada, recordó la incertidumbre en torno al financiamiento y continuidad de la empresa, situación que llevó a vender el activo.



Codelco se comprometió a pagar US\$ 520 millones por el 10% de Enami en Quebrada Blanca.