



FELIPE URRUTIA,
 GERENTE REGIONAL DE CORREDORES
 Y FONDOS EN NUAM EXCHANGE:

“Somos parte de un ecosistema capaz de impulsar la creación de oportunidades de crecimiento”, dice Urrutia.

“BUSCAMOS TRAER DINAMISMO AL MERCADO DE CAPITALES LATINOAMERICANO”

Las oportunidades de la integración

■ A juicio de Felipe Urrutia, las corredoras de bolsa desempeñan un rol clave en el mercado financiero y de valores por su intermediación entre los inversionistas y los mercados. “Hoy con la primera integración multipaíses de bolsas de valores, que es nuam exchange, estamos proporcionando a los inversionistas un mercado más grande, que repotenciará el negocio de la intermediación, y entregará acceso a más productos, más clientes y, por lo tanto, a más oportunidades”. Se trata de un desafío de varios frentes, dice, que ha requerido un trabajo para crear sinergias en las diferentes capas de los mercados y en la relación que las bolsas de Santiago, Colombia y Lima han construido con las corredoras asociadas. Por eso, cree que hay oportunidades especiales. “Gracias a la tecnología, esfuerzos en conjunto con los reguladores y alianzas estratégicas sobre las que estamos construyendo el mercado integrado, lograremos facilitar el acceso a nuevos inversionistas, y así, reducir los costos operativos, permitiendo que las operaciones sean más rentables y se optimice la relación costo-beneficio de inversiones en nuevos productos y mercados”, destaca, añadiendo que, según las proyecciones de Bain & Company, esto hará que los volúmenes transados aumenten considerablemente, un dinamismo que impactará en mejores ingresos para las corredoras. Una expectativa “que estamos comprometidos con cumplir”, afirma Urrutia, tanto para responder a las corredoras como porque “esencialmente creemos que somos parte de un ecosistema capaz de impulsar la creación de oportunidades de crecimiento”.

En medio de la integración operativa de las bolsas de Chile, Colombia y Perú, Felipe Urrutia, gerente regional de corredores y fondos en nuam, analiza el impacto que el holding bursátil tendrá para las corredoras y para movilizar un mercado regional lleno de desafíos.

regional de corredores y fondos en nuam. “En los últimos años, el mercado latinoamericano no ha tenido un crecimiento significativo. Por una parte, se ha mantenido relativamente plano en volúmenes de negociación y, por otra, a pesar de los esfuerzos de las corredoras, la incorporación de nuevos inversionistas no ha sido óptima”, analiza, visualizando que la integración de las tres bolsas podría “crear un mercado de mayor escala y liquidez”.

—¿Cómo se beneficiarán con esto los inversionistas?

—A través de las corredoras como intermediarias en este nuevo mercado. En los tres países trabajamos con 57 corredoras (24 de las cuales son chilenas) y todas ellas son protagonistas en este proceso. Más allá de la plataforma única de negociación con tecnología de Nasdaq, las herramientas operacionales y la infraestructura de soporte que les estamos ofreciendo, estamos trabajando en distintas iniciativas para que, a través de un conocimiento profundo de los beneficios y fortalezas de este mercado integrado, puedan transmitirles las posibilidades de inversión en diferentes empresas e instrumentos

a sus clientes, gestionar oportunidades interesantes para ellos y asesorarlos en el proceso, ya sean inversionistas institucionales o personas naturales.

También estamos generando espacios para que las corredoras en los tres países puedan conocerse y colaborar entre ellas.

—¿Qué ventajas competitivas entregan a las corredoras frente a los mercados extranjeros?

—Con una capitalización de mercado cercana a los US\$ 350 mil millones y más de 450 emisores, esta integración es una experiencia pionera en el mundo, para crear un mercado único y transformador, que traiga dinamismo al mercado de capitales latinoamericano y facilite la creación de oportunidades de prosperidad para nuestra región y sus habitantes.

Otro diferenciador de nuam son nuestros mercados alternativos: ScaleX y a2censo, instancias creadas a partir de la experiencia internacional con el objetivo de acercar a las pymes de la región al mercado de capitales y facilitarles el acceso a financiamiento, para que consoliden su negocio y puedan seguir creando valor en sus entornos.

—¿Qué pueden hacer nuam y las corredoras para impulsar el crecimiento económico?

—Desde el principio, el objetivo de la integración ha sido desarrollar nuestros mercados de capitales, aumentar sus volúmenes de transacciones y atraer a nuevos inversionistas para impulsar el crecimiento económico de nuestros países. Al integrarnos operativamente como nuam, podemos su-

mar fuerzas y unir a los actores del mercado de capitales, incluyendo a las corredoras, para llamar la atención de los inversionistas y crear un mayor dinamismo en nuestras economías. Además, estamos trabajando con corredoras y reguladores para establecer mecanismos que consoliden el mercado y beneficien a los accionistas, intermediarios y, sobre todo, a los países en su conjunto.

Para la primera mitad de 2025, el holding regional que reúne a la Bolsa de Santiago, la Bolsa de Valores de Lima y la Bolsa de Valores de Colombia espera estar ofreciendo los primeros servicios de mercados integrados, finalizando para entonces el proceso de consolidación operativa que ya está en curso y que se inició en 2023, cuando se constituyó la sociedad, dando forma a nuam exchange.

La nueva compañía llega a un contexto bursátil desafiante, reconoce Felipe Urrutia, gerente