

Emprendimientos de Chile, Colombia y Perú podrán levantar capital

ScaleX espera sumar 5 aperturas de startups en lo que queda del año

Cuatro fundadores de las empresas abiertas al mercado alternativo de la Bolsa de Santiago hacen sus balances.

Por Javier Rogel Arellano.

Tres años de antigüedad como mínimo, tener componente tecnológico significativo en su modelo de negocio y un crecimiento sostenido a lo largo del tiempo. Esos son los principales requisitos para que las startups puedan postular a ScaleX, el primer mercado bursátil alternativo de la Bolsa de Santiago y Corfo para *scaleups*, pymes y empresas.

A dos años de su lanzamiento, esta alianza público-privada aún es un mercado que está en formación y busca consolidarse como una alternativa para el financiamiento e inversión de emprendimientos de la región.

“Esperamos que lleguemos a las 10 empresas abiertas este año. Y dentro de las proyecciones de 2025 y 2026 es seguir sumando de la misma escala, entre 10 o 20 empresas anuales”, proyecta Gabriel San Martín, gerente senior de Negocios en Desarrollo Nuam Exchange.

Cómo les ha ido a las que entraron

La primera startup en salir a la bolsa fue Osoji en septiembre de 2022. La empresa dedicada a la venta robots domésticos de limpieza mediante ScaleX levantó US\$ 2 millones y su patrocinador es InnoAmerica.

Consuelo Vial, cofundadora y CFO de Osoji recuerda como fue el proceso de postulación. “Fue bien largo, tuvimos que partir por encontrar a nuestro patrocinador y de ahí realizar un proceso de auditoría que duró varios meses para poder certificar que nuestros números representan la realidad de la empresa”, relata.

En cuanto al capital levantado aseguran que les sirvió para su consolidación en Chile, la compra de inventarios para México y en la próxima apertura a EE.UU.

ZeroQ en 2023 fue la segunda compañía que tuvo su salida a la bolsa. La startup que gestiona la atención al cliente de las empresas mediante un software levantó US\$ 3 millones y su patrocinador fue Bci Corredor de Bolsa.

“Pusimos en la balanza tres alternativas: seguir el camino tradicional del *venture capital*; mediante un *crowdfunding*; o era ScaleX. Si bien tenía un *compliance*

(cumplimiento normativo) muy alto, era menor al *compliance* que exige la bolsa tradicional”, explica Ernesto Erdmann, CEO y fundador de ZeroQ.

En cuanto al capital levantado, la startup invertirá en el mejoramiento de su software y de su área comercial.

Entre las startups mas recientes en abrirse a la bolsa están Ecometric y Fracción, las dos en 2024.

La primera, aborda dos problemas críticos en parques eólicos: fallas mecánicas y contaminación acústica. Utiliza inteligencia artificial para detectar precozmente fallas mecánicas, evitando paradas de producción. Además, evalúa el impacto sonoro en comunidades cercanas, permitiendo ajustar operaciones para cumplir con normativas ambientales. Levantó US\$ 1 millón y su patrocinador es Cron Capital.

“Ecometric tiene como objetivos estratégicos la expansión a nuevos mercados, con un enfoque particular en Brasil y México para el año 2024, y en Estados Unidos y Canadá para el 2025”, señala su CEO, Angelo Cares.

Por su parte, Farmacia Fracción es una startup que se dedica a la venta de

medicamentos fraccionados y busca democratizar el acceso a estos a lo largo del país. Levantó US\$ 1,7 millones y su patrocinador es Banco Estado.

Su CEO y fundador, Javier Vega, cuenta con mucho entusiasmo su plan de acción para estos años venideros

“En 2020 nos dimos cuenta que habían 50 comunas en Chile que no tenían farmacias y afectaba directamente a más de 300 mil personas. Comunidades pequeñas rurales y más pobres que el mercado había dejado abandonado. De ahí nace el plan ‘Comunas sin farmacias’ que busca articular de una manera colaborativa pública-privada soluciones para llegar a estas comunidades”, explica.

De las 50 comunas que nombra Vega, ya llevan seis en funcionamiento, cuatro en construcción y las 40 faltantes las proyectan para los próximos 6 años.



“Ser un hub latinoamericano de financiamiento”

Una de las problemáticas que veían las startups era encontrar la manera de que este mercado alternativo genere más movimiento en las acciones que se transan. Por esto mismo, es que ven con buenos ojos que desde ahora las AFP puedan invertir en las startups que se abren en ScaleX.

Por su parte, desde Nuam Exchange, el holding que agrupa las bolsas de Santiago, Lima y Colombia, valoran la expansión regional que apunta en esa misma línea. “En 2023 habilitamos los valores extranjeros para que startups de Colombia y Perú puedan venir a levantar capital en el segmento de mercado ScaleX. No solo estamos pensando como empresa chilena sino que en ser un hub latinoamericano de financiamiento”, explica San Martín.

Asimismo, Erdmann de ZeroQ teoriza en como poder seguir dándole movimiento a este mercado. “Se tiene que permitir que más fondos de inversión puedan invertir en este tipo de activos.(...)Y pensando en el futuro, se podría crear un índice de ScaleX, algo parecido como los ETF, pero se necesitan más startups en la plataforma”, plantea.