



Christian Morales,
Ingram Micro.

Toshiba-Ingram Micro

Una combinación poderosa

En discos duros, esta alianza ha demostrado con creces sus fortalezas. Ingram Micro, como uno de los distribuidores TI más grandes del mundo, aporta su vasta red de distribución y experiencia en logística, mientras que Toshiba, con su larga trayectoria en innovación, proporciona productos de almacenamiento de vanguardia.

Para Christian Morales, Product Manager en Ingram Micro, el éxito de la alianza con Toshiba, se centra en:

- **Productos enfocados:** La oferta incluye una gama completa de discos duros que satisfacen necesidades de diferentes segmentos de mercado. Un ejemplo son los discos duros para servidores NAS de la serie N300/N300 PRO, con capacidades desde 4 hasta 24TB, que permiten a las empresas almacenar sus datos valiosos de manera confiable.

En tanto, la serie MG Enterprise Capacity, enfocada en data centers, cuenta con capacidades de hasta 24TB y con su versatilidad de diseño, tanto SATA como SAS, están listos para una carga de trabajo superior a cualquier otro disco duro.

- **Enfoque en la calidad y fiabilidad:** Toshiba se ha centrado en desarrollar discos duros que, además de ofrecer grandes capacidades de almacenamiento, también brindan una alta durabilidad y rendimiento.

- **Innovación continua y cuidado del medio ambiente:** Los discos duros Toshiba cuentan con un diseño especial que promueve un bajo consumo energético y una baja contaminación acústica.

La sinergia entre Ingram Micro y Toshiba no solo ha resultado en una oferta robusta de productos de almacenamiento, sino que también ha establecido un estándar de calidad y fiabilidad en el mercado. **ChN**