

VALOR  
SOCIAL



## Compras DET a proveedores MiPyMe de la región superan los 100 millones de dólares

**El Teniente lideró las compras del programa de Codelco Juntos Emprendemos de Local” tras realizar el 4.5% de sus compras a proveedores locales, superando la meta divisional establecida de 2.7%.**

En un hito para la economía local, División El Teniente se posicionó como la división de Codelco que más compras realizó a proveedores locales. Con el programa “Juntos Emprendemos de Local” como uno de los catalizadores, en 2023, se alcanzó una inversión anual de 109.3 millones de dólares en gastos MiPyme.

Carlos Vásquez, supervisor de Desarrollo Comunitario de El Teniente, destacó que “es importante que existan este tipo de programas, ya que ayudan a potenciar a proveedores locales. Los robustece para licitaciones propias de la División y para todo tipo de licitaciones y/o procesos de los cuales ellos sean parte”.



**74.5**  
millones de dólares  
crecieron desde  
2020 (34.7 millones)  
a 2023 (109.3 millo-  
nes) las compras  
divisionales a pro-  
veedores locales.

Durante 2023, El Teniente alcanzó el 4.5% de compras a proveedores locales con lo que superó la meta divisional establecida del 2.7%. Este programa está relacionado con la Estrategia de Desarrollo Territorial con Valor Social, impulsada para todas las operaciones de Codelco.

Teodoro Schmidt, especialista senior de Desarrollo del Territorio de Codelco, explicó que “el compromiso que teníamos era desarrollar herramientas para los proveedores locales. En Teniente el resultado ha sido espectacular. La misma división, los equipos de Abastecimiento y los gestores de compra, lo han instaurado como parte de la cultura”.



PROVEEDORES LOCALES  
**juntos emprendemos  
 de local**



## Una oportunidad real de crecer



La oportunidad que se nos ha presentado, ha simplificado procesos. Se genera una posibilidad y se abren ventanas para los que piensan que a lo mejor es muy difícil”.

**Priscila Cortés,**  
 representante legal de  
 la empresa Decantin  
 Servicios S.P.A



Valoro la oportunidad de participar en el programa porque cualquier opción de negocio que se abra, para una pequeña empresa o microempresa es importante. A nosotros nos cambió la vida”.

**Patricio León, gerente  
 global de Frantom Ltda**

**60%** de aumento en los bienes y servicios por parte de proveedores locales es el compromiso de Codelco para el 2030.

### Oportunidades para empresas locales

Estas cifras se relacionan con la implementación del programa corporativo "Juntos Emprendemos de Local", una iniciativa ejecutada en asociación con la Corporación Simón de Cirene y Gestión Social. En su última etapa, este programa busca brindar apoyo integral en los procesos de licitación a empresas locales de la región.

Felipe Moraga, ingeniero en Desarrollo de Proveedores de Codelco, añadió que “es crucial

porque asegura que una parte de la inversión de la Corporación se quede en la región. Les ofrece oportunidades de negocio, estabilidad económica y crecimiento”.

Durante este año, se han seguido 9 licitaciones en 74 categorías, lo que ha facilitado un contacto directo con 129 empresas de distintas comunas de la región de O'Higgins. Este enfoque personalizado ha sido fundamental para facilitar el registro y participación de proveedores locales en distintas oportunidades.

Gracias al éxito del programa, se ha instaurado el Plan Provee-

dor Local en Red Negocios, plataforma que permite acreditar y consolidar antecedentes de las empresas proveedoras. Asimismo, se han diseñado ocho cápsulas informativas que detallan los pasos necesarios para formar parte de la plataforma principal de bases de datos de la compañía.

Nancy Coronado, ingeniera de Abastecimiento de la División, sostuvo que “hoy tienen canal directo con nuestra área, la sienten más cercana. Ellos han aprendido a participar en los procesos y eso, sin duda, lo agradecen”.