

# TECNOGLOBAL. lidera grandes iniciativas

Noviembre fue un mes en el que Tecnoglobal continuó trabajando junto a sus marcas y partners, con una estrategia de negocios que apunta al desarrollo de oportunidades en el mercado de la ciberseguridad, marcando la diferencia en verticales como minería y creando acciones únicas para fidelizar a sus clientes.

## ADIS Cierra Mes de la Ciberseguridad con gran evento junto a Tecnoglobal

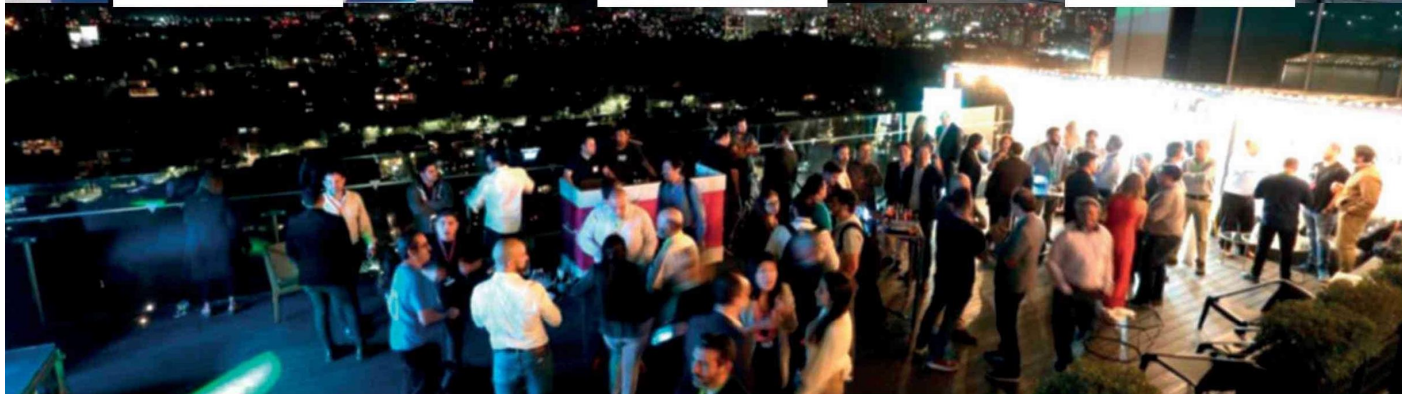
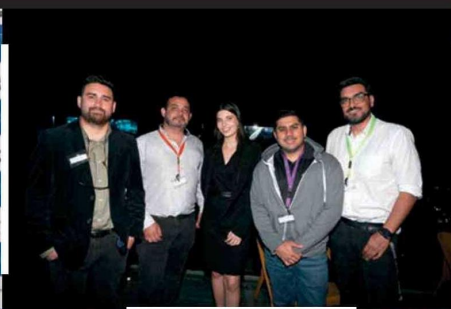
**D**esde lo alto del Hotel W, ADIS celebró el cierre del Mes de la Ciberseguridad y Tecnoglobal fue el mayorista presente en este encuentro clave, en el que además participaron marcas destacadas del mercado de distribución -entre ellas Cisco, Lenovo, Dell Technologies y HP- y un grupo de importantes clientes.

En el evento, Eugenia Rubilar, Gerente General de ADIS, presentó la nueva imagen corporativa de la empresa y agradeció el apoyo y compromiso de Tecnoglobal, fundamental para desarrollar negocios de todo tipo de envergadura.

Para Claudio Zapata, Gerente Comercial de Tecnoglobal, ADIS es

un partner esencial, que permite desarrollar marcas de gran prestigio y abordar proyectos de alta gama con soluciones multi-vendor a nivel de servers, storage, cloud, networking, ciberseguridad y computación empresarial.

“Nos interesa mucho trabajar con canales que estén en constante búsqueda de crecimiento y que no teman a los desafíos que nos presenta el ecosistema. Es por eso, y por su excelente posicionamiento en el mundo de Ciberseguridad, que desde el inicio de su camino estamos junto a ADIS, con marcas como Kaspersky, Appgate, Blancco, Safetica y Gate Scanner. Para Tecnoglobal, es increíblemente valioso trabajar con ADIS”, indicó Claudio Zapata.



## de negocios con marcas y partners

### Tecnoglobal presente y de manera activa en Cisco Mining 2024

**C**isco Mining Summit 2024 fue un éxito y estuvimos ahí, representados por nuestro team Cisco en Tecnoglobal: los Sales Specialist Alejandra Urdaneta e Iván Salas, junto a Claudio Zapata, Gerente Comercial. El evento fue una excelente oportunidad para conocer los desafíos de la minería y participar de las grandes presentaciones de Joaquín Villarino, Presidente Ejecutivo del Consejo Minero de Chile, y Daniel Peña, Account Manager de Cisco. “Minería es una vertical clave en Tecnoglobal, y para nuestro team eventos como estos nos permiten profundizar en las tendencias, casos de éxito y en la sólida oferta de Cisco para este sector. Cisco Mining Summit 2024 nos permitió estar cerca de los integradores más relevantes de la industria, y apoyarlos en el desarrollo de este evento fortalece nuestras alianzas y principalmente nuestra oferta estratégica junto a Cisco”, indicó Claudio Zapata.



### “APC FAN”: el exclusivo club para los clientes de APC en Tecnoglobal

**C**reado e implementado por Tecnoglobal y APC, “APC Fan” se presentó recientemente a los partners de la marca y el mayorista para motivar y premiar las ventas de los partners. “Este círculo de amigos exclusivo de la marca nos va a permitir seguir estrechando nuestra relación con los canales, trabajar de la mano y ayudarlos a potenciar sus ventas, accediendo a promociones especiales y grandes beneficios”, explica Maximiliano Gutiérrez, Product Manager de APC en Tecnoglobal. En el lanzamiento de “APC Fan” estuvieron presentes los canales CloudEnergy, Comdiel, DAS, Edapi, IIA, Microserv, Sonda, SPC y Winpy, quienes conocieron en detalle los beneficios y ventajas de ser parte de este grupo.

