

[UN APOYO EN MOMENTOS DIFÍCILES]

Aseguradoras: **Un pilar fundamental en la protección social**



Ante los riesgos de perder bienes, ingresos, o daños en la salud, los seguros se han convertido en una herramienta clave para prevenir o amortiguar el daño económico, entregando mayor seguridad en los momentos complejos para los asegurados y sus familias.

Por: Rodrigo M. Ancamil

A diario estamos expuestos a diversas situaciones que pueden afectar los bienes, salud e incluso la vida de una persona, dañando gravemente la economía personal o del grupo familiar en momentos de alta complejidad.

Ante estas situaciones, las aseguradoras se han vuelto un pilar clave en términos económicos y financieros en la estabilidad de las personas y sus familias, suavizando los distintos impactos que pueden enfrentar.

"Cabe recordar que el flujo de ingresos que un individuo posee a lo largo del tiempo no es perpetuo ni constante. En particular, es en la etapa laboral del ciclo de vida donde generalmente las personas deben generar recursos tanto para el pre-

sente como para el futuro. Así, los seguros son una manera entonces de moderar los vaivenes sobre los flujos de ingresos. Piense, por ejemplo, en el seguro de cesantía existente en Chile", Felipe Cerda, economista y director docente en Escuela de Negocios de la Universidad Mayor.

El economista explica que, gracias a la existencia de una industria aseguradora pujante como la chilena, las primas y tasas de coberturas son bastante competitivas teniendo en consideración los montos asegurados. "Se puede pensar, por ejemplo, en la licitación de seguros asociados a los créditos hipotecarios: en general, es un proceso competitivo que busca, justamente, garantizar una cobertura eficiente (mejor prestación al menor precio)". Indica el director docente de la Escuela de Negocios de la U. Mayor.

Una industria en crecimiento

Dado a su relevancia para suavizar el estrés financiero generado ante distintas contingencias, la industria aseguradora ha tenido un importante crecimiento. De

acuerdo a reportes de la CMF, durante el 2023 la industria de seguros creció un 11,6% (primas, en US\$). Por otro lado, las pólizas de seguros de vida crecieron un 16,9% mientras que en las compañías de seguros generales crecieron un 3,7%. "Un dato revelador sobre lo anterior es que la proporción primas/PIB a la fecha descrita se encontraban próximas a su máximo histórico y las primas per cápita se encontraban en su máximo histórico", detalla Cerda.

En cuanto al 2024, se observa un alza en las ventas en el mercado asegurador en su primer semestre, con un aumento real del 4,2% respecto al mismo período del año anterior. "Por otro lado, a marzo del 2024 las ventas del mercado de seguros de vida aumentaron en términos reales un 3,3% respecto al mismo período del 2023, correspondiendo a MMUS\$2.193. Desagregando la cifra anterior, un 66,4% corresponde a seguros previsionales, donde los seguros de Renta Vitalicia poseen la mayor participación, seguido por el Seguro de Invalidez y Supervivencia; Banca Seguros y retail, y Seguros

Colectivos Tradicionales", explica el economista.

Seguros claves en la vida de una persona

Diversos acontecimientos pueden impactar la economía o integridad de una persona, por lo que estar asegurado es fundamental. "Un seguro de accidentes catastrófico en las distintas etapas del ciclo de vida de una persona puede ser considerado esencial. Por otro lado, un seguro de desempleo en la etapa laboral es fundamental para poder planificar eficientemente los compromisos financieros de largo plazo que toman los individuos o familias para así intentar minimizar los riesgos y efectos financieros de no pago de dichos compromisos", detalla el director docente de la Escuela de Negocios.

Además, sugiere aquellos seguros sobre enfermedades del tipo oncológicas o psiquiátricas. "En el mundo actual, se observa que la humanidad presenta mayor recurrencia en este tipo de afectaciones las cuales, además, poseen la característica de implicar costos relevantes ya sea en su detección o tratamiento".

"Un seguro es una herramienta fundamental que brinda el mercado para evitar conflictos futuros en el propio ciclo de vida de las personas. La idea fundamental es poder suavizar el estrés financiero que provocan las distintas contingencias que son susceptibles de cobertura".

FELIPE CERDA, DIRECTOR DOCENTE DE LA ESCUELA DE NEGOCIOS DE LA UNIVERSIDAD MAYOR.