

Pág.: 4 Cm2: 635,9 Fecha: 20-08-2024 Tiraje: 126.654 320.543 Medio: El Mercurio Lectoría: El Mercurio - Minería y Comunidad Favorabilidad: Supl.: No Definida

Noticia general

Título: Historias de emprendedoras que alcanzaron sus sueños en Tarapacá

"no se adecuan a la realidad de nuestro Para De Solminihac, también presidendes una verte desenvuelve", concluye el exministro.

FORMALIZANDO SUS NEGOCIOS:

Historias de emprendedoras que alcanzaron sus sueños en Tarapacá

Los testimonios de Ayleen, Karen y Marisol muestran cómo su empuje junto al apoyo del programa "Mujer Avanza" les permitieron convertir sus anhelos en realidades prósperas.

CRISTIÁN MÉNDEZ

En medio del árido paisaje de Tarapacá en medio dei arido paisaje dei arapaca, tres mujeres encontraron en el emprendi-miento una vía para transformar sus vidas y las de la comunidad. Impulsadas por la ini-ciativa "Mujer Avanza" del programa "Cui-demos Tarapacá", de la Fundación Colla-huasi, Ayleen Leyton, Karen Ocaranza y Ma-

MUJER **AVANZA**

es una iniciativa concursable del programa Tarapacá".

risol Quinteros re-definieron, con su esfuerzo y perseverancia, lo que significa ser empren-dedoras en un en-torno desafiante. Para Ayleen, di-

señadora de ves-Tarapacá". tuario y fundadora de Clo Clo Merch (@cloclomerch), ese camino comienza como un homenaje a sus abuelos maternos,

quienes la criaron. Recuerda especialmente a su abuelo, quien fabricaba "figuras con las conchitas de mar y luego diablos para la fies-ta de La Tirana". Esto la marca tanto, que

aseguir que gracias a el soy la persona que soy hoy" como emprendedora. Clo Clo Merch se distingue por su com-promiso con la moda responsable, utilizan-do textiles nuevos y reciclados para crear piezas únicas y de alta calidad. Gracias a la ayuda de Fundación Collahuasi, Ayleen adquirió una máquina industrial que le ayuda a expandir su capacidad de producción. "El programa Mujer Avanza' me permitió desa-rrollar mi marca, pero también gracias a este proyecto puedo decirles a otras mujeres que sí existen instancias y oportunidades para desarrollarnos. Es cuestión de buscar-las para que puedan cumplir sus sueños",

GALLETAS PERSONALIZADAS

Karen Ocaranza convirtió su pasión por la repostería en Ary Cookies (@ary.cookies), un negocio que endulza la vida de sus clien-tes con galletas personalizadas y pasteles artesanales.

"Terminé la universidad y descubrí que lo "Terminé la universidad y descubrí que lo que realmente me apasionaba era hacer dul-ces", relata. La perseverancia fue su aliada en la búsqueda de la receta perfecta, en un proceso lleno de ensayo y error. El apoyo de "Mujer Avanza" fue crucial: "Gracias a ellos, obtuve recursos que me permitieron optimizar mi producción y dar a conocer mis productos. Este respaldo fue un recordato-rio de que creer en uno mismo y en sus suerio de que creer en uno mismo y en sus sue-ños es posible", destaca.

Añade que ser emprendedora "me apa-siona, me encanta ir creando y avanzando cada día. Las ventas son lo que a uno lo ha-cen decaer, porque estos tiempos están malos, pero ser creativa va en mí, así es que siempre estoy pensando en qué hacer para innovar e incorporar otras cosas, técnicas y productos".

RECUPERACIÓN CREATIVA

Después de 23 años en la función públi-ca, el 2014 Marisol decidió seguir su pa-sión por la costura. "Shol (@Shol_dct) na-ció de mi amor por la creatividad y el diseno. Me dedico a la confección, interven-ción y recuperación textil, aplicando variadas técnicas como pintura, folia (figu-ras decorativas), vinilo textil, tachas (adornos de metal principalmente), parches, ojetillos, *strass*, entre otros. Las aplico en prendas accesorios, complementos y ar-tesanías. También incorporo la identidad Ayleen Leyton, fundadora de Clo Clo Merch; Karen Ocaranza, gestora de Ary Cookies, y Marisol Quinteros, dueña y diseñadora de Shol



regional en mucciós de mis produc-tos", explica. Salir de la zona de confort, atre-verse y buscar financiamiento fue-ron sus grandes retos. El respaldo de "Mujer Avanza" le permitió formalizar su negocio y ser vista como proveedora potencial en el mercado: "esta iniciativa nos ha dado la oportunidad de ser vistas como empresarias serias. La ayuda que recibí me ha permitido prepararme mejor pa ra el futuro, y ahora estoy lista para lo que venga", dice, ya planeando su próxima colección para Navidad. Tres ejemplos de que cuando se

tienen ganas, las oportunidades se encuentran. Yerko Cortés, econo-mista de la Universidad de Talca experto en economía circular, márketing y emprendimiento, advierte no obstante que en estos casos, "deben superar un hecho indiscutible: ser emprendedor, em-prendedora, es difícil, sacrificado, pero en zonas alejadas de Santiago, y en el norte del país, lo es más. Las oportunidades no son las mismas que en el cen-tro. Esa es una realidad que tratan de paliar iniciativas (de las empresas) mineras".

