

Proveedores valoran seminario de fortalecimiento organizada por AquaChile

Puerto Chacabuco. El pasado miércoles 31 de julio, AquaChile realizó su Seminario de Fortalecimiento de Proveedores en Puerto Chacabuco, un nuevo encuentro con proveedores e interesados de emprender, quienes se reunieron con representantes de esta empresa líder en la producción de salmón.



mismo, señaló que es segundo año consecutivo que como proveedores en Aysén asisten a estos encuentros, afirmando que siempre hay algo que aprender, agregando que, “es bien entretenido lo que ocurre porque a pesar de que trabajamos juntos todo el año y nos escribimos muy frecuentemente, ver hoy día las caras, abrazarse, poder conocerse, ese trato cercano, es sin duda un incentivo grande para poder sentir que somos parte de AquaChile.”

Más de un centenar de personas se dieron cita en Hotel Loberías del Sur para participar de una nutrida jornada de formación, la que consideró presentaciones de las áreas de Adquisiciones, Ciclo de Compras, Certilap, Seguridad Ocupacional, Operaciones, Mantenimiento y Medio Ambiente.

“El impacto de este seminario es súper positivo, porque nos da la oportunidad a las empresas locales de poder ejercer, poder trabajar y también poder dar trabajo a nuestros colaboradores. Los que son de aquí, de la provincia de Aysén. Esto es tremendamente importante, e impacta positivamente”, señaló Verónica Ruiz, representante de Transportes McDowell, una de las empresas proveedoras de AquaChile.

La gran cantidad de proveedores que se reunieron en el Seminario abarcaba diversas prestaciones de servicios en las distintas áreas que tiene la empresa, tales como, transporte marítimo y terrestre, fondeos, cabotaje, banquetería, limpiezas de playas, servicios digitales, OTEC, instalaciones eléctricas, entre muchas otras.

Ese día también estuvo presente el BCI, quien hizo una presentación de incentivos tributarios y Corfo. Ellos dieron a conocer su parrilla programática y también mostraron un caso de éxito de la Corporación: el caso de Pesca Aysén, una empresa que revaloriza los residuos plásticos recolectados a través de las limpiezas de playas, elaborando desde embarcaciones hasta madera plástica para la posterior elaboración de diversos productos.

Por su parte, Katia Inostroza representante de la empresa Pesca Aysén, comentó “AquaChile ha tenido la deferencia siempre de trabajar mucho el encadenamiento productivo regional. Eso se agradece, se prima primero a los trabajadores de la región de Aysén y estas instancias vienen a educarnos, a enseñarnos cómo ser mejores proveedores, cómo desarrollarnos, reparar errores que cometemos a veces por desconocimiento.” Asi-

En la oportunidad, Matías Broussaingaray del Programa Fpyme Aysén de Corfo, agradeció la instancia, valorándola y celebrando el hecho que las empresas cuando comienzan a trabajar con AquaChile se abren las puertas a la industria. “Hemos llegado a las empresas acuícolas justamente a través de AquaChile, a través de una red de fortalecimiento que formamos con ellos para sus proveedores, a través de cursos de digitalización, de Excel, de redes sociales, etc. Entonces hemos llegado a más de 25 empresas proveedoras de AquaChile y hemos continuado trabajando con 4 de ellas haciendo una asesoría un poco más detallada, mejorando procesos, agilizando procesos dentro de sus compañías.”

Asimismo, el representante de Servicios Kuntur, René Villegas, valoró la instancia e indicó “nos ayuda a ver qué otras cosas se están haciendo en la industria, nos ayuda ver a otros proveedores con los que nos podemos relacionar en nuestros mismos funcionamientos. Para así, actualizarnos dentro de los requerimientos y legislaciones que van cambiando continuamente”.

Finalmente, Ximena Solís, jefa de Comunidades Aysén, señaló, “estamos contentos no sólo por este gran interés de los proveedores, sino también porque desde hace un par de años nuestra relación ha crecido fructíferamente y eso nos desafia constantemente a contribuir y apoyar su fortalecimiento. Desde ese propósito, nace este Seminario, el que tuvo como objetivo entregar herramientas que permitan optimizar los servicios, resolver dudas, recoger impresiones, dialogar y alinearlos en los desafíos ambientales, entre otras cosas. Así como también invitarlos a ampliar las prestaciones de servicios, incorporar tecnología e innovación en ellos, porque creemos que, de esta manera, creemos de la mano y juntos contribuimos al crecimiento y desarrollo local de la región de Aysén”

--