

Caída de maíz y soya golpea a Argentina

En solo tres meses, por la baja de los precios, Argentina ya perdió divisas por unos US\$ 1.550 millones en exportaciones del complejo soya y maíz, si se comparara contra los valores de mayo pasado y considerando la mercadería que resta comercializar. Se trata de una situación que puede afectar los planes del Gobierno, que busca sumar dólares vía la liquidación de los agroexportadores.

Según datos de expertos del sector, los productores tienen por vender, en sus silos o entregados, pero sin fijar precios, unas 42 millones de toneladas de granos aproximadamente. De ellas, unas 28 millones de toneladas son de soya y unas 14 millones de toneladas corresponden a maíz.

Vale recordar que el 10 de mayo, el precio FOB de exportación de la soya

La baja de precios de los commodities provoca una merma de US\$ 1.550 millones en las exportaciones trasandinas.

MARIANA REINKE /LA NACIÓN/GDA

era de US\$ 445 por tonelada y el 10 de agosto se ubicó en US\$ 402, es decir se perdieron US\$ 43, un 9,66%. En el caso del maíz, el valor era de US\$ 206 y ahora de US\$ 181, US\$ 25/ton menos o un 12% de caída.

El cálculo lo realizó Gustavo López, de la consultora Agritrend, que analizó el comportamiento de ambos productos en el lapso de los informes realizados por el USDA desde mayo pasado.

¿Qué pasó para que haya dicha variación? Básicamente, a nivel mundial, la soya, que el año pasado tuvo una producción de 395 millones de toneladas, saltó a 428 millones de toneladas. En tanto, el maíz se mantuvo prácticamente estable, en alrededor de 1.220 millones de toneladas, pero con posibilidades de que siga aumentando porque las condiciones en EE.UU. son muy buenas. La semana pasada, para Estados Unidos, el USDA en su informe mensual elevó de 120,70 a 124,90 millones de toneladas el cálculo sobre la producción de soya, un volumen récord. Para el maíz, en tanto, para ese país aumentó de 383,56 a 384,74 millones de toneladas su estimación de producción, tonelaje que no obstante no será récord.

Además del menor ingreso de divisas por lo que resta comercializar, se considera que al 10 de mayo faltaban 38 millones de toneladas de so-

ya para vender y al 10 del actual sumaban 28 millones de toneladas, es decir se comercializaron 10 millones de toneladas y se multiplica ese número por los 43 dólares menos del FOB de exportación, son US\$ 430 millones de pérdida.

En cuanto al maíz, en mayo había para vender unas 22 millones de toneladas y hoy quedan 14 millones de toneladas por vender: la diferencia es 8 millones que, a 25 dólares, dan US\$ 200 millones de pérdida.

“La sumatoria de soya y maíz para este periodo (considerando lo vendido) estaría cerca de los US\$ 630 millones. Hay que ver si sigue bajando, si rebota o no. Uno podría inferir que si perdiste cerca de US\$ 630 millones en la primera etapa y cerca de US\$ 1.500 millones luego (con la mercadería que resta vender), el efecto precio de punta a punta estaría cerca de los US\$ 2.000 millones de pérdida”, explicó López.