

# Falcom redobla apuesta por negocio de gestión patrimonial y ficha a ejecutivo de Julius Baer



FOTO JULIO CASTRO

■ La incorporación de Sebastián Sánchez se da en medio del crecimiento de esta línea de negocio.

POR CRISTÓBAL MUÑOZ

Los actores del mercado financiero chileno están aumentando su apuesta por el negocio de gestión patrimonial o *wealth management*, principalmente orientado a la asesoría de inversiones a clientes de alto patrimonio.

Durante la primera semana de agosto Falcom Asset Management movió la "grúa" y fichó a un ejecutivo del banco suizo Julius Baer para su área de gestión patrimonial. Se trata de Sebastián Sánchez, quien hasta el momento se desempeñaba como *relationship manager* de la firma de origen suizo.

Sánchez suma 20 años en esta área de negocio, en distintas entidades como MBI, BTG Pactual Chile

y Banchile Inversiones.

El ejecutivo arribará como gerente de *wealth management*, cargo que según explicaron a DF cercanos a Falcom, en la práctica se traducirá en un rol de banquero senior.

"El área de asesoría entrega un servicio personalizado a fundaciones, *family offices* e instituciones privadas, entregando guías en la construcción y administración de portafolios, políticas de inversión, definición de estrategias, adecuada implementación y optimización de los costos y asesoría en nuevas clases de activos", detalla Falcom en su página web.

De esta manera, Sánchez, al igual que el resto de los banqueros senior, estará encargado de la atracción y mantención de clientes, con foco

especial en personas con patrimonios de sobre US\$ 3 millones y hasta US\$ 15 millones.

El ejecutivo operará bajo el alero del socio *head* de *wealth management* y gerente general de Falcom, Juan Pablo Orellana.

En tanto, la unidad de gestión patrimonial se apoya en la de estrategia de inversiones, liderada por Juan de Dios Iragüen.

## Pasos por bancos suizos

Cercanos a Falcom señalaron que el fichaje de Sánchez se da en medio de un crecimiento del área de gestión patrimonial de la firma. De hecho, en los últimos dos años

**Estará encargado de atraer y mantener clientes como fundaciones, family offices e instituciones privadas.**

pasaron de tener cinco a 10 banqueros en la unidad.

La penúltima contratación se realizó en diciembre, cuando se incorporó Francisco Tagle, quien

hasta esa fecha se desempeñaba como gerente de *wealth management* de Quest Capital.

Si bien Falcom no habría buscado un perfil en especial, ambos ejecutivos acumulan pasos por bancos suizos: Sánchez, por Julius Baer; y Tagle en UBS (2016 a 2018), como director ejecutivo del área de *relationship management*.

Esto, iría en línea con uno de los servicios más requeridos de la industria, referido a la apertura de cuentas bancarias custodias en el extranjero para clientes de alto patrimonio, donde uno de los principales destinos es Suiza y sus instituciones financieras.