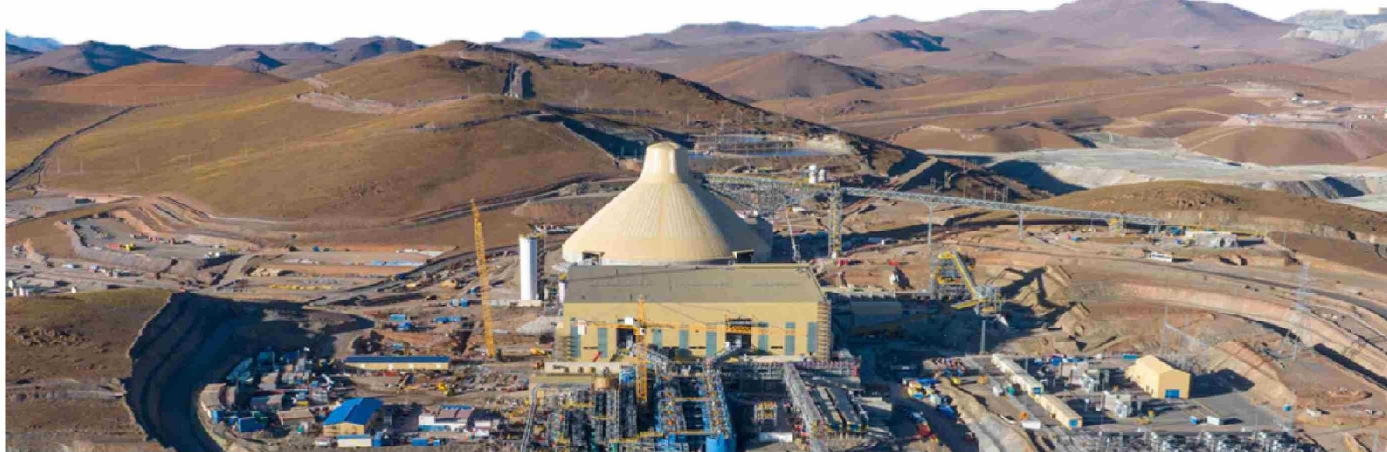


Expertos concuerdan en que precio de venta por 10% de Quebrada Blanca "debería ser mayor" al acordado



A menos de una semana de que se confirmara el acuerdo por el 10% de mina Quebrada Blanca de la Empresa Nacional de Minería (Enami), que se vendería a Codelco, tanto el Gobierno como representantes de las dos empresas estatales implicadas en esta operación han salido a defender el proceso.

Por su parte, gremios mineros y parlamentarios han criticado que no se haya desarrollado una licitación pública y aseguran que los US\$520 millones que desembolsó Codelco por este porcentaje, serían insuficientes.

Este domingo, en entrevista con Pulso, el presidente del directorio de Codelco, Máximo Pacheco, afirmó que "no está escrito en ninguna parte que la licitación sea la forma de maximizar el valor".

"Lo que sí está dicho en todas partes es que una empresa como esta tiene que pagar el justo precio y

la otra parte tiene que también estar segura de que está vendiendo esto al justo precio", señaló Pacheco, recordando que tanto Codelco trabajó con el Banco BTG y Enami con Banchile Citibank como asesores financieros para esta operación.

El director ejecutivo de Plusmining, Juan Carlos Guajardo, indicó que la inversión total en el proyecto Quebrada Blanca ascendió a los US\$8.700 millones, por lo que una décima parte de esa cifra sería una buena referencia para tasar este activo.

Además, comentó que otro número a considerar son los dividendos que recibirá Codelco por su nueva participación en la mina, que en total superan los US\$1.900 millones.

"Según diferentes formas de valorizar este porcentaje, el precio debería haber sido mayor a los US\$520 millones que se pagaron. Enami parece ser una empresa que ha dejado alguna cantidad de di-

nero que pudo haber obtenido sobre la mesa, mientras que Codelco adquiere un activo a un monto bastante conveniente", aseveró Guajardo.

Por su parte, el director ejecutivo de 1st Quartile Mining, Claudio Valencia, afirmó que la Enami podría haber recibido mejores ofertas que los US\$520 millones que ofreció Codelco. Además, sostuvo que si el activo se traspasara a manos de privados, el Estado igual recibiría recursos.

"El hecho de que lo hubiera comprado un privado, hubiera (el Estado) recuperado de los ingresos mediante el royalty e impuestos (...) adicional a lo que Codelco le va a generar con ese 10%", apuntó Valencia.

Desde el gobierno argumentan que la Enami necesita de liquidez para hacer frente a su deuda, que con los nuevos ingresos pasará de US\$740 millones a US\$250 millones.