



Andrés Meirovich y Rodrigo Castro de Genesis Ventures.



Genesis Ventures y gestora de Boston lanzan fondo de capital de riesgo para startups chilenas

■ En alianza con ScaleUp Latam, el South North Ventures respaldará a unas 25 startups basadas en Chile con potencial de escalar internacionalmente.

POR RENATO OLMOS

En medio de un complejo período para el financiamiento a startups, la firma de *venture capital* (capital de riesgo) chilena, Genesis Ventures, anunció un fondo de inversión en alianza con la gestora estadounidense ScaleUp Latam.

El South North Ventures Fund tiene como meta llegar a los US\$ 80 millones, para invertir en startups basadas en Chile. Estará apalancado por Corfo, en el marco de las líneas mejoradas para capital de riesgo, entidad que aportará unos US\$ 50 millones por etapas. Una vez cumplido el

plazo de 10 años de ejecución, los administradores tendrán un plazo de hasta cuatro años para devolver el capital en UF más interés.

Se trata del tercer fondo exclusivo de *venture capital* o capital de riesgo de Genesis Ventures, que partió como gestora de fondos de inversión en 2010, pero que desde 2006 opera como consultora, liderada por los *managing partners* Andrés Meirovich, Rodrigo Castro y José Luis Barrientos.

Castro comentó que desde 2012 invierten en startups y en activos fijos de energías renovables, como plantas eólicas y solares. Su apuesta más reciente en esta

área fue el fondo Green H2, creado a fines de 2022, para financiar proyectos de hidrógeno.

Por otro lado, ScaleUp Latam es parte de ScaleUp Labs, gestora basada en Boston, Estados Unidos. La firma, que nació hace unos tres años, crea e invierte en emprendimientos tecnológicos. Hoy tienen operaciones en EEUU, Latinoamérica y Europa.

“No solo invertimos en compañías, sino que las generamos. Nuestro *venture studio* tiene los medios para amplificar y acelerar la creación de valor en esas compañías”, dijo el *managing partner* de ScaleUp Latam, Gregg Bauer.

El primer encuentro

Santiago, Boston y Milán. Desde esas ciudades se conectan los ejecutivos de Genesis Ventures y ScaleUp Latam para contar los detalles de su inédita asociación que operará bajo el nombre de South North Group.

Los socios de ambas empresas se conocieron a comienzos de 2020 en un curso que dictaron Castro y Meirovich de inversión de capital de riesgo en Latinoamérica en el Massachusetts Institute of Technology (MIT) y al que asistió Bauer. Fue el primer encuentro.

El segundo, fue un desayuno que se extendió por dos horas, donde los chilenos preguntaron a Bauer por qué no operaban en Chile y le plantearon hacerlo.

Esa reunión derivó en un viaje del equipo de ScaleUp Latam para conocer el ecosistema chileno, justo antes de las cuarentenas del Covid-19.

“Quedamos muy impresionados por lo que vimos, las oportunidades y la cooperación público-privada”, dijo Bauer.

En ese contexto surgió la idea de crear un fondo de *venture capital* en conjunto para Latinoamérica con centro de operaciones en territorio nacional.

“Chile tiene ese conocimiento y el querer ser innovadores, con un compromiso público-privado con Corfo de largo plazo y atractivo. Con Genesis Ventures nos caímos muy bien y decidimos formar esta sociedad para acelerar el potencial del ecosistema”, dijo Jorge Flores, de ScaleUp Latam.

El levantamiento de capital privado comenzó hace un año y medio y según los ejecutivos, la totalidad de los aportantes son inversionistas estadounidenses.

Tesis de inversión

Castro dijo que durante el primer trimestre de 2025 realizarán el primer comité de inversión para empezar a ejecutar el fondo, cuyo 30% estará reservado para rondas de seguimiento.

El instrumento apunta a

startups de base tecnológica y científica basadas en Chile en etapa temprana y con potencial de escalar internacionalmente, principalmente a EEUU.

En total, respaldarán a unas 25 firmas con *tickets* de hasta US\$ 1 millón, de la industria 4.0, *healthtech*, *agrotech*, educación, biotecnología y economía circular.

South North Ventures Fund será administrado bajo un modelo de *co-general partner* entre ambas empresas y reclutarán a un *managing partner*.

“Como fondo estamos en una súper buena etapa. El mercado está tan seco que tener mucha caja disponible nos va a permitir alcanzar muy buenos acuerdos y ser muy requeridos por las startups”, dijo Meirovich.

En tanto, Castro destacó el modelo de alianza con ScaleUp Latam, que ya habían tenido con un grupo inglés en otro fondo y afirmó que “la única manera de crecer en esta industria es de manera colaborativa, con socios locales e internacionales para ampliar las oportunidades y visión”.

Meirovich subrayó el interés de inversionistas extranjeros y de los ejecutivos de ScaleUp Latam en Chile y su ecosistema.

“Es una señal súper potente que inversionistas con esta experiencia y de un ecosistema como Boston vengan y pongan como base a Chile”, comentó.

Y adelantó que, si hay una buena experiencia y evaluación, este podría ser el primero de varios fondos. “Este es un proyecto de largo plazo”, indicó.

US\$ 80 MILLONES
 ES LA META DEL FONDO.