



Los cofundadores de Ainwater, Camilo Huneeus, Marcos Pérez y Martín Concha.



# Ainwater cierra su primera ronda de inversión para llegar a Colombia y España a fin de año

POR MARCO ZECCHETTO

Ainwater, startup chilena que desarrolló un software como servicio (Saas, en inglés) con Inteligencia Artificial (IA) para optimizar y monitorear en tiempo real la operación de plantas de tratamiento de aguas residuales de empresas sanitarias y de la agroindustria, acaba de cerrar su primera ronda de inversión por US\$ 537 mil, para financiar su expansión a Colombia y España.

La operación fue liderada por la administradora de fondos de inversión Südlich Capital y participaron el Grupo Imagine; el grupo de inversionistas ángeles, Buildtech Ventures; la firma de capital de riesgo con oficinas en Miami (Estados Unidos) y Santiago, Arpegio; y el inversionista ángel estadounidense, Brian Oduor.

La startup se fundó en 2020, pero la idea empezó a gestarse en 2012, cuando el ingeniero químico de la Universidad Católica, Camilo Huneeus, realizaba la práctica en una empresa dedicada a la innovación en plantas de tratamiento de aguas residuales. Allí detectó que había mucha información derivada del proceso que no se usaba y que podría servir para optimizar las plantas.

Años más tarde, en 2018, mientras cursaba un Máster en Gestión Ambiental en la Universidad de Yale (EEUU), hizo un curso de *deep learning* (aprendizaje profundo), donde logró crear un modelo básico de redes neuronales para predecir el oxígeno disuelto en los reactores de plantas de aguas residuales, que

■ La firma chilena que desarrolló un software de monitoreo de plantas de tratamiento de aguas residuales en tiempo real con IA, levantó capital con cinco inversionistas.

funcionó.

A principios de 2020, sumó al ingeniero en biotecnología y máster en tecnologías ambientales de la Universidad de Ghent (Bélgica), Martín Concha (CFO), con quien comenzó a definir el modelo de negocios. Luego se integró al equipo el doctor en física teórica y científico de datos, Marcos Pérez (CTO).

En marzo de 2022, la startup debutó en el mercado con un producto mínimo viable (MVP, en inglés), lo que le permitió probar que "era técnicamente viable tener modelos predictivos de los datos operacionales de tratamiento de aguas residuales y generar reco-

mendaciones de control, en ese momento, para ahorrar energía", dijo Huneeus.

A la fecha, Ainwater se ha adjudicado fondos de programas públicos como Startup Ciencia de la Agencia Nacional de Investigación y Desarrollo (ANID), y dos líneas de Corfo, Crea y Valida, y Consolida y Expande.

## La tecnología

Ainwater creó una solución de visualización y reportería de plantas de tratamiento de aguas residuales que combina la tecnología de gemelos digitales con análisis de datos. La herramienta crea un gemelo

digital, es decir, una representación virtual del sistema de la planta de tratamiento, lo que permite ver a escala lo que ocurre en tiempo real.

El software, mediante análisis de datos y modelos predictivos de machine learning (aprendizaje de máquinas) monitorea y predice la continuidad operativa de la planta. A partir de esta información, genera alertas predictivas y recomendaciones operacionales para cumplimiento normativo.

"Visualizo mi planta y sé que es lo que va a pasar. Puedo saber si el viernes a las 18:00 va a explotar y tengo que tomar acciones, o que está todo bien y me voy a mi casa tranquilo", comentó Huneeus.

También señaló que la plataforma permite realizar controles de procesos "para reducir hasta un 30% el costo de energía y químicos", además de aumentar la productividad. "Hoy el problema al que apuntamos es que las plantas de tratamiento son operadas de manera subóptima. En el continente americano se estima que se pierden más de US\$ 4 mil millones por ineficiencia energética", afirmó Huneeus.

## Plan de expansión

Ainwater tiene 18 clientes en Chile, Brasil y México, como Agrosuper, Nestlé, Grupo Bimbo, Aguas Araucanía; la productora de alimentos mexicana, Sigma Alimentos; y la empresa de saneamiento brasileña, Aegea, pero planea llegar a nuevos mercados.

Huneeus comentó que están participando en un programa de aceleración de pruebas de concepto con corporativos en Colombia, donde están cerrando su primer cliente, una compañía sanitaria que se sumará como empresa socia a fin de año.

Además, están en un proceso de aceleración con la incubadora española Cajamar Innova -especializada en innovación tecnológica y gestión sostenible del agua- para implementar a fines de 2024 un piloto con una planta de tratamiento de aguas residuales en ese país.

Huneeus adelantó que, según el resultado del piloto, el plan es abrir operaciones y designar un country manager en España a inicios del próximo año. "Lo más probable es que uno de los cofundadores, que en este momento está en Europa, se quede liderando y desarrollando el negocio europeo", comentó.

Agregó que, durante el primer trimestre de 2025, añadirán a la plataforma un chatbot -en fase de pilotaje interno- basado en grandes modelos de lenguaje, que permitirá a los operadores de las plantas cargar documentos y planillas con datos operacionales para resumirlas.

**US\$ 537 MIL**  
 RECAUDARON EN RONDA DE INVERSIÓN.\*