

Misión comercial de minería se vincula con pares en Bolivia

Diversidad en las propuestas fueron esenciales para la concreción de acuerdos entre usuarios nacionales y altiplánicos.



EMPRESAS SE CONGREGARON EN LA CAPITAL BOLIVIANA, LA PAZ.

Redacción / Andre Malebrán
 La Estrella de Tocopilla

El pasado fin de semana culminó exitosamente la Misión Comercial de Minería en Bolivia, en la que participaron seis empresas de la Región de Antofagasta.

Durante esta instancia estratégica, cuyo propósito era establecer acuerdos comerciales en el ámbito de la minería, los representantes de estas empresas se congregaron en la capital boliviana, La Paz.

El evento fue organiza-

do en colaboración entre ProChile y el Gobierno Regional de Antofagasta, a través del Fondo de Innovación a Competitividad Regional FIC-R, específicamente bajo el programa denominado "Transferencia, Identificación e Internacionalización de la Innovación de la Región de Antofagasta".

Las empresas chilenas de la región, con experiencia exportadora y un alto potencial en el sector de soluciones mineras, bienes y servicios para la minería, fueron convoca-

das a participar en esta iniciativa conocida como la "Misión Comercial de Minería a Bolivia".

REPRESENTANTES

Las compañías Eral-Chile S.A, Geoit Geociencias, Electro Ram Telecomunicaciones, Guayacán Engineered Solutions, Mine Partner Soluciones Generales para la Minería e Innercap Capacitación, se destacaron como los representantes de la zona en ese emprendimiento de vinculación comercial. Su rol durante la mi-



COLABORACIÓN ENTRE LOS SECTORES PÚBLICO Y PRIVADO EN LA PROMOCIÓN DEL COMERCIO INTERNACIONAL.

sión consistió en establecer relaciones, proveer soluciones y concretar acuerdos comerciales con las empresas bolivianas que recibieron su visita.

La directora regional de ProChile en Antofagasta, Marcia Rojas Ponce, subrayó la importancia de la experiencia acumulada por los empresarios en misiones comerciales, lo cual agiliza la materialización de acuerdos.

La experiencia chilena en el desarrollo de soluciones innovadoras para la industria minera ha demostrado ser un activo valioso en mercados ex-

tranjeros. Rojas Ponce compartió su entusiasmo en relación con las perspectivas de éxito que las empresas participantes podrían alcanzar durante esta misión comercial en Bolivia, dada la presencia de conversaciones avanzadas en este sentido.

Los usuarios de ProChile Antofagasta que formaron parte de esta misión comercial, se prepararon con dedicación para aprovechar al máximo cada oportunidad de reunión.

Su enfoque en la preparación y su agradecimiento por el respaldo

brindado y la orientación proporcionada por la oficina regional, reflejan su compromiso con el éxito en la expansión de la presencia comercial de la región en el mercado boliviano.

DIVERSIFICACIÓN

Este logro no solo refuerza la relación comercial entre Chile y Bolivia, sino que también contribuye a la diversificación de la canasta exportadora de la Región de Antofagasta, orientándola hacia soluciones innovadoras para la industria minera. 🌐