

Estudio de la consultora GEM analizó los depósitos que hay en el país:

Solo tres nuevos salares serían atractivos, de acuerdo a cotización de mediano plazo del litio

Se espera que el mineral se ubique en torno a los US\$ 18 mil por tonelada, lo que incentivaría a proyectos en los salares de Maricunga, La Isla y Laguna Verde.

TOMÁS VERGARA P.

Solo tres salares de aquellos que aún no están en explotación serían atractivos desde el punto de vista económico, según un reciente estudio elaborado por la consultora minera GEM.

La entidad realizó una caracterización de cada uno de los depósitos, y definió el precio de incentivo del litio que se requiere para que estas unidades inicien su operación, es decir, un nivel en el que es competitivo para sus dueños entrar al mercado, que mientras más alto, menos atractivo.

Así las cosas, el índice es liderado por el salar de Maricunga, con un precio de incentivo de US\$ 12.072 por tonelada, seguido de Laguna Verde (US\$ 14.944) y La Isla (US\$ 16.939);

más atrás, fuera de los atractivos, se encuentra Los Pajonales, con US\$ 23.627.

Para tener en consideración el tamaño y la importancia que tiene el salar de Atacama, según el índice de GEM, el precio de incentivo en este lugar es de US\$ 7.222 para SQM y de US\$ 8.753 para Albemarle.

En estas operaciones, el costo de funcionamiento constituye más del 65% del precio de incentivo. Mientras que en los otros cuatro, el gasto de capital, costo de funcionamiento y la utilidad mínima distribuida, representan alrededor del 90% del precio de incentivo. En el estudio se analizaron 45 depósitos de litio (considerando lagunas y salares). De estos, se identificaron 18 con potencial económico, a través de un análisis



El precio de incentivo en el salar de Atacama es de US\$ 7.222 para SQM y de US\$ 8.753 para Albemarle.

multicriterio, la mayoría con un alto costo debido a que tienen menores áreas, leyes y tasas de evaporación en comparación al salar de Atacama.

Los factores evaluados fueron el potencial de recursos, condiciones climáticas, derechos de agua, propiedad minera, si hay o

no humedales y si tienen áreas protegidas.

El diagnóstico coincide con lo que esperaba el Gobierno. En marzo, José Miguel Benavente, adelantaba que habría "mucho interés, pero por pocos salares". En junio, el Ejecutivo anunció más

de 80 participantes en el proceso de interés de parte de empresas, pero sin especificar los depósitos por los cuales participaron.

Asimismo, las estimaciones de GEM apuntan a que en el mejor de los escenarios, la tonelada de litio se transará en torno a los US\$ 18 mil, muy por debajo del *peak* visto hace dos años, cuando el mineral se transó sobre los US\$ 70 mil por tonelada.

Estas cifras coinciden con las proyecciones que presentó la semana pasada Cochilco, lo que hace aún más desafiante la entrada de nuevos proyectos.

Complejo futuro

Una de las autoras del estudio, la ingeniera María Jesús Ovalle, analista sénior de GEM, plantea un futuro pesimista para Chile, considerando el impacto tendría esta situación sobre las arcas fiscales ante menores ingresos.

"Se ha visto cómo ha bajado Chile en su participación de mercado y se proyecta que siga bajando. Hace unos años, Chile estaba en el 50% de la participación; bajó al 25%, y con las pro-

yecciones que hicimos recientemente, podría llegar al 7%. Si se siguen poniendo trabas políticas e ideológicas para avanzar en esto, los otros países van a seguir avanzando", advierte Ovalle.

Asimismo, ejemplifica con lo que ha realizado Australia, que pese a no tener la ventaja geológica que tiene Chile, porque explotan minas de rocas, han llegado a ser el principal productor, "por un tema de mejor gestión, y menos trabas para los permisos".

En ese sentido, otra de las críticas apunta a la demora en la entrega de los Contratos Especiales de Operación de Litio (Ceol), cuyos criterios de adjudicación están siendo confeccionados por el Gobierno.

"Todavía no se sabe cómo se van a dar esos permisos, quién los va a poder adquirir, entonces todo ese tema se ve complicado. Si Chile de verdad quiere sacarle el mejor potencial a esto con una alianza público-privada, se tienen que poner las reglas claras y gestionar de mejor forma todo el tema ambiental y de permisos", comenta Ovalle.