Pág.: 6 Cm2: 859,8 Fecha: 31-01-2025 126.654 Tiraje: Medio: El Mercurio Lectoría: 320.543 El Mercurio - Cuerpo B Favorabilidad: Supl.: No Definida

Tipo: Noticia general

El renacimiento de Howard Lutnick como uno de los hombres de los aranceles de Trump Título:

El impuesto de 25% a Canadá y México podría entrar en vigor el 1 de febrero:

El renacimiento de Howard Lutnick como uno de los hombres de los aranceles de Trump

BRIAN SCHWARTZ Y GAVIN BADE

El viaje de Howard Lutnick desde véterano de Wall Strett a uno de los asesores más agresivos del Presidente Trump comenzó con un discurso en un mitin de campaña en octu-

bre en el Madison Square Garden.
Lutnick elogió las virtudes de
los aranceles y sostuvo que podrían reemplazar, al menos en
parte, al impuesto a la renta estadounidense, una frase que Trump ha utilizado regularmente como argumento de conversación. Des-de entonces, Lutnick ha construi-do en privado una alianza con dos de los asesores comerciales más vitales de Trump en su primer mandato y defensores de los aran-celes punitivos: Peter Navarro y Jamieson Greer, según personas familiarizadas con el asunto.

Lutnick se convirtió en alumno de Navarro y Greer en lo que res-pecta a las complejidades y la his-toria de los acuerdos comerciales, y los tres asesores de Trump se mantuvieron en contacto regular sobre políticas y cómo podrían implementarse durante el segun-do mandato de Trump, dijeron las personas. Ambos han ofrecido orientación a Lutnick mientras intenta promover la agenda comer-cial de Trump.

Así es como Lutnick, el nuevo

Así es como Lutilica, el nuevo secretario de Comercio y director ejecutivo de la firma de servicios financieros Cantor Fitzgerald, se posicionó en el centro de las ame-nazas arancelarias belicosas y punaixas arancelarias bencosas y pu-nitivas que han definido los pri-meros días del segundo mandato de Trump. Lutnick, conocido en el pasado como un donante más moderado alineado con los repu-Dicanos y partidario de Hillary Clinton durante las elecciones de 2016, ha pasado la semana desde la investidura de Trump posicio-nándose como uno de los asesonandose como uno de los asesso-res que están en el oído del presi-dente argumentando a favor de una presión maximalista sobre aliados y enemigos por igual, di-jeron personas cercanas a Trump y a Lutnick.

Lutnick v el subdirector del gabinete, Stephen Miller, han estado abogando por un enfo-que de aranceles primero y con-

El ejecutivo de Wall Street y secretario de Comercio entrante se ha convertido en un proteccionista agresivo.



REVISIÓN

La agenda arancelaria, dijo, "será estudiada"

por el Departamento de Comercio como parte de una revisión de la

política comercial

Howard Lutnick de pie el 20 de enero de 2025 en la inauguración del segundo mandato de Donald Trum

versaciones después cuando se trata de apuntar a México y Ca-nadá a partir de este fin de se-mana con un impuesto del 25%, informó anteriormente The Wall Street Journal.

El miércoles, Lutnick ofreció a México y Canadá una vía de esca-pe, diciendo durante su audiencia de confirmación en el Senado que si esos países detienen el flujo de fentanilo a Estados Unidos, "no

Lutnick añadió que la amena-za arancelaria a Canadá y México no tiene que ver con los aranceles en sí, sino con "un acto de políti-ca interna" destinado a detener el flujo de drogas e ingredientes pa-ra producir esas drogas en el país. La Oficina de Aduanas y Protección Fronteriza de Estados Unidos informó que el año fiscal pasado se incautaron 21.148 li-bras de fentanilo en la frontera suroeste, mientras que se incau-

strioeste, interitas que se incatr-taron 43 libras a personas que cruzaban la frontera norte. El resto de la agenda arancela-ria, dijo, "será estudiada" por el Departamento de Comercio y

otros como parte de una revisión de la política comercial or-denada por Trump en su primer día en el cargo. Sin embargo, el candidato del Departamento de Comercio ofre-

ció algunas pistas sobre la política comercial definitiva. Sostuvo que los aranceles debe-rían aplicarse de ma-

nera generalizada a todos los productos de los países afecta-dos, en lugar de apli-car aranceles a determinados productos Eso, sostuvo, ayuda-

ría a evitar guerras arancelarias de represalia y, al mismo tiempo, reequilibraría las relaciones comerciales de Estados Unidos.

El nivel de esos aranceles puede variar de un país a otro, añadió, y China y otros adversarios recibirán los gravámenes más altos. Pero dijo a los senadores que los alia-dos no se salvarán, y reiteró su queja de que los fabricantes de au-tomóviles estadounidenses no pueden vender en el mercado europeo y se comprometió a utilizar aranceles como solución.

Los aranceles también podrían utilizarse para otros fines nuevos y novedosos, dijo Lutnick, como y novedosos, controles de exporta-ción de chips de computadora y otras tecnologías establecidos por la Oficina de Indus-tria y Seguridad del

Departamento de

Lutnick añadió setudiada"
tamento de
imo parte de
isón de la
comercial
comercial
somercial
difícil que en el primer mandato de
Trump. Con los
aranceles originales de Trump a
acero y al aluminio, hubo

nes, dijo Lutnick, que considera "demasiadas".

Lutnick desestimó las preocupa ciones de algunos economistas de que los aranceles aumentarían los precios para los consumidores es-tadounidenses, calificando de "ab-surda" la idea de que los aranceles avivarían la inflación. No obstante,

se comprometió con el senado: John Curtis (republicano de Utah) a estudiar cómo los aranceles po-drían aumentar los costos para las pequeñas empresas como parte de la amplia revisión comercial.

Tras la audiencia, Lutnick pare cía estar listo para recibir la confir-mación con un amplio apoyo Trató de calmar cualquier tensión sobre cómo sus propias posicio-nes financieras podrían presentar conflictos de intereses, compro-metiéndose a desprenderse de to-dos sus negocios y participacio-nes accionarias dentro de los 90 des participares la configuración días posteriores a la confirmación

días posteriores a la confirmación. Esos compromisos se dieron en medio de una ola de preguntas sobre la agenda comercial de la administración por parte de senadores de ambos partidos. Si bien la agenda arancelaria de Trump goza de un amplio apoyo entre los republicanos de Washipeton. alejunos senadores residentes de la confirmación d shington, algunos senadores republicanos expresaron preocu-pación por Lutnick y el enfoque comercial maximalista de Trump, en particular por los impactos que una guerra comercial

podría tener sobre sus electores. El senador Jerry Moran (republicano de Kansas), en una reunión a puertas cerradas con Lutnick el mes pasado, expresó su precoupación por cómo una guerra comercial afectaría a los agricultores de su estado. Dijo que Lutnick escuchó sus precoupaciones, pero no le ofreció garantías. El senador Bill Cassidy (republicano por Luisiana) dijo que no estaba de acuerdo con la decisión de Trump de invocar una ley económica de emergencia para amenazar a Colombia con aranceles. La misma ley podría usarse tan pronto como el sábado para golpear a México y Canadá con aranceles del 25% en todos los ámbiceles del 25% en todos los ámbi tos, una táctica dura que Lutnick

ha impulsado.
El senador Todd Young (republicano por Indiana), miembro del Comité de Comercio, dijo que preferiría ver un enfoque integral de los aranceles y las sanciones en lugar de amenazas episódicas a los socios comerciales. No ha dilos socios comerciales. No ha di-cho si apoyará la confirmación de Lutnick para dirigir el Departa-mento de Comercio, un papel que Trump ha puesto en el epicentro de su agenda comercial. Lutnick se ha posicionado co-mo punto de contacto para los funcionarios comerciales cana-dienses en el período previo a su audiencia de confirmación, mien-tras Canadá se prepara para auto-

audiencia de confirmación, men-tras Canadá se prepara para auto-rizar sus propias barreras comer-ciales contra los EE.UU. si Trump sigue adelante con sus planes arancelarios. Lutnick ha estado en estrecho contacto con el ministro de finanzas de Canadá, Dominic LeBlanc, según la portavoz del funcionario canadiense. Lutnick y LeBlanc fueron foto-

grafiados en una cena a finales de noviembre con Trump, el primer ministro canadiense Justin Trude-au y otras personas en el club pri-vado del presidente en Florida, Mar-a-Lago. En la cena, Trudeau advirtió que cualquier arancel a los productos canadienses daña-ría la economía del país, y Trump bromeó más tarde diciendo que tal vez Canadá debería considerar

convertirse en el estado número 51 de Estados Unidos. Las conversaciones de Lutnick con Navarro y Greer también lo con Navarro y Greer tambien lo ayudaron a prepararse para sus reuniones con los senadores, se-gún una persona familiarizada con el asunto. Algunos republica-nos y demócratas han presionado a Lutnick sobre su conocimiento de la historia de los acuerdos comerciales, dijo esta persona

Traducido del inglés por "El Mercurio"

