

8

**VALPARAÍSO
 SE CONECTA,
 INNOVA
 Y EMPRENDE**

*Proyecto apoyado por el Comité de Desarrollo Productivo Regional de Valparaíso - Corfo, a través del programa **Virailiza**
EL OBSERVADOR | Viernes 7 de marzo de 2025



Financiamiento y Oportunidades de Crecimiento

Franco Salazar-Dörr, PhD© Profesor Titular FP Markets
 franco@salazardorr.com



El acceso al financiamiento es uno de los principales desafíos para el crecimiento y sostenibilidad de las pymes y emprendimientos en Chile. Sin embargo, existen diversas fuentes de capital y estrategias que pueden impulsar el desarrollo empresarial, siempre y cuando se utilicen con visión y planificación.

A continuación, presento cinco claves para identificar fuentes de financiamiento y potenciar el crecimiento de tu negocio, con ejemplos prácticos y ejercicios aplicables:

1

Fondos Públicos: Aprovecha el Apoyo Estatal

Programas como Capital Semilla de Sercotec o los fondos de Corfo ofrecen financiamiento para impulsar ideas innovadoras y fortalecer negocios ya establecidos. Por ejemplo, Cerveza Granizo en Olmué accedió a fondos de Corfo, lo que les permitió mejorar sus procesos cerveceros y expandir su distribución.

Ejercicio: Investiga en los sitios web de Corfo y Sercotec las convocatorias abiertas y define qué fondo se ajusta mejor a tu proyecto. Prepara un plan de negocios sólido que destaque la innovación y el impacto de tu propuesta.



2

Financiamiento Privado: Inversionistas Ángeles y Capital de Riesgo

Los inversionistas ángeles y fondos de capital de riesgo buscan proyectos con alto potencial de crecimiento. Una pequeña quesería en Petorca podría captar el interés de un inversionista local al participar en ferias regionales y mostrar su propuesta de valor única.

Ejercicio: Elabora un pitch atractivo de tu negocio, destacando el potencial de rentabilidad y crecimiento. Participa en rondas de inversión o eventos de networking especializados.



3

Crowdfunding: Impulsa tu Proyecto con el Apoyo de la Comunidad

Plataformas como Broota o Idea.me permiten a los emprendedores recaudar fondos a cambio de recompensas o participación en el negocio. Esta estrategia no solo financia el proyecto, sino que también valida el interés del mercado.

Ejercicio: Diseña una campaña de crowdfunding con una historia atractiva, metas claras y beneficios atractivos para los aportantes.



4

Alianzas Estratégicas: Colabora para Crecer

Establecer convenios con proveedores, distribuidores o socios estratégicos puede ser una forma eficiente de acceder a recursos sin necesidad de endeudamiento. Por ejemplo, una frutería en Quillota podría colaborar con productores locales para lanzar promociones conjuntas.

Ejercicio: Identifica tres posibles aliados estratégicos y propón colaboraciones que beneficien a ambas partes, como descuentos por volumen o campañas de marketing conjuntas.



5

Educación Financiera: Gestiona tus Recursos con Eficiencia

Contar con una base sólida de conocimientos financieros permite maximizar el uso del capital obtenido. Talleres ofrecidos por cámaras de comercio o universidades locales ayudan a los emprendedores a fortalecer esta área.

Ejercicio: Inscríbete en un curso de finanzas para pymes y aplica lo aprendido elaborando un presupuesto detallado y proyecciones financieras realistas.



El financiamiento adecuado no solo impulsa el crecimiento, sino que también fortalece la resiliencia de las empresas ante desafíos imprevistos. Al diversificar las fuentes de capital y adoptar una gestión financiera eficiente, las pymes chilenas pueden consolidar su presencia en el mercado y contribuir al desarrollo de un ecosistema empresarial robusto y sostenible.