Fecha: 06-07-2024
 Pág.: 12
 Tiraje: 5.200

 Medio: La Prensa Austral
 Cm2: 699,4
 Lectoría: 15.600

 Supl.: La Prensa Austral
 VPE: \$914.113
 Favorabilidad: ■ No Definida

Tipo: Noticia general

Título: Apostando a los negocios del hidrógeno verde, Banco Bice aterriza en Punta Arenas

Apostando a los negocios del hidrógeno verde, Banco Bice aterriza en Punta Arenas

En el segundo semestre de este año, el banco industrial y de comercio exterior, fundado en 1979, llega a la capital regional de Magallanes.

JOAQUIN ARGEL

n el segundo semestre de este año, el panco de la llegará al centro de la región con el objetivo de atraer a un gran número de clientes para su registro. Debido a la importancia del turismo, la ganadería y el hidrógeno verde, Magallanes se presenta como un destino financiero prometedor. El gerente de la División Personas de la entidad financiera, Cornelio Saavedra, entregó detalles sobre la llegada de la nueva sucursal que se ubicará en calle 21 de Mayo, cerca de la Plaza de Armas

Saavedra dijo a Pulso Económico que están muy entusiasmados con este nuevo emprendimiento. "Queremos que vean al Banco Bice como un aliado para solucionar todas sus necesidades financieras", dijo.

¿Cuáles son las motivaciones del Banco Bice para abrir una sucursal en esta ciudad?

"Nosotros, en el Banco Bice, estamos constantemente revisando alternativas de apertura de nuevas sucursales, tanto en Santiago como en regiones. Específicamente, vimos una oportunidad en Punta Arenas porque abarca aproximadamente el 80% de la población de Magallanes, Además, representa un porcentaje significativo del segmento de personas naturales que mantenemos como clientes a nivel nacional. Punta Arenas también concentra el 90% de las colocaciones de la región, lo que nos permite abarcar casi todas las ciudades del sur. Para nosotros, esto significa una gran oportunidad y un desafio para estar más cerca de nuestros clientes y ofrecerles una experiencia basada en calidad de servicio y asesoría personalizada".

¿Qué servicios específicos traerán a esta nueva sucursal que, quizás, no se encuentren en otras sucursales de la región?

- "Nos enfocaremos en los mismos segmentos que atendemos a nivel nacional, desde jóvenes universitarios hasta clientes con altos patrimonios, ofreciendo una oferta integral y empresarial para cubrir todas las necesidades de financiamiento o inversión. Nuestra oferta incluye productos de financiamiento e inversión, y servicios digitales para que nuestros clientes puedan gestionar sus finanzas des-



La nueva sucursal del Banco Bice será estrenada en el segundo semestre del 2024 en la capital regional.

"Nos enfocaremos en los mismos segmentos que atendemos a nivel nacional, desde jóvenes universitarios hasta clientes con altos patrimonios, ofreciendo una oferta integral y empresarial para cubrir todas las necesidades de financiamiento o inversión"

de cualquier lugar y en cualquier momento. Además, planeamos ofrecer productos innovadores y diferenciadores, como créditos de consumo e hipotecarios flexibles, que permiten a los clientes elegir cuotas mensuales y otros parámetros según sus necesidades".

¿Cuál es el tipo de negocio al que apuntan en Punta Arenas?

"En Punta Arenas vemos muchas oportunidades, no sólo en los sectores tradicionales co mo el turismo y la ganadería, sino también en nuevas áreas como el hidrógeno verde. Queremos acompañar a la región en estos desafíos, proporcionando productos y servicios a personas naturales y empresas, incluyendo inversiones, ahorros, depósitos, custodias, tarjetas de crédito, créditos de consumo e hipotecarios. Nos enfocamos en una oferta proactiva y de disponibilidad inmediata en todos los canales, ofreciendo atención personalizada a minoristas y pymes"

¿Cuál es la fecha estimada de apertura y qué eventos especiales tienen planeados para esta inauguración?

- "Estamos planificando abrir la sucursal durante el segundo semestre de este año, en una ubicación céntrica en Punta Arenas, cerca de la Plaza de Armas, especificamente en la calle 21 de Mayo. Esta ubicación permitirá un fácil acceso y visibilidad para nuestros clientes. Estamos organizando una serie de iniciativas, incluyendo reuniones, seminarios y eventos de inauguración para acercarnos a los clientes, conocer su realidad y sus negocios, y presentarles nuestras propuestas comerciales. Queremos que nos vean como una alternativa de financiamiento e inversión adaptada a sus necesidades financieras y que conozcan nuestras virtudes como banco".

¿Qué impacto esperan que tenga esta nueva sucursal en la economía local de Punta Arenas?

"Esperamos que la nueva sucursal tenga un impacto positivo en la economía local. Creemos que, con el crecimiento de sectores como el turismo, la ganadería y el hidrógeno verde, nuestros clientes tendrán más opciones para satisfacer sus necesidades de inversión y financiamiento. El Banco Bice, con su travectoria, prestigio y calidad de servicio, proporcionará una alternativa real para solucionar problemas financieros y ayudará a Punta Arenas a crecer más rápido en sus actividades económicas".

¿Cuál será la inversión que está disponiendo Banco Bice para esta sucursal en Punta Arenas?

"Más que especificar un monto exacto, puedo decirte que estamos comprometidos a invertir todos los recursos necesarios y poner a disposi-

"En Punta Arenas, vemos muchas oportunidades, no sólo en los sectores tradicionales como el turismo y la ganadería, sino también en nuevas áreas como el hidrógeno verde"



Cornelio Saavedra, gerente de División Personas del Bica.

ción nuestra máxima capacidad comercial para satisfacer las necesidades de nuestros clientes. Queremos que nos vean como una opción confiable para sus necesidades financieras y estamos dispuestos a invertir lo necesario para lograrlo".

¿Cuántos empleos se espera crear con la apertura de esta sucursal y hay planes de desarrollo profesional para estos empleados?

"Estimamos que la sucursal emplea inicialmente a unas 10-11 personas, incluyendo ejecutivos de empresa, ejecutivos de personal, un jefe de oficina, ejecutivos de venta, vigilantes y personal de atención al público y cajeros. Además, nuestra política es buscar primero talento local que conozca la región y sus clientes, aunque también consideramos la posibilidad de trasladar personal interno si es necesario. Queremos desarrollar a nuestros empleados profesionalmente y proporcionarles oportunidades de crecimiento dentro del banco'

¿Cómo planea el Banco Bice diferenciarse de las otras instituciones financieras que están aquí en Punta Arenas?

- "El Banco Bice es una institución financiera chilena con 45 años de historia, parte del grupo financiero BICECorp. Nuestro objetivo es ofrecer productos y servicios financieros de excelencia y soluciones integrales a personas, empresas y corporaciones, centradas en las necesidades del cliente y con un servicio de calidad que nos caracteriza. Esa es

nuestra principal diferenciación y la razón por la cual nuestros clientes nos premian".

-¿Habrá algún beneficio o promoción especial para los primeros clientes de esta nueva sucursal?

-"Habitualmente, cuando abrimos nuevas sucursales, ofrecemos algo especial, aunque no puedo adelantar detalles especificos en este momento. Lo que si puedo asegurar es que nuestros nuevos clientes recibirán el mismo nivel de servicio y calidad que ha caracterizado al Banco Bice a lo largo de los años. Eso incluye una amplia gama de productos y un enfoque cercano y personalizado".

-¿Hay planes para abrir más sucursales en otras localidades de la región de Magallanes?

"Por el momento, nos estamos concentrando en la apertura de esta nueva sucursal en Punta Arenas. Siempre estamos evaluando nuevas oportunidades, pero ahora nuestro enfoque está en hacer bien las cosas en Punta Arenas, asegurar que nuestros clientes reciban el mejor servicio posible y que la sucursal sea un éxito".

-¿Cómo visualiza el crecimiento del Banco Bice en los próximos cinco años en la región?

-"Somos optimistas respecto al crecimiento del Banco Bice en la región. Creemos que
hay un gran potencial en Punta Arenas y en toda la región de
Magallanes. Nuestra presencia
ayudará a explotar ese potencial, proporcionando a nuestros
clientes más opciones y soluciones financieras que les permitan
crecer y desarrollarse. Estamos
comprometidos a estar aquí a
largo plazo, desarrollando relaciones duraderas con nuestros
clientes y apoyando su éxito".