

> VISIONES DE MARCA

Amelia Goicochea, Gerente de Canales para el Cono Sur de Check Point Software

## “Hemos logrado construir un ecosistema de socios sólido, que cada vez es más importante”



Al mismo tiempo que la ciberseguridad se transforma en una de las mayores preocupaciones de las empresas, el ecosistema de canales de Check Point se fortalece. En marzo de este año la marca anunció cambios en su programa de canales, que han permitido a sus socios crecer más, aumentar sus ganancias y posicionarse como especialistas en ciberseguridad. Sobre su trabajo a nivel de partners en Chile, conversamos con su Gerente de Canales, Amelia Goicochea.

### ¿Qué importancia tiene el canal dentro del modelo de negocios de Check Point?

Check Point es un fabricante de ciberseguridad que trabaja 100% a través de sus partners, y en las tres últimas décadas hemos logrado construir un ecosistema de socios sólido, que cada vez es más importante. Nosotros “somos 100% Partners” y expandimos nuestra oferta de tener la mejor ciberseguridad a través de ellos. Tal cual lo



dice nuestro slogan, que es también la filosofía de la compañía: You Deserve The Best Security.

### En Chile, ¿con qué mayoristas y partners trabajan?

En Chile contamos con tres mayoristas: Licencias On Line Chile, TD Synnex Chile y Proweb Chile. Además, hemos construido una amplia red de partners, segmentados según el programa de canales de Check Point, y que están enfocados en las verticales de Banca y Finanzas, Minería, Industria, Salud y Educación, así como también en la pequeña y mediana empresa en general con nuestra oferta de soluciones para SMB.

### ¿Cómo es la dinámica de trabajo de la marca con sus partners?

Trabajamos de la mano y en conjunto las propuestas hacia los clientes, generando una dinámica muy fluida y cercana con nuestros partners. Les brindamos constante entrenamiento en nuestro portafolio y trabajamos con ellos nuestra estrategia de go to market. Lo hacemos a través del equipo comercial y de ingeniería con el que contamos en Chile, conformado por Cristian Vásquez, Account Manager; Ramon Seguy, Account Manager; Rodrigo Guajardo, System Engineer; Juan Zambrano, System Engineer; Victor Villagrán, Telco Strategic Account Manager; y Gery Coronel, Country Sales Manager, como líder de todo el equipo.

### Como fabricante de soluciones de Ciberseguridad, ¿qué valor agregado representa Check Point para sus partners?

Check Point es un fabricante de clase mundial, proveedor líder de solu-

ciones de seguridad para todo tipo de empresas a través de nuestra Plataforma Check Point Infinity, que es la plataforma de seguridad más Completa, Consolidada y Colaborativa de la industria. Cada una de las tres "C" tiene un papel clave que desempeñar, para proporcionar la mejor prevención y seguridad contra amenazas.

### ¿Cómo describiría el actual programa de canales de Check Point?

Nuestro programa de canales está pensado para impulsar las ventas de nuestros partners; es sencillo, les permite elevar sus conocimientos técnicos y comerciales, y sobre todo les brinda beneficios atractivos. Es muy valorado por nuestros socios porque es altamente ventajoso.

### ¿Qué ventajas tienen los recientes cambios introducidos?

Este 2024 lanzamos nuestro nuevo programa de canales, donde hemos enfatizado en brindar mayores benefi-

cios a nuestros partners y en elevar sus skills técnicos y comerciales. Además, aumentamos los rebates y márgenes frente al desarrollo de oportunidades de negocio en nuevas tecnologías. Todo esto acompañado de una fuerte estrategia de generación de demanda, que abre la puerta a nuestros partners para entrar a nuevos y mejores negocios.

### ¿Cuál es su evaluación de este segundo semestre en cuanto al crecimiento de los negocios a través de canales en Chile?

Hemos hecho un trabajo intenso, con excelentes resultados. Venimos trabajando muy fuerte para seguir creciendo en facturación a través de nuestros partners, tanto en nuestra base instalada como en nuevos logros. Nuestro plan es seguir creciendo a todo nivel, por eso queremos extender la invitación a todos los canales que estén buscando fortalecer su portafolio de ciberseguridad, para que se contacten con nosotros y sean parte de nuestro ecosistema de canales. **ChN**