

GENERAR ALIANZAS CON EXPERTOS PUEDE SER UNA IMPORTANTE SOLUCIÓN PARA ENFOCARSE EN LO REALMENTE IMPORTANTE PARA CADA ORGANIZACIÓN. EN ESTE SENTIDO, EL LABORATORIO DE ORIGEN HOLANDÉS CERRÓ UN ACUERDO COMERCIAL CON K+N PARA TERCERIZAR SU OPERACIÓN LOGÍSTICA, MANTENIENDO UN ALTO ESTÁNDAR Y LOS NIVELES DE SERVICIO. ESTE ACUERDO LES PERMITE ENFOCARSE EN SU CORE: FABRICAR MEDICAMENTOS GENÉRICOS DE PRIMER NIVEL.

## SYNTHON CHILE POTENCIA SU RED LOGÍSTICA PARA ACOMPAÑAR SUS PROYECCIONES DE CRECIMIENTO

**M**ejorar la vida de los pacientes en todo el mundo. Esa es la premisa que mueve a Synthon, empresa líder en el desarrollo, fabricación y comercialización de medicamento genéricos complejos que pone a disposición de todos los mercados del mundo.

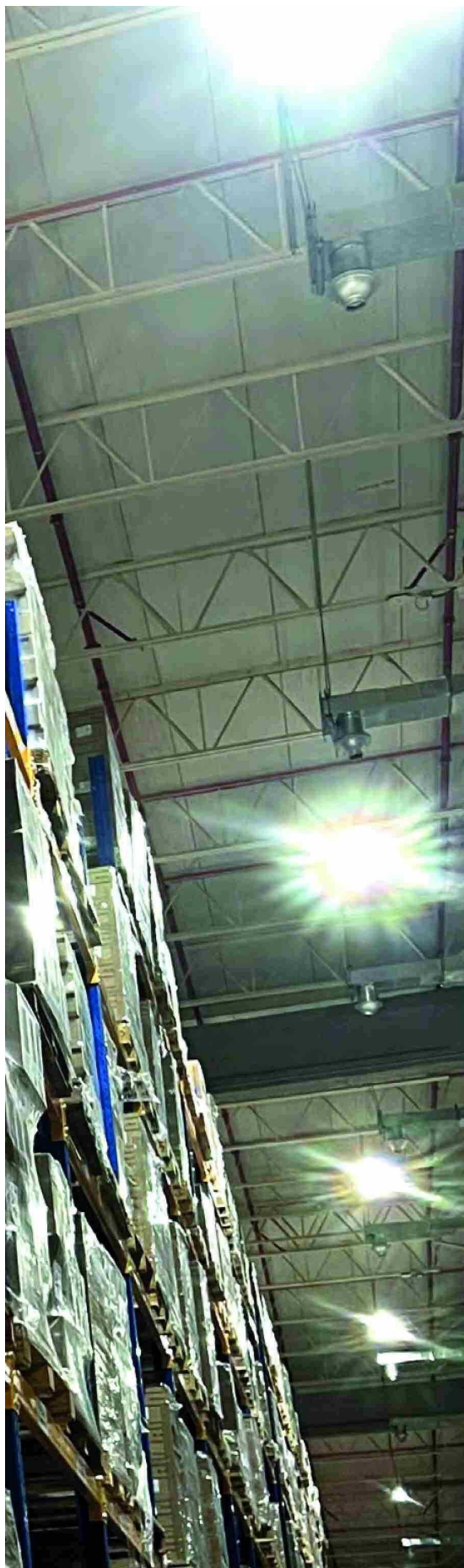
Con un enfoque en la innovación, la ciencia y la propiedad intelectual para impulsar la diferenciación, esta farmacéutica se ha convertido en el principal jugador B2B y D2M en la industria de los genéricos. Utilizando las tecnologías más avanzadas, los procesos de fabricación y los sistemas de calidad, Synthon ha construido un impresionante portafolio de productos genéricos en múltiples áreas terapéuticas y formas de dosificación.

“Nuestra misión es crear acceso a medicamentos genéricos de alta calidad para todos los pacientes. Creemos en nuestras asociaciones de confianza para alcanzar nuestros objetivos. Synthon tiene un sólido historial de innovación para aumentar el acceso a medicamentos asequibles

y de alta calidad. Estamos orgullosos de desarrollar, fabricar y conceder licencias de genéricos complejos y medicamentos híbridos con el fin de ayudar a millones de pacientes de todo el mundo”, comentó Claudio Sepúlveda, Director de Supply Chain de Synthon.

Sin embargo, el cumplimiento de este objetivo requería un nuevo impulso en términos operacionales. Crecer en cuanto al número de medicamentos, su penetración en distintos mercados y su posicionamiento en la industria requiere una logística optimizada, eficiente y también rentable; y para eso la compañía materializó un importante proyecto de crecimiento y profesionalización de su cadena logística de sus productos para el cuidado de la salud.

Synthon eligió a Kuehne+Nagel para manejar sus servicios de almacenamiento y distribución especializados de productos para el cuidado de la salud. Con este acuerdo la compañía ganó especialización y profesionalismo operacional que se materializa desde su Centro de Distribución, ubicado en el Centro Logístico de





Bodenor Flexcenter, en la comuna de Pudahuel, el cual cuenta con las cualidades para responder a las siempre complejas y desafiantes necesidades de la industria healthcare.

Así, este acuerdo viene a robustecer su operación para seguir expandiendo su negocio en Chile y posicionándose además a nivel global, proyectando un crecimiento exponencial en los próximos años.

## DESDE PUDAHUEL AL MUNDO

El Centro de Distribución, especializado en la industria Healthcare, está ubicado en el tradicional sector logístico de la comuna de Pudahuel. Este almacén tiene la capacidad de manejar productos farmacéuticos, nutricionales y cosméticos, y está equipado con un Laboratorio de Control de Calidad y uno de Acondicionamiento. Además, permite el almacenamiento a temperatura controlada de 15 C a 25 C gracias a un sistema de geotermia que garantiza una mayor eficiencia energética; todas tecnologías a las que Synthon accede para reforzar su

operación local y de exportación e importación.

Se espera que en esta nueva instalación el inventario de Synthon alcance las 2.500 ubicaciones de pallets, permitiendo distribuir más de 400.000 unidades al día a sus principales clientes, como la Central de Abastecimiento del Sistema Nacional de Servicios de Salud (Cenabast), cadenas farmacéuticas y hospitales a lo largo del país.

“Estamos muy agradecidos por la confianza que demuestra Synthon al elegirnos como su partner estratégico, lo que también refuerza nuestra posición en el mercado y nuestro compromiso con la innovación y la excelencia de nuestras operaciones”, comentó Javier Ans, Gerente Nacional de Contract Logistics de Kuehne+Nagel, en el marco del evento con que se dio el vamos a esta alianza.

Por su parte, el Director Supply Chain Chile de Synthon, añadió que: “Nos especializamos en el desarrollo, producción y comercialización de medicamentos genéricos de alta calidad a nivel global. El partnership con Kuehne+Nagel fortalece

nuestro compromiso con la excelencia operacional mediante procesos World Class en ambas empresas. Actualmente somos el único laboratorio en Chile autorizado por la Unión Europea para exportar medicamentos fabricados localmente y nos encontramos en proceso de preparación para aprobar la auditoría de la FDA para exportar medicamentos a Estados Unidos, por lo que esta alianza estratégica refuerza dicho compromiso con los pacientes en Chile y el mundo”, agregó

El ejecutivo enfatizó en que el arribo a esta instalación permite a la farmacéutica acceder a tecnología de primer nivel y a una mirada de futuro de la logística, donde las energías renovables y la eficiencia energética son fundamentales. “Operar con un experto nos entrega cualidades y ventajas únicas para nosotros y también para nuestros clientes. Sabemos que desde acá podremos crecer comercialmente, confiando en una logística capaz de responder”, enfatizó Sepúlveda.

## EL ROL DE CHILE EN LA ESTRATEGIA GLOBAL

Chile juega un rol clave para Synthon como compañía global, al contar con una planta de primer nivel y alta tecnología, construida especialmente para la elaboración de medicamentos bioequivalentes en formatos lidos, semilidos e inyectables.

En la planta se elaboran medicamentos genéricos complejos de alta calidad y cuenta con la certificación GMP europea bajo las normas de la Agencia Europea de Medicamentos (EMA), convirtiendo a Synthon en el primer y único laboratorio con sede en Chile autorizado para exportar fármacos a Europa y que produce tanto para Chile como para mercados internacionales de Europa, Asia y también de América.

Dicha certificación y reconocimiento marca profundamente su mirada logística, pues requiere no solo enfocarse al mercado local, sino también cumplir las demandas de competitivos mercados como