



Tecnoglobal y Lenovo crecen junto a su canal en servicios DAAS y en modelos de Financiamiento

Imprimir agilidad al negocio de sus clientes es el objetivo de Lenovo y Tecnoglobal; por eso el pasado 11 de julio, el mayorista y la marca se reunieron junto a un gran grupo de partners para dar a conocer las ventajas de Lenovo DAAS y todas las alternativas de financiamiento disponibles para ellos.

Tecuish Ferrer, DAAS Latino América SMB y Canales de Lenovo, profundizó sobre las ventajas de Lenovo DAAS, entre ellas, la flexibilidad y agilidad que ofrece, la posibilidad de alinear los servicios

tercerizados con las necesidades del negocio y la opción de cambiar Capex por Opex, para liberar capital de negocios y avanzar en la transformación digital del negocio.

Por su parte, María Claudia Solís, LGFS SMB & Channel de Lenovo para Brasil, Chile y Perú, mostró las distintas alternativas de financiamiento para partners estratégicos, y las condiciones exclusivas y más ventajosas en las operaciones financieras que los clientes requieran.

Más información sobre el portafolio Lenovo en Tecnoglobal, los servicios DaaS y Financiamiento, solicitar al email: lenovo@tecnoglobal.cl