

EXGERENTE DE BANCOESTADO Y CORFO ASUME COMO CFO:

Defontana ficha a Francisco Meneses para impulsar negocio *fintech* y levantar US\$ 40 mills.

Instalado en la firma tecnológica desde este mes, el ejecutivo adelanta que para el nuevo financiamiento están analizando distintas opciones y una de ellas es abrirse a la bolsa local. **MARISA COMINETTI**

Despues de una ascendente carrera de casi dos décadas en el sector público y organismos internacionales, además de posgrados en Harvard y Duke, Francisco Meneses decidió dar un giro y entrar al sector privado. Desde enero es el nuevo Chief Financial Officer (CFO) del grupo tecnológico Defontana.

Con ello, deja atrás la labor que asumió en abril pasado en BancoEstado como Chief Corporate Finance Officer, luego de haber estado dos años en Corfo como gerente de Inversiones. Y aunque reconoce que tiene una fuerte "vocación por el servicio público" y que espera volver a futuro, dice que el desafío propuesto por Defontana era demasiado atractivo que lo convenció de dar un adelante, no sin antes destacar su paso por BancoEstado: "Es un lugar impresionantemente bueno para trabajar, es una de las empresas más rentables en Chile, entrega utilidades por casi US\$ 1.000 millones al Estado todos los años y está en la punta del sector bancario".



Desde su nueva oficina en Apoquindo, Meneses cuenta que Defontana es conocida como un ERP (sistema de software para la planificación de recursos empresariales), "pero la verdad es que hace mucho tiempo que es una *fintech*, es una plataforma de soluciones para las pymes que incluye también soluciones financieras (...) Yo vine a apoyar este proceso y también a ayudar a la empresa a levantar capital y deuda para seguir creciendo".

Con más de 40 mil clientes en el ERP y operaciones en Chile, Perú, México y Colombia, Meneses señala que el objetivo es convertir a Defontana "en uno de los mayores originadores de crédito en el sector financiero no bancario en Chile... la idea es primero crecer fuerte aquí para después ir a los otros tres países".

Para ello, dice, hubo un reordamiento interno, donde *fintech* dejó de ser una área de negocio y se constituyó como una empresa dentro del grupo. Además, se están inscribiendo en el registro de prestadores de servicios financieros de la Comisión para el Mercado Financiero "y así poder operar bajo una normativa que es lo suficientemente rigurosa, porque queremos dar confianza".

EN BOLSA

"Cuando cuentas con más de 40 mil RUT no tienes problemas de clientes, el problema es el dinero para prestarles", dice Meneses. Por eso, comenta que están analizando las posibilidades para concretar un levantamiento de capital por US\$ 40 millones. Por un lado, explica, el objetivo es capitalizar la empresa para poder prestar más, y, por otro, para crecer fuerte en México en el negocio de ERP, para luego hacerlo con las otras verticales.

"Queremos crecer, prestar dinero y hacer *factoring* y también impulsar otros negocios *fintech* como tarjetas, pasarelas de pago en Chile y en los otros mercados", precisa.

Sobre la operación, Meneses agrega que dentro de las alternativas que están evaluando está abrirse a la bolsa local tradicional, ya que Defontana tiene el tamaño para hacerlo, con ventas por US\$ 22 millones en 2024. "Si bien ScaleX también está para nuestro tamaño, el problema es que hay muy pocos fondos, el proceso va más lento, entonces si no logramos que entren, hay que irse a otras opciones como fondos de *venture capital* extranjeros o tradicionales y en ese caso iríamos por la bolsa tradicional", añade.