

Informe Técnico

Son cada vez más las compañías productoras del sector minero que recurren al Rental y al Leasing, con miras a optimizar sus procesos productivos, por medio de la integración de las nuevas tecnologías disponibles en el mercado.

Es así como César Arredondo, director de la carrera de Ingeniería Civil en Minas y Geología de la Universidad San Sebastián (USS), sede Concepción, detalla que entre los factores que explican este fenómeno se encuentra “la necesidad de reducir costos de capital y mejorar la flexibilidad operativa. Las compañías mineras han optado por evitar la inversión en activo fijos de alto costo y optar por opciones que les permiten ajustar su capacidad productiva a las demandas del mercado”.

Adicionalmente, “esta tendencia se ha visto impulsada por la posibilidad de acceder a equipos y tecnologías más modernas sin incurrir en grandes gastos iniciales, reduciendo el riesgo asociado al mantenimiento y obsolescencia de estos”, expresa el profesor.

Esto es complementado por el análisis que realizan las propias las empresas proveedoras.

“Tenemos, por un lado, la flexibilidad operativa, considerando el comportamiento de lo que nosotros llamamos “los distritos mineros”, los cuales tienen peaks de de-

mandas que son bastante fluctuantes en el tiempo, y los Rental permiten a las mineras y grandes contratistas ajustar rápidamente su flota según las necesidades operacionales del momento, sin los compromisos de una compra permanente. Los contratos a largo plazo son cada vez más acotados, lo cual podría tener cierto grado de riesgo en la inversión de equipos si el plazo termina siendo menor al presupuestado”, expresa Marcelo Vallauri, gerente general de Trek Rental.

operando con equipos de alta calidad. Además, el servicio de un Rental incluye servicios de mantenimiento preventivos y correctivos, garantizando que las operaciones utilicen equipos en óptimas condiciones siempre, sin preocuparse por los costos y logística de mantenimiento”.

Respecto a este último punto, Vallauri comenta que Trek Rental cuenta con talleres propios en la zona norte de Chile, “estratégicamente ubicados con personal altamen-



El Rental permite a mineras y grandes contratistas ajustar su flota según sus necesidades operacionales.

Rental y Leasing:

Una oportunidad de ahorro y seguridad

Al respecto, el ejecutivo explica que “adquirir este tipo de camiones y maquinarias que poseemos en flota (tolvas, aljibes, bulldozer, excavadora, etc.) requiere de una inversión significativa. Aquí la figura del Rental permite a las empresas liberar capital, destinándolo a otras áreas críticas, las que son core de su negocio, mientras siguen

te calificado y capacitado para dar este tan importante soporte a sus clientes, a lo que se suma además de lo preventivo, todo lo correctivo que se puede realizar a alguna unidad (desperfectos, pannes, fallas operacionales, asistencias en talleres o en terreno, etc.)”. Otro aspecto que destaca el gerente general de Trek

Rental es que “la tecnología y sustentabilidad, que van muy de la mano, avanzan rápidamente, sobre todo en esta industria, y los grandes Rental nos mantenemos con equipos de alta gama, con mucha tecnología, los cuales los hace ser más eficientes y dan un buen cumplimiento normativo de sostenibilidad. Esta industria enfrenta regu-

Estos servicios entregan a las compañías mineras una serie de **facilidades en el ámbito del acceso** y gestión de activos relevantes para su operación.

Informe Técnico



Foto: Centiliza Trek Rental.

laciones estrictas en cuanto a emisiones y seguridad, ayudando a las mineras a operar dentro del marco legal y reducir su huella ambiental”.

Con respecto a qué áreas o qué amplitud podría llegar a tener la modalidad Rental en el sector minero, relata que “tenemos los proyectos temporales o con duración limitada, que son candidatos ideales para salir en búsqueda de arriendo de equipos, ya que no requieren comprometerse a largo plazo con estas flotas, además de algunas áreas operacionales que pueden necesitar



Foto: Centiliza USS.



Foto: Centiliza Trek Rental.



Foto: Centiliza Salfra Rent.

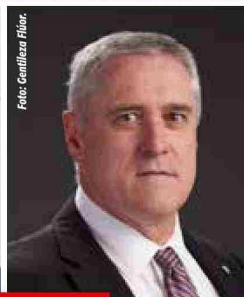


Foto: Centiliza Fluór.

equipos especializados que cambian según la fase del proyecto. En tales casos, el Rental permite acceder a una gama más amplia de equipos sin la necesidad de comprar unidades específicas para cada tarea”.

Menores riesgos

Consultado en relación a los factores que explican

el incremento en el uso de servicios de Rental y Leasing en el sector minero, Daniel Mendiberri, Supply Chain Manager LATAM de Fluór Chile, considera que los dos más importantes son la mitigación del riesgo de compra directa y la optimización de los costos asociados. “En ambos casos, el riesgo se minimiza al tener una em-

De Izq. a Der.:
 César Arredondo, director de la carrera de Ingeniería Civil en Minas y Geología de la Universidad San Sebastián (USS), sede Concepción.
 Marcelo Vallauri, gerente general de Trek Rental.
 Nicolás Salinas, gerente comercial de Leasing Operativo de Salfra Rent.
 Daniel Mendiberri, Supply Chain Manager LATAM de Fluór Chile.

presa que es quien aporta el bien, tomando a su riesgo condiciones de seguros y mantenimiento adecuados. En el caso de los costos, estos se distribuyen en el tiempo con más precisión y deja a la compañía en disposición de, o bien comprar el bien al término del leasing, o bien cambiarlo por otro más nuevo, el cual tendrá mejoras respecto al original dadas las condiciones actuales de rápido incremento de mejoras tecnológicas”, devela el ejecutivo.

En tanto, Nicolás Salinas, gerente comercial de Leasing Operativo de Salfa Rent, sostiene que el sector minero necesita estar en constante desarrollo tecnológico y humano para lograr competitividad y eficiencia continua en sus procesos. “Por lo mismo, las empresas de este sector necesitan contar cada vez más con proveedores, tanto de Rental como de Leasing Operativo, que sean dedicados y expertos en la gestión de flotas de vehículos, que le permitan al cliente la continuidad operacional para realmente poder enfocarse en su negocio y no perder recursos ni tiempo en la gestión de su flota. Además, es importante que le puedan ofrecer una amplia gama de alternativas en equipamiento, marcas y modelos que cumplan con los estándares necesarios para operar de forma eficiente”, asevera Salinas.

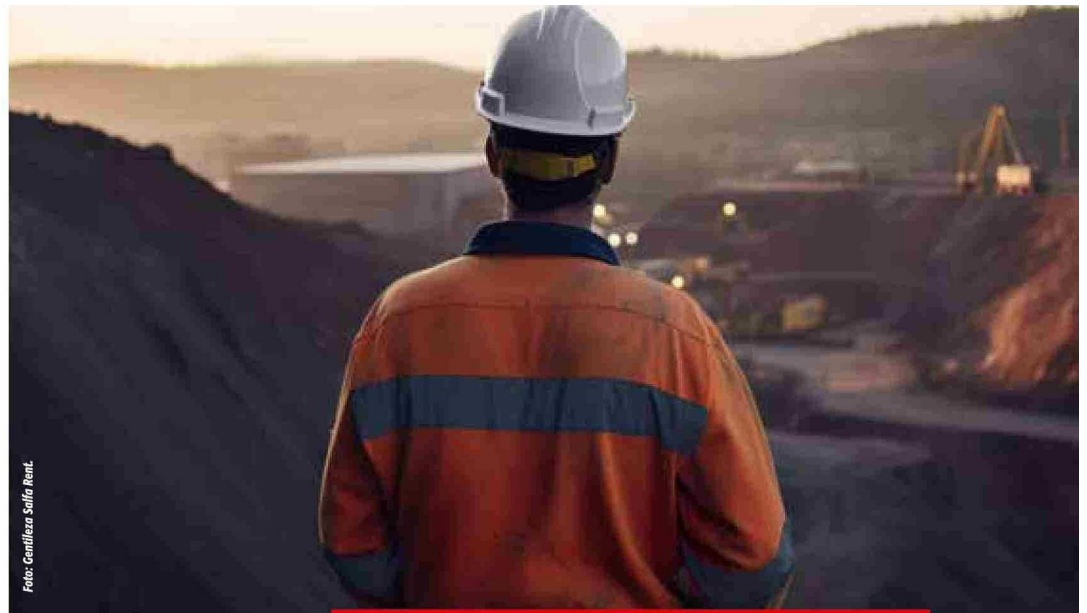


Foto: Genitiza Salfa Rent.

Beneficios

Más allá de las ventajas que el Rental y el Leasing pueden proporcionar a las compañías mineras, es preciso que cada organización defina de qué forma utilizará estas herramientas, según su modelo de operación y alcance.

“Las empresas deben considerar que la modalidad de arriendo liberará capital en la inversión inicial, evitará implementar, controlar bodegas de repuestos y herramientas como también personal e infraestructura para su mantenimiento. En estos casos, esta figura ofrece un flujo más manejable y predecible en la caja de la empresa al sólo pagar un arriendo mensual, dejan-

do todo lo demás en manos de la empresa de Rental en comparación con la adquisición directa de camiones y/o maquinaria”, manifiesta Marcelo Vallauri.

“El Rental en definitiva es una herramienta estratégica en el sector minero y muchas otras industrias, que crece año a año, su adopción tiene un sin número de beneficios, lo que finalmente permite que la empresa se dedique y se concentre 100% en su negocio, sin mal gastar recursos y tiempos en lo que le costará ser eficiente”, añade el ejecutivo.

Además, recalca que “todo esto es necesario dado que nuestro país cuenta con las mayores reservas de cobre del mundo y una

Es relevante que las mineras evalúen si el proveedor del servicio cuenta con experiencia en la industria.

Las compañías mineras han optado por evitar la **inversión en activo fijos** de alto costo”, César Arredondo.

Informe Técnico

de las reservas de litio más valiosas del planeta, tanto en términos de superficie y concentración de recursos, como de ventajas comparativas para su producción a costos más bajos, aspectos clave para la transición energética. Por otro lado, en los últimos 10 años, la minería ha contribuido en promedio con el 10% de los empleos del país, el 10,5% del PIB de Chile y ha sido responsable, en promedio, del 15% de las inversiones”.

En tanto, Nicolás Salinas destaca que recurrir a las modalidades de Rental y Leasing “es ideal para empresas que buscan contratar arriendo de flotas por plazo mayor o igual a 12 meses y necesitan tener una alternativa eficiente y confiable para satisfacer sus necesidades de movilidad sin tener que hacer una gran inversión inicial, ni afectar su capacidad de endeudamiento. Los vehículos no figurarán como activos en el balance de la empresa, generando mayor liquidez para el negocio”. Por otro lado, “si la compañía desea contar con algún proveedor de servicio de Rental o Leasing, debe evaluar si este proveedor cuenta con experiencia en la industria, cuenta con respaldo y personal capacitado, le puede otorgar confianza de servicio y tener amplia cobertura de atención a nivel nacional”, asegura. Por su parte, Daniel Mendi-berri advierte que “las áreas



en las que una compañía puede fijarse, respecto a dónde tomar estas opciones, están dadas principalmente por la natura-

recomienda que se debieran considerar factores como “la criticidad y uso continuo de los equipos, si se trata de maquinaria esencial para la

Herramientas como el Rental facilitan el que las mineras enfoquen sus esfuerzos en el core de su negocio.

Las empresas deben considerar que la **modalidad de arriendo** liberará capital en la inversión inicial”, Marcelo Vallauri.

leza de sus operaciones y/o servicios, alcance de presupuestos y la matriz de riesgos asociadas a los mismos. La amplitud dependerá de su evaluación de las necesidades de servicios y operaciones en los tiempos que estén definidas en su matriz de negocios”.

Respecto a cómo una compañía minera debiera decidir en qué áreas y con qué amplitud acudir al Rental y Leasing, el académico César Arredondo, de la Universidad San Sebastián (USS),

operación diaria suele ser más adecuada la compra debido a que permite el control total sobre el mantenimiento y disponibilidad”. Asimismo, “hay que fijarse también en la rapidez con la que la tecnología de los equipos puede quedar obsoleta, la necesidad de flexibilidad para adaptarse a cambios en la producción o la demanda, así como también la extensión del proyecto, donde el leasing es generalmente más rentable, afirma el profesor. **mch**