




HPE Partner Awards 2024 Reconociendo el canal en modo "Sunset"

Cerca de 150 ejecutivos del Canal se dieron cita en los HPE Partner Awards 2024, un evento que celebró los logros del ecosistema de Hewlett Packard Enterprise en Chile. Realizado en el Hotel Mandarin Oriental y auspiciado por NVIDIA y Microsoft, la actividad destacó no solo por la entrega de premios, sino también por las exposiciones de destacados líderes de la marca.



Un verdadero "atardecer tropical" vivieron cerca de 150 ejecutivos del Canal que asistieron a la ya tradicional entrega de premios que organiza cada verano el equipo de Hewlett Packard Enterprise Chile. En esta oportunidad, además de la premiación, los asistentes pudieron escuchar las participaciones de importantes ejecutivos de la marca, quienes no solo revisaron los resultados de un exitoso 2024, sino también las tendencias y desafíos que estarán el presente 2025. Auspiciado por NVIDIA y Microsoft, el evento se realizó en el Hotel Mandarin Oriental, cuyos jardines sirvieron de escenario para el cocktail

tras la premiación, el que estuvo amenizado por un grupo de danza Rapa-Nui. En primer lugar, Erika Araujo, Latin America and Southern Europe Channels and Ecosystem Leader de HPE, tomó el escenario para referirse a los planes que tiene la marca para su ecosistema durante este año. Respecto de los canales nacionales, la ejecutiva comentó que "quedé muy positivamente sorprendida con el nivel de calidad de los partners con los que tuve la oportunidad de conversar esta semana. También en la premiación, me dio mucho orgullo ver el trabajo lindo que se está haciendo en Chile". Respecto de la alianza que HPE Chile fir-

mó con la FACH, Araujo se mostró muy optimista: "Es algo de lo que se tienen que sentir muy orgullosos como país, porque es algo único y muy innovador. Hasta este momento, no he visto nada parecido a esta alianza en otros países donde estamos presentes. Entonces, es una gran oportunidad para nuestro ecosistema y eso me emociona mucho. La ejecutiva también adelantó algunos de los cambios que el vendor vivirá en 2025. "Estamos ad portas de completar la adquisición de Juniper, la que es una operación que viene a complementar nuestro portafolio y abre muchísimas oportunidades a nuestros partners. Estamos fortaleciendo nuestro por-



tafolio, alineado con nuestra visión de Edge to Cloud", afirmó. "Además estamos operando bajo una única estrategia de canal, lo que no sólo implica una mayor simplificación de nuestros programas de canales, sino también poder ir de forma alineada a hacer inversiones con nuestros partners".

Por su parte, Orlando Riquelme, Gerente General de HPE Chile, enfatizó que "2025 será el año de la Inteligencia Artificial, por lo cual estamos haciendo un trabajo conjunto con NVIDIA, con el que le vamos a demostrar a nuestros

partners cómo pueden lograr los objetivos que ellos buscan, vendiendo y trabajando con Hewlett Packard Enterprise y NVIDIA".

"Mucho se habla de que nuestros canales que están acostumbrados a la venta de infraestructura no son capaces de migrar a los modelos de inteligencia artificial. Y queremos demostrar que esa transformación, la tenemos que hacer en conjunto. Todo este trabajo de cooperación con NVIDIA, es para

nuestros partners y para que vean cuáles son sus espacios", agregó el ejecutivo. "En HPE, somos habilitadores de tecnología, y vamos a vender inteligencia artificial pagada por el uso que hace el cliente".

Por ello, Jorge Rojas, Arquitecto Senior de HPE Chile, orientó su charla hacia cómo enfrentar un proyecto de IA, y cómo pueden apoyarse en HPE para llevarlo adelante. Asimismo, Marcio Aguiar, Líder de Ventas para Latinoamérica de NVIDIA, saludó a los asistentes vía un video.

HPE Partner Awards 2024



FY24 BEST MEMBERSHIP-PARTNER PLATINUM / **GLOBAL CATALOG**



FY24 BEST MEMBERSHIP-PARTNER GOLD **SONDA**



FY24 BEST MEMBERSHIP-PARTNER SILVER **COINSA**



FY24 BEST MEMBERSHIP-PARTNER BUSINESS PARTNER / **CASS**



FY24 DISTRIBUIDOR #1 VENTAS HPE **INGRAM MICRO**



FY24 MAYOR VENTAS HPE GREENLAKE **GLOBAL CATALOG**



FY24 MAYOR VENTAS STORAGE. **COINSA**



FY24 MAYOR VENTAS COMPUTO **SONDA**



FY24 MAYOR VENTAS HPE ARUBA NETWORKING / **ACANTO**