

CUATRO AÑOS DE ÉXITO CONTINUO:

La transformación de Grant Thornton en un actor importante del sector de consultoría financiera

Con un equipo robusto, de larga trayectoria y que trabaja hombro con hombro con una red global, el área Financial Advisory de Grant Thornton Chile quiere seguir creciendo.

El sector financiero, con sus regulaciones cambiantes, nuevas tendencias y movimientos bruscos en los mercados, es una industria siempre demandante que requiere por eso la mejor asesoría. En este panorama siempre en evolución, el área de Financial Advisory de Grant Thornton Chile ha estado posicionándose como un actor cada vez más relevante.

A estas alturas, se trata de una historia de éxito: hace solo cuatro años, Grant Thornton no formaba parte del panorama local de asesoría financiera; hoy, en cambio, ya muestra un notable posicionamiento en esta industria, consolidándose como un proveedor relevante en el mercado de finanzas corporativas, M&A, valoración, *risk management*, auditoría interna y forensic, entre otros servicios que abarcan la gama completa de consultorías en estas materias.

Por ello, desde 2020 la firma ha prestado asesoría en transacciones estratégicas para



De izq. a der.: Edgardo Durán, socio de Risk Compliance y Forensic; Nicolás Neira, director de Financial Advisory; Salvador Zurita, socio Consultoría en Finanzas Corporativas; Eugenio Poblete, socio Consultoría en Transacciones, y Rafael Malla, socio líder área Financial Advisory.

numerosas empresas de sectores diversos, destacando en procesos de *due diligence*, fusiones y adquisiciones, así como en la implementación de complejas estructuras financieras.

La fórmula para llegar a esta situación se fundamenta en varios elementos clave. Uno, seguramente el principal, es su equipo. Actualmente, esta línea de servicios cuenta con más de 20 profesionales de vasta y reconocida trayectoria, experiencia que incluye pasos por grandes firmas consultoras locales e internacionales. Liderada por Rafael Malla, en ella destacan, asimismo, Eugenio Poblete, en Transacciones (M&A); Nicolás Neira, en Valuación y Modelos Financieros; Salvador Zurita, en Finanzas Corporativas, y

Edgardo Durán, en Auditoría Interna y Forensic.

“Somos un equipo muy afiado y con una historia que nos avala. Por eso, en este corto tiempo hemos participado en operaciones importantes en Chile. Pero, además, estamos muy ligados a Grant Thornton global, y eso nos da la oportunidad de estar participando continuamente en transacciones significativas en el extranjero, dando apoyo a otras firmas de la red en diferentes países”, enfatiza Rafael Malla.

En este grupo de especialistas también destaca un enfoque innovador, basado en la capacidad de adaptarse e integrar soluciones tecnológicas de avanzada y prácticas de mejora continua en todos los



Hace cuatro años, Grant Thornton no formaba parte del panorama local de asesoría financiera; hoy ya muestra un notable posicionamiento, consolidándose como un proveedor relevante en este mercado”.

procesos. “Esto sin duda ha sido muy importante en nuestra consolidación como firma en un entorno cada vez más competitivo y dinámico”, agrega Malla.

MIRADA GLOBAL PARA NECESIDADES LOCALES

Como resultado, Grant Thornton Chile ha logrado conformar un portafolio de servicios tanto o más robusto que el de sus competidores de igual o mayor tamaño en el mercado local. Un ejemplo de ello es su participación en más de 50 operaciones de M&A en estos últimos cuatro años, las cuales tuvieron un valor promedio por sobre los US\$ 250 millones.

El sello de la firma ha quedado demostrado en el sector de energías renovables, donde Grant Thornton ha colaborado en transacciones que alcanzaron montos superiores a US\$ 400 millones. “También fuimos parte en negocios de alto impacto en la industria farmacéutica, que involucraron más de US\$ 300 millones y en los que trabajamos coordinados con equipos de Colombia, Ecuador y Perú”, puntualiza el

socio de Transacciones, Eugenio Poblete.

Lo anterior da cuenta de una característica de Grant Thornton: conformar una red internacional presente en más de 150 países, dentro de la cual cada una de sus integrantes da soporte a sus pares, aplicando una mirada global a problemáticas locales. En el caso de Chile, esta orientación se traduce en un apoyo activo a las firmas hermanas de Estados Unidos, Latinoamérica y Europa.

Pero, aunque ha podido establecerse como un competidor importante, Grant Thornton no pierde su esencia de firma *boutique*. “Se percibe el avance que hemos logrado, sin duda. El mercado confía en nuestras capacidades, porque conocen la experiencia que tenemos como equipo, y también saben que ofrecemos un trabajo personalizado, aunque con un tremendo respaldo atrás. Y queremos seguir creciendo, agresivamente incluso, aunque sin perder ese espíritu de estar lado a lado asesorando al cliente”, señala Rafael Malla.

El equipo de Financial Advisory percibe que oportunidades para ello hay, porque, pese al difícil panorama económico chileno del presente, existen sectores donde persiste el dinamismo; entre ellos, las energías renovables, el sector salud, la industria tecnológica, las *fintech* y las *startups* en general, por ejemplo.

“Chile sigue siendo un atractivo para las oportunidades de fusiones y adquisiciones”, acota Eugenio Poblete en lo que respecta, puntualmente, a los movimientos de M&A.

Como Grant Thornton confía en que las condiciones económicas del país se van a estabilizar y el ambiente de negocios repuntará, quiere estar en primera línea brindando soluciones cuando las empresas las necesitan.