

**Banmédica y Vida Tres, sus dos isapres, suman más de 760 mil beneficiarios. Su controlador, UHG, dijo ayer que vendería sus activos en la región.**

Por Felipe O'Ryan

**A**yer, Empresas Banmédica dio a conocer que su controlador, la norteamericana United Health Group (UHG), venderá sus activos en Chile, Perú y Colombia, con lo que el grupo enajenará dos isapres en el país que tienen en conjunto la mayor cantidad de afiliados y beneficiarios en el sistema asegurador local, además de una serie de clínicas y otros negocios.

Banmédica es el mayor grupo de diferentes compañías de la salud chilena, con millonarios resultados positivos, pero también una serie de desafíos y complejidades que han puesto presión sobre el negocio.

Controlan dos isapres: Banmédica y Vida Tres, que en conjunto, concentraron un 29,07% de este mercado al cierre del año pasado, según los estados financieros del grupo.

"Funcionan básicamente como una isapre (de hecho tienen el mismo gerente general) que tiene dos marcas que les permiten segmentar el mercado. Tienen Vida Tres, que es más pequeña en número de clientes, pero apunta a personas de más altos ingresos, con planes quizá más caros, pero con mejor cobertura. Isapre Banmédica apunta a ingresos medios-altos, y es mucho más masiva", explica el economista experto en salud, David Debrott.

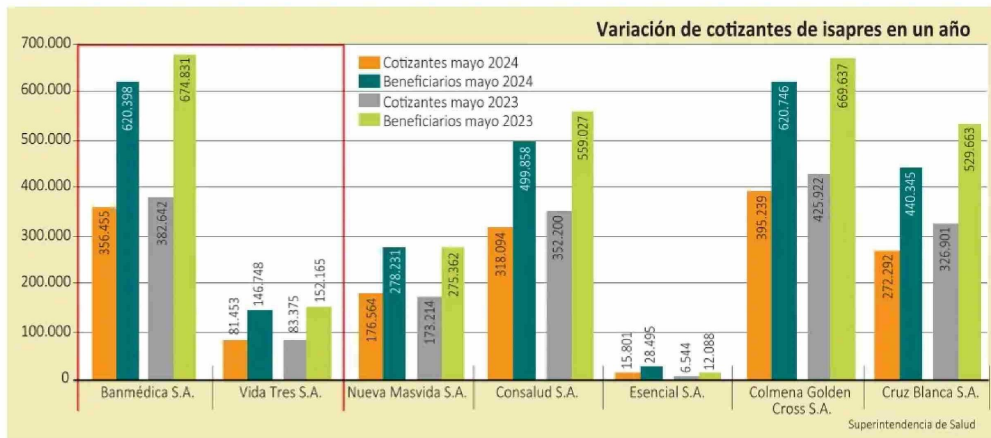
Así, Isapre Banmédica registraba un total de 356 mil cotizantes y 620 mil beneficiarios a mayo de este año, según los últimos datos entregados por la industria a la Superintendencia de Salud. Es superada solo por Colmena, que contaba con 395 mil afiliados y 621 mil beneficiarios.

Eso sí, Vida Tres registraba a mayo 81 mil cotizantes y 147 mil beneficiarios, con lo que si se suman el total de ambas isapres, éste sería el grupo más grande en el mercado asegurador de salud.

En total, un 33,2% de los pacientes que atienden sus isapres provienen de Fonasa.

**Los más grandes del mundo**

"UHG es el mayor actor en salud de Estados Unidos y el mundo. Ellos estimaron ya hace un tiempo que probablemente no había sido buena idea desplegarse en América Latina, y tomaron la decisión de salir. Les costó porque no les fue bien con el negocio en Brasil, que es mucho más grande que el de Chile. Desde Chile, en tanto, operan Colombia y Perú" explica el exministro de Salud, Jaime Mañalich, que ha seguido de cerca el tema de la venta de



**Lideran en sector privado de salud**

**Las cifras de Banmédica, el grupo con más afiliados, que está a la venta**

**Empresas Banmédica por su controlador UHG.**

La firma norteamericana tiene una capitalización de mercado de US\$477 mil millones (más que, por ejemplo, todo el PIB de Chile), lo que la posiciona no solo entre las mayores empresas de salud del planeta, sino que entre las mayores firmas de cualquier industria. Es, por ejemplo, la empresa número 10 en el ranking Fortune Global 500, que mide a las firmas por sus ganancias. UHG es solo superada por otros gigantes como Shell, Apple, Amazon, Aramco o Walmart.

"Para el volumen que tienen de actividad, para todo lo que tienen en Estados Unidos, América del Sur es marginal", agrega Mañalich.

De todas formas, el negocio de los norteamericanos en la región a través de Empresas Banmédica no iba mal.

En el primer trimestre de este año, registraron ganancias por \$33.721 millones, por

**33%** de los pacientes que atienden las isapres de Banmédica vienen de Fonasa.

sobre de los \$33.254 millones del mismo periodo pero del año 2023.

El grupo también tiene una amplia participación en el negocio de prestadores de salud: en la Región Metropolitana controlan Clínica Santa María, Clínica Dávila, Clínica Dávila Vespucio; mientras que en regiones tienen Clínica Biobío y Clínica Ciudad del Mar.

En total, sumando los negocios en toda la región, Empresas Banmédica tiene 541

mil metros cuadrados construidos, 2.076 camas, 134 pabellones y contrata a más de 8 mil médicos y otros profesionales de la salud, con un total de 26 mil trabajadores.

**¿Fácil de vender?**

"Es importante destacar que el hecho de que los dueños digan que quieren vender el negocio en América del Sur, no es lo mismo que éste ya esté vendido. Y es que no sé qué tan fácil les será enajenar estos activos, considerando los desafíos que tienen por ejemplo en el sector de isapres", dice Debrott.

Esto, ya que si bien los resultados de las isapres del grupo han destacado en la industria, cabe recordar que dicho mercado ha estado lleno de dificultades y controversias.

Isapre Banmédica ganó \$4.002 millones en el primer trimestre del presente año, mientras que Vida Tres otros \$2.324 millones, en comparación con otras aseguradoras de la competencia, como Cruz Blanca, que perdió \$6.526 millones en el periodo, o Consalud, que registró una merma de \$7.304 millones. Ganaron también más que Colmena, que cerró el primer trimestre con ganancias por \$1.122 millones.

Sin embargo, UHG, activó en enero del año pasado un mecanismo de resolución de conflictos para pedir compensaciones al Estado por "diversos hechos que han perjudicado el quehacer de las isapres", entre los que se encontraban en ese entonces las sentencias judiciales en relación con los precios base, precios GES y las Tablas Únicas de Factores.

Finalmente, en mayo pasado, el Congreso despachó la ley corta de isapres, que buscaba darle viabilidad al fallo de la Corte Suprema en cuanto a la Tabla Única de Factores. Con esto, las isapres deberán restituir un monto cercano a los US\$1.200 millones en total a sus afiliados.

"Se tendría que comprar un negocio con buenas clínicas, pero isapres que tienen ciertos temas, que estarán pagando por 10 o 13 años de deuda, no creo sea muy atractivo para ningún controlador", agrega Debrott.

**“**(UHG) Estimaron ya hace un tiempo que no había sido buena idea desplegarse en América del Sur".  
**Jaime Mañalich**, exministro.

**“**Se tendría que comprar un negocio con buenas clínicas, pero isapres que tienen ciertos temas".  
**David Debrott**, economista.