



## Lo que debes saber respecto a las alternativas de financiamiento para tu Pyme

Las fuentes de financiamiento para Pymes en el ámbito privado, pueden obedecer a créditos comerciales de la banca o de cooperativas autorizadas, factoring de sus cuentas por cobrar, leasing de activos productivos y de capital, plataformas de financiamiento participativo (crowdfunding) y capital de riesgo, entre otros.

Respecto a la mejor opción, esta va a depender del ciclo de vida de la empresa y de lo que desee financiar (capital de trabajo, capital productivo, proyectos de innovación o crecimiento). "Los créditos comerciales tienen una tasa de interés asociada al plazo del crédito y monto, en tanto el factoring acelera el flujo de los ingresos por ventas, el leasing permite descontar de impuestos y reponer activos que

**A juicio de los especialistas, una de las primeras convicciones radica en que el emprendedor tenga claro su modelo de negocios y el plan mediante el cual va a desarrollar sus actividades. Por otro lado, debe llevar una contabilidad financiera ordenada que permita a los potenciales financistas evaluar la proyección financiera económica de su empresa.**

pueden quedar obsoletos; el crowdfunding permite generar préstamos y aportes de capital y el capital de riesgo en el cual se incorporan socios capitalistas a la empresa. A su vez, en términos gubernamentales, existen los fondos de fomento productivo a los cuales se debe postular mediante la presentación de proyectos", puntualiza Patricia Esparza, académica de la Es-

cuela de Ingeniería Comercial de Universidad de Las Américas (UDLA).

En cuanto a las características específicas que debe presentar una Pyme para lograr acceso a financiamiento, la especialista señala que, ante todo, "debe ser una empresa formal, que cumpla con todas las normas legislativas y de salud que se requieran, con una estructura or-

ganizacional que no presente conflictos de interés entre gestores y administradores. Pero esencialmente, con claridad de objetivos empresariales".

### Requisitos para optar a financiamiento

En primer lugar, el emprendedor debe tener claro su modelo de negocios y el

plan mediante el cual va a desarrollar sus actividades. Por otro lado, debe llevar una contabilidad financiera ordenada que permita a los potenciales financistas evaluar la proyección financiera-económica de la empresa. Es decir, planificación clara, conocimiento del negocio y orden en sus finanzas, todo esto debidamente documentado.

Respecto a los documentos legales que resultan indispensables para solicitar un financiamiento, ya sea privado y/o público, se requieren la escritura pública, los informes financieros auditados, las declaraciones de las rentas históricas, las planillas de impuestos, las patentes y licencias, los contratos y planillas de cotizaciones de sus trabajadores, los registros de compra y ventas, entre otros.