

Brother

Reforzando su posición en el mercado de tinta continua

Con el objetivo de posicionarse como líderes en el mercado de tinta continua, recientemente Brother sumó a su catálogo la nueva línea de impresoras InkBenefit Tank, orientada al segmento SOHO (Small Office Home Office) y también a Pymes que buscan soluciones económicas, eficientes y de alta calidad.



La nueva línea InkBenefit Tank está compuesta por seis modelos -DCPT230, DCPT430W, DCPT530DW, DCPT536DW, DCPT730DW y MFCT930DW- que destacan por su diseño compacto, ser intuitivas y fáciles de usar. Además, estas nuevas impresoras incorporan mejoras en la calidad del color y constan con botellas antide-rrame de alto rendimiento para trabajar de manera eficiente y ahorrando costos. Con una amplia variedad de modelos, esta línea está diseñada para atender las necesidades de impresión de diferentes segmentos, ya sea profesionales, pequeñas y medianas empresas, estudiantes y usuarios domésticos que buscan soluciones económicas y de alta calidad. En ese sentido, es ideal para aplicaciones como impresión de reportes gráficos, documentos empresariales, tareas escolares, entre otras. Las impresoras InkBenefit Tank incor-

Esta línea está diseñada para atender las necesidades de impresión de diferentes segmentos que buscan soluciones económicas y de alta calidad.

poran tecnología de bajo consumo energético y están diseñadas para reducir el desperdicio de tinta mediante botellas de recarga eficientes. Además, son fabricadas bajo estándares ecológicos que minimizan su impacto ambiental, alineándose con las políticas de sostenibilidad de Brother.

Oportunidades de negocio

Además de los beneficios que esta nueva línea trae a los usuarios, el Canal puede aprovechar el atractivo de los costos competitivos por página y las características innovadoras de los modelos InkBenefit Tank para captar tanto a clientes corporativos como domésticos, en un escenario donde el mercado está

privilegiando las soluciones de impresión que ofrecen una óptima combinación entre precio y calidad.

Adicionalmente, estos equipos se pueden complementar con la venta de servicios de valor agregado, como soporte técnico especializado con altos estándares de calidad, generando mayores oportunidades de fidelización.

InkBenefit Tank de Brother abre nuevas oportunidades de negocios, ya sea los clientes estén en casa o en la oficina, porque gracias a la amplitud de esta línea, hay un modelo para aumentar la productividad en cada uno de esos segmentos. /ChN

Más información en www.brother.cl