

## FORTALECIENDO VÍNCULOS CON LOS AGRICULTORES: EL PRIMER ESLABÓN DE LA CADENA PRODUCTIVA SUSTENTABLE EN EMPRESAS IANSA

En Chile, existe una gran cantidad de pequeños y medianos agricultores, muchos dependen casi en su totalidad de la producción del campo y, gracias a organismos de Estado, pueden relacionarse con empresas a través de Programas de Fomento con el objetivo de desarrollar encadenamientos comerciales, productivos y diversas capacidades.

Fomentar vínculos estrechos con los agricultores, principales proveedores de las materias primas con las que se desarrollan los productos en Empresas Iansa, es una pieza esencial en la política de desarrollo agrícola, uno de los cuatro pilares de la estrategia de sostenibilidad de la compañía. Por ello, junto con el Instituto de Desarrollo Agropecuario (INDAP) y con la Corporación de Fomento de la Producción (Corfo), se trabaja desde 2012 en programas de fomento, para potenciar el trabajo de pequeños y medianos agricultores en las regiones del Maule, Ñuble y Biobío. Inicialmente, los programas de Alianzas Productivas con INDAP y los Programas de Desarrollo de Proveedores (hoy Red de Proveedores), se desarrollaron en remolacha y desde 2021, se sumó el poroto Zorzal (Tórtola), producto que comercializa Empresas Iansa con su marca Iansa Agro.



### Programa de Alianzas Productivas con INDAP

Este 2025, la compañía nuevamente con el apoyo de INDAP, comenzará el trabajo con dos nuevos Programas de Alianzas Productivas en porotos Zorzal en el Maule y Ñuble. El principal objetivo es fomentar una comercialización formal y estable, mediante de una agricultura con contrato. A través de capacitaciones y una asesoría especializada que se entrega a los agricultores integrantes del cultivo, se busca lograr un aumento de rendimiento sostenido y un producto terminado seguro y sustentable. Estos programas tendrán una duración de cuatro años, iniciando este primer año con 50 agricultores y una superficie total cercana a las 200 hectáreas.

Adicionalmente, se entregará capacitación en prácticas controladas de manejo del



cultivo de porotos: siembra con semillas producidas especialmente para estos programas por el INIA, utilización de productos químicos registrados para el cultivo respetando su uso y oportunidad de aplicación y manejo eficiente del riego. En esa misma línea, Empresas Iansa se encarga de realizar

análisis de suelo previo a la siembra, con el fin de planificar una fertilización adecuada, específica para cada caso.

Otra ventaja que tiene esta alianza es que la compañía garantiza la compra del producto, lo que genera mayor estabilidad económica para los agricultores, a un precio que se determina semanalmente en base al valor promedio del mercado.

### Programa Red de Proveedores con Corfo

Empresas Iansa, gracias al apoyo de Corfo, trabaja desde fines de 2024 en tres nuevos Programas Red de Proveedores en las regiones del Maule, Ñuble y Biobío, cuyo objetivo es realizar transferencia tecnológica para la adopción de nuevas prácticas agrícolas por parte de los participantes. Serán 70 los agricultores benefi-

ciados y tiene una duración de tres años.

En esta oportunidad, Empresas Iansa ha tomado el desafío de mostrar un nuevo concepto en la agricultura. Se trata de la agricultura regenerativa que consiste en un enfoque de producción y manejo en el campo, que prioriza y cuida la salud del suelo para garantizar su sostenibilidad en el largo plazo.

“La agricultura regenerativa es un concepto ligado fuertemente a la sustentabilidad, que nos hace más responsables de la intervención que hacemos en el suelo y que queremos adoptar y fomentar. Nos permite tener una mirada a largo plazo, haciendo de éste un rubro sustentable y rentable, basado en prácticas que favorezcan poder tener un suelo sano y productivo. Esta es una tremenda oportunidad que tenemos para mostrar este concepto a nuestros

agricultores remolacheros y estamos orgullosos de que sea de la mano de Corfo”, afirma Ramón Cardemil, Gerente de la División Agrícola de Empresas Iansa.

Las principales prácticas que se abordarán son: preparación de suelos con equipos adecuados y aprovechando las mejores oportunidades para cultivar; manejo adecuado de rastrojos; uso de cultivos de cobertura para proteger los suelos; fertilización racional y riego controlado.

Todas las iniciativas mencionadas anteriormente reflejan en la práctica el compromiso de Empresas Iansa por fortalecer los vínculos con los agricultores y promover un modelo agrícola que sea rentable y sustentable, asegurando así el bienestar de las comunidades y el futuro de la producción agrícola en las regiones del Maule, Ñuble y Biobío.