

FERNANDO VEGA

—Cifras históricamente buenas consiguió en el segundo trimestre de este año la firma de equipos mineros Finning International, gracias al aporte de sus negocios en Chile y Canadá. “A pesar de una actividad de construcción más débil, las perspectivas de la empresa siguen siendo positivas, especialmente en Chile y el oeste de Canadá”, resumió Kevin Parkes, presidente y director ejecutivo de la firma en la conferencia con los inversionistas la semana pasada.

“En Chile, en particular, el entorno de la minería del cobre se está volviendo cada vez más positivo”, explicó el ejecutivo recordando una reciente visita suya a Sudamérica, donde estuvo en el país, Argentina y Bolivia, tres mercados clave para la firma cuyas ventas crecieron 12% al segundo trimestre. La compañía registró una cartera de pedidos de equipos ascendente a US\$ 2.200 millones.

En la conferencia telemática, la empresa destacó el aumento sustancial en las ventas de equipos nuevos, en particular en Canadá, y un aumento en los ingresos por equipos usados. Su mayor cliente fue el sector minero, especialmente de la gran minería del cobre en Chile y del Gas Natural Licuado en América del Norte.

“En Chile, en particular, el entorno de la minería del cobre se está volviendo cada vez más positivo”, sostuvo entusiasmado, Parkes en la reunión con los inversionistas. Allí, Greg Palaschuk, el CEO de finanzas y vicepresidente ejecutivo de Finning International añadió que en América del Sur, las ventas y arriendos de equipos están ya en un máximo histórico, destacando la suscripción de contratos con múltiples minas de cobre en Chile, donde “estamos viendo que se está invirtiendo capital en expansiones de terrenos industriales a gran escala con mucha actividad de recubrimiento y licitación en curso para equipos de minería y soporte de productos. Estamos en conversaciones con todos los principales productores”, reveló.

Acorde los resultados presentados, las ventas de equipos nuevos aumentaron un 12% en lo que va del año, lideradas por Canadá con un crecimiento del 19%. Los ingresos por equipos usados aumentaron un 57% en el trimestre en comparación con el segundo trimestre de 2023, especialmente empujadas desde América del Sur. “Este es el tercer trimestre consecutivo de crecimiento de más del 45% a medida que aumentamos nuestra participación en este importante mercado. Los grandes clientes mineros están desplegando capital para respaldar sus fondos a largo plazo para un crecimiento sostenido de la producción”, avisó Parkes.

El ejecutivo añadió que la firma está impulsando un fuerte volumen de ventas en sus canales minoristas y mayoristas, destacando como tendencia mayores conversiones de equipos de alquiler con opción de compra a ventas.

EL VIAJE A CHILE

En la conferencia con los inversionistas, la

El buen momento de la minería chilena que destacó Finning International en su entrega de resultados

El mayor distribuidor de Caterpillar en el mundo, informó a los inversionistas que tuvo un segundo trimestre de 2024 “sobresaliente”, gracias a las perspectivas en Chile y el oeste de Canadá. Kevin Parkes, presidente y director ejecutivo de la firma, dijo que durante su última visita a Santiago vio que “el entorno de la minería del cobre se está volviendo cada vez más positivo”.



plana ejecutiva de Finning contó sus impresiones tras un reciente viaje a Sudamérica. Parker y Palaschuk pasaron dos semanas reuniéndose con clientes de Chile, Bolivia y Argentina en el primer trimestre de este año.

En Santiago estuvieron con el equipo senior de Caterpillar y con los grandes mineros, “responsables de más del 82% del cobre del país”, destacaron, asegurando que regresaron alentados por “el tono constructivo de las conversaciones y la aceleración de los pla-

nes para aumentar la producción de las minas abandonadas”.

En diferentes momentos de la entrega y comentarios de los resultados, Parker y Palaschuk coincidieron en que se espera un aumento importante de la actividad gracias a los buenos precios del cobre. “En Chile, diría que estamos hasta cierto punto muy contentos y optimistas con el ritmo de crecimiento. Hay una base pequeña en Chile, pero el equipo está siendo apoyado por nues-

tro negocio en el Reino Unido”, aclararon. Y anunciaron que su interés por el sector construcción sigue vigente: “También esperamos que la actividad de construcción de infraestructura en Chile comience a mejorar en el futuro”.

En toda Sudamérica aumentaron su dotación de personal sumando 80 técnicos a sus operaciones.

Claro que no todo fue positivo: la debilidad del peso chileno frente al dólar afectó sus cuentas. “Excluyendo el impacto de un peso chileno más débil en los ingresos por servicios, los ingresos por soporte de productos habrían sido un 7% más altos en comparación con el segundo trimestre de 2023”, indicaron los ejecutivos al comentar los resultados.

ATENTOS A ARGENTINA

“Seguimos monitoreando las nuevas reglas y políticas del gobierno, pero vemos un optimismo renovado en Argentina a medida que los nuevos programas gubernamentales están ayudando a impulsar la inversión a gran escala por parte de las mineras globales”, avisaron los altos ejecutivos de Finning.

Al igual que los grandes operadores mineros globales, en Finning están atentos a la liberalización de la economía en el país vecino para entrar al que se supone será el nuevo foco de desarrollo regional con grandes yacimientos jamás explotados.

La firma también está interesada en los sectores del petróleo y el gas en ese país, aunque destacan que su mirada todavía es cautelosa, ya que las restricciones a la inversión pública y la infraestructura redujeron significativamente la actividad de la construcción que ha caído un 50% desde el primer semestre de 2023. “Seguimos monitoreando las nuevas reglas y políticas del gobierno, pero vemos un optimismo renovado en Argentina a medida que los nuevos programas gubernamentales están ayudando a impulsar la inversión a gran escala por parte de las mineras globales”, sostuvo Palaschuk. ●