

E ENTREVISTA. **MÁXIMO PACHECO**, presidente del directorio de Codelco y el acuerdo con SQM:

“Es la iniciativa público-privada más importante que se ha construido en la historia de Chile”

Cristián Venegas M.
 cvenegas@mercuriocalama.cl

La semana pasada se oficializó el acuerdo entre Codelco y SQM para explorar, explotar y comercializar productos de litio extraídos desde el Salar de Atacama, en una inédita asociación público-privada que comenzará a operar en 2025 y que se extenderá por lo menos hasta 2060.

Proceso que suma una serie de cuestionamientos, sobre todo por el rol que jugaría Julio Ponce Lerou en la empresa, las voces que piden licitar el proceso y las comunidades de la zona que insisten en rechazar el acuerdo. Debate al que se refirió ayer el presidente del directorio de la Corporación, Máximo Pacheco, durante la inauguración de Exponor.

¿Este acuerdo con SQM era la mejor fórmula para que el Estado ingrese al negocio del litio?

—Lo primero que habría que destacar, es que esta es la iniciativa de asociación público-privada más importante que se ha construido en la historia de Chile, en lo que tiene experiencia con las concesiones viales, portuarias, aeroportuarias y tantas otras, pero probablemente ninguna iniciativa ha tenido la dimensión y la complejidad y el impacto en la economía que tendrá esto.

Chile es un país rico en cobre y litio y en un momento de transición energética y en un momento en que el tema que más preocupa es el cambio climático, la descarbonización y la electromovilidad son dos tremendas herramientas para enfrentar el cambio climático y ahí está Chile con sus reservas de litio y cobre.

Entonces, construir una asociación público-privada para transformar a Chile en un líder en la producción de litio en el mundo, no solo es muy importante para el país, la región y las empresas, sino que para el planeta y nos sentimos muy orgullosos. El Presidente destacó esto en su cuenta pública como una estrategia que le cambiará el rostro a la geografía económica de la región y el país.

Hay sectores que piden un proceso de licitación para el litio.



PACHECO ASEGURA QUE EL ACUERDO ADELANTA CINCO AÑOS EL INGRESO DEL ESTADO AL NEGOCIO DEL LITIO.

Hasta 300 mil toneladas anuales

● La asociación formada por Codelco, a través de su filial Minera Tarar, y SQM, a través de SQM Salar, se hará efectiva en cuanto cumplan las exigencias legales, regulatorias técnicas y ambientales, y el proceso de consulta indígena, lo que concluiría en los primeros meses de 2025. El acuerdo espera lograr una producción adicional total para el periodo 2025-2030 de 300 mil toneladas de carbonato de litio equivalente (LCE), y de 280 a 300 mil toneladas anuales para el periodo comprendido entre 2031 y 2060.

so de licitación para el litio.

—Respeto las críticas, porque me parece que en una democracia uno tiene que estar siempre disponible para escuchar opiniones diversas, pero la fórmula que se eligió era la mejor, pensando que llamar a una licitación significaba esperar hasta el 2031, en que íbamos a tener un nuevo actor, si es que no era el actual y ese nuevo actor iba a tener que aprender, investigar y conocer el salar, conocer sus

comunidades, hacer las ingenierías del proyecto, tramitar los permisos de esos nuevos proyectos, construir las nuevas plantas con las nuevas tecnologías que proponen.

Entonces nos íbamos a quedar, por lo menos, cinco años sin ingresos para el Fisco, sin ingresos para las empresas, sin ingresos para las comunidades, sin empleo para la región, sin ingresos para los gobiernos regionales y este país no se

“Nos íbamos a quedar, por lo menos, cinco años sin ingresos para el Fisco, sin ingresos para las empresas, sin ingresos para las comunidades, sin empleo para la región y el país no se puede dar ese lujo”.

“A mí no me corresponde participar en ese debate (Ponce Lerou), no me corresponde tampoco inmiscuirme, porque esta es una decisión empresarial, lo que hemos hecho es una alianza empresarial”.

“El trabajo que hemos estado haciendo con las comunidades es de profundo diálogo y de muy buena fe. Tenemos muchas comunidades en el territorio, muy distintas y hemos tenido un diálogo sin exclusiones”.

la discusión política, entiendo el debate que se produce entre los políticos y principalmente en el Parlamento, pero a mí no me corresponde participar en ese debate, no me corresponde tampoco inmiscuirme en ese debate, porque esta es una decisión empresarial.

Lo que hemos hecho es una alianza empresarial entre una empresa que es Codelco, la empresa más importante y más grande de Chile y el primer productor de cobre del mundo, y SQM que es el mayor productor de litio de Chile, una empresa con una larga trayectoria y experiencia, *know how*, y el primer productor de salmuera del mundo y con una participación de mercado de cerca del 20% del litio que se produce en el planeta.

De manera que el debate empresarial entre quienes lideramos esta negociación, Ricardo Ramos como CEO de SQM y yo como presidente del directorio, fue un debate estrictamente empresarial, cómo construimos una solución que le dé valor a las dos empresas, que le dé valor a Chile y que contribuya al litio que el mundo necesita.

Otro debate tiene que ver con las comunidades ¿Cómo será ese trabajo tripartito?

—El trabajo que hemos estado haciendo con las comunidades atacameñas es de profundo diálogo y de muy buena fe. Tenemos muchas comunidades en el territorio, muy distintas y hemos tenido un diálogo sin exclusiones, hemos mantenido un diálogo vinculando a aquellos que están en el territorio y sabiendo que es muy importante que nuestra asociación, nuestro proyecto, contribuya al desarrollo humano, al mejoramiento de la inversión social en el territorio y es eso justamente el diálogo que tenemos con todas ellas.

Nos hemos acercado a sabiendas que nos importa mucho que este proyecto sea uno, no solamente ejemplar en términos tecnológicos y medioambientales, sino que también en términos de las relaciones que construye con las comunidades que forman parte del territorio.

en que el Estado recaude el 85% de lo que este negocio genera. Entonces me parece que los hechos hablan por sí solos.

No teníamos tiempo que perder y era una muy mala idea para el Estado, las comunidades, la región y los trabajadores, cinco años en el vacío, la incertidumbre y sin ingresos, y es una tremenda buena noticia saber que con la negociación que hemos hecho, el 85% de lo que es el margen operacional de este negocio va a ser recaudado por Chile a través del arriendo de Corfo, del royalty, los impuestos que paga SQM y a través de las utilidades que dejará a Codelco.

Se cuestiona además el rol que jugará Julio Ponce Lerou ¿Cómo se resuelve eso?

—Soy presidente del directorio de una empresa que tiene 20 millones de accionistas, Codelco es una empresa de todas y todos los chilenos, y entiendo