

Investor Day de Colbún: CEO fija meta para alcanzar los US\$1.000 millones de Ebitda al 2030

José Ignacio Escobar presentó la estrategia de la generadora del grupo Matte, con una marcada apuesta por los sistemas de baterías, pero también por el ingreso a grandes proyectos de desalación. En desarrollo de hidrógeno verde mostró preferencia por los usos directos, aunque reconoció interés por asociarse para iniciativas de amoníaco verde, ya sea en Magallanes o Mejillones.

VÍCTOR GUILLOU

Colbún vivió este jueves su Investor Day 2024. En la ocasión, el CEO de la compañía, José Ignacio Escobar, hizo una extensa presentación sobre la estrategia que está desarrollando la generadora del grupo Matte para continuar desarrollando proyectos de energías renovables, pero también dar el salto hacia nuevos negocios, como la construcción de desaladoras multipropósitos o el desarrollo de plantas de amoníaco verde.

En la ocasión, el máximo ejecutivo de la firma explicitó la meta que manejan en términos financieros. "Estamos comprometidos en, de aquí al 2030, ser una compañía de US\$1.000 millones de Ebitda. Estamos en firme tranco hacia eso, donde además también agreguemos nuevas jurisdicciones en esa contribución del Ebitda. Obviamente Chile va a seguir siendo muy importante, pero ya vamos a tener entre un 20% y 25% de contribución al Ebitda de otros países, Perú incluido", sostuvo.

Aunque sin dar luces sobre qué otros países están mirando, Escobar enfatizó que "estamos buscando de forma proactiva alguna otra jurisdicción" donde su estrategia de negocios "tenga sentido".

En ello, señaló que negocios como la desalación y el hidrógeno verde también podrían tener un rol importante, pero "probablemente más allá de 2030".

Uno de los focos señalados por Escobar está puesto en el desarrollo de sistemas de almacenamiento de energía en baterías, conocidos por sus siglas en inglés, BESS. En eso, enfatizó que la compañía tiene proyectos por 2 GW en distintas etapas de desarrollo, y que se suman a una cartera de proyectos por 2,4 GW en energía eólica y otros 2,4 GW en paneles solares.

En esa línea, comentó que el desarrollo de Celda Solar, un parque fotovoltaico por 422 MW que suma 228 MW en almacenamiento, ya recibió la aprobación del directorio para iniciar su construcción.

"Queremos anunciar hoy día que por fin tenemos autorización del directorio y nos aprobaron el FID (*Final Investment Decision*) para poder partir con casi 230 MW de *storage*, 4 horas, casi un TW de energía almacenada. Así vamos a tener nuestro primer proyecto de alma-



El CEO de Colbún, José Ignacio Escobar, al exponer la estrategia que desarrolla la compañía.

namiento a gran escala en Arica, un lugar además estratégico", señaló, y agregó que "esperamos prontamente también hacer otros anuncios para sistemas de almacenamiento en lugares estratégicos que nos permitan equilibrar la oferta energética 24/7".

Otra novedad que entregó Escobar es que el Parque Eólico Horizonte, la primera granja eólica de Colbún, será inaugurada en marzo, ya que los 140 aerogeneradores ya están instalados. "Hace dos años esto era una quimera. No teníamos siquiera los permisos para poder hacer transporte sobredimensionado al ritmo que requería el proyecto, y tuvimos que estar lidiando dos años con tres ministerios, todas las autoridades regionales locales, para poder modificar los permisos de Carabineros, llegar a montar al ritmo que se requería", indicó, señalando que consiguieron "la semana pasada" cumplir con el objetivo de tener las máquinas montadas en diciembre de este año.

NUEVOS NEGOCIOS

Escobar también detalló los nuevos negocios que está explotando Colbún. Entre ellos, proyectos de desalación multipropósito, algo en lo

los grandes centros de población de Valparaíso y Santiago, así como a las explotaciones mineras", se precisó en la presentación que acompañó las palabras de Escobar.

En hidrógeno verde, en tanto, la estrategia asoma con algo más de cautela. Al respecto, trajo a colación los dichos de Michael Liebreich, fundador de Bloomberg New Energy Finance, que en su visita a Chile en agosto planteó que ese energético "no va a ser la solución de todo".

Así, detalló algunas iniciativas de uso directo de hidrógeno verde que ya están desarrollando, como en la planta Fénix, ubicada en Perú, y que están replicando en el complejo Nehuenco, con una escala mayor. "Estamos haciendo una planta eléctrica más grande, estamos poniendo un sistema de almacenamiento y estamos poniendo un electrolizador, y vamos a ser capaces de reemplazar el hidrógeno que hoy en día estábamos comprando, gris (...), y así vamos a seguir avanzando, mirando un poco las tareas de Liebreich, en buscar aplicaciones de uso directo de hidrógeno que sea competitivo, que sea razonable", indicó. Según detalló, dicha iniciativa va a ser inaugurada en marzo.

¿Y el amoníaco verde?: "En términos de exportación, nosotros sí creemos que Chile va a tener un rol en el mercado mundial", planteó, aduciendo razones geográficas y logísticas, pero dijo que "esto va a ser de largo plazo".

"El amoníaco verde como reemplazo de combustibles tradicionales, como *heavy fuel* u otros en barcos o buses, en fertilizantes, tiene de 10 a 15 años todavía de trayectoria", indicó. Sin embargo, afirmó que "estamos trabajando sin prisa, pero sin pausa, en las dos principales áreas que vemos como polos de producción de amoníaco: Mejillones y Magallanes", y acotó que manejan dos proyectos en cada zona.

En esto, afirmó, necesitan de un socio. "Nosotros no somos una empresa de amoníaco, por lo tanto, podemos llegar hasta el electrolizador", sostuvo, remarcando que durante los próximos años "vamos a estar en la búsqueda de un socio adecuado que tenga el *know-how*, la tecnología y el *offtake* para poder sumarse a la cadena de valor que nos va a faltar, que básicamente es la planta de hidrógeno, los puertos, los barcos y el consumo".

que están avanzando tras la adquisición de Desaladora Pelicano, ubicada en Petorca. En la presentación, Escobar indicó que se trata de "una desaladora que compramos recientemente a un desarrollador local" y que "va a alimentar varios ramales", tanto para la minería e industria local, como para la agricultura y los servicios de salud rurales.

En esa línea, entregó la visión que tienen para el negocio de la desalación. "Nosotros creemos que como se ha desarrollado la desalación hasta el momento, no es óptimo desde el punto de vista de la escala, que son proyectos uno a uno. (...) Si queremos realmente llegar a costos por metro cúbico de agua eficientes, tenemos que pasar de desaladoras de 400, 500 o 600 litros por segundo, que son las actuales, a plantas de 1.000, 1.500, 2.000. Y eso requiere ya una mirada más sistémica, una mirada más multipropósito, una mirada más de red", manifestó.

En eso, dijo que tienen un segundo proyecto para la provincia de San Antonio, denominado Desaladora Chucao, donde "ya tenemos contratos de arriendo".

"Su ubicación es estratégica para abastecer a