

Resultados según rendimiento para AVENA GRANO Var Supernova o Frontera

COSTOS* TOTAL SIN ARRIENDO	1.125.247
COSTOS TOTAL CON ARRIENDO	1.355.247

INGRESOS

Alternativas de rendimiento qqm/ha	60	70	75
\$/qqm valor fundo	21.000	21.000	21.000
Ingreso Bruto	1.260.000	1.470.000	1.575.000
Ingreso Neto Sin arriendo	134.753	344.753	449.753
Ingreso Neto Con arriendo \$ 230.000	-95.247	114.753	219.753

* Costos consideran maquinarias, insumos, fletes, mano de obra y costos directos.

Fuente: Julio Oberg, Agrogestión Oberg Ltda

“**E**stamos en un buen año para la producción de avena. Creemos que va a haber un buen rendimiento porque los últimos dos años han sido buenos y las regiones donde principalmente se siembra —desde Maule hasta Los Lagos— han tenido un buen año en cuanto a pluvio-metría”, comenta Javier Heredia, presidente de la Asociación de Procesadores de Avena (Aproavena).

Según datos entregados por la Odepa en el Boletín de Avena de enero de 2025, entre enero y diciembre del 2024 la superficie sembrada correspondió a 85.215 hectáreas, con una producción de 457.567 toneladas y un rendimiento de 54 quintales por hectárea promedio.

De acuerdo a los expertos, la superficie esta temporada habría crecido en cerca de 20 mil hectáreas

Hasta la fecha, la información oficial proporcionada por la Comercializadora de Trigo (Cotrisa), entidad encargada de vigilar el mercado de los granos y activar políticas de acuerdo a las necesidades del mismo, la superficie de la temporada “alcanza a 102.300, lo que representa un incremento de 23% respecto a lo sembrado en la temporada anterior”.

Sin embargo, la mala noticia es que este año los precios no serían positivos porque los volúmenes de cosecha de países como Canadá, Reino Unido y España —tres actores muy relevantes para el mer-

Avena: buena producción, pero bajos precios

El aumento del 23% de la superficie y las buenas condiciones climáticas, permiten proyectar un crecimiento de la producción. Sin embargo, a nivel internacional los precios han caído. En Chile, el quintal estaría en torno a los \$21 mil.

CATALINA PINELA ESPINOZA

cado— aumentaron, lo que impactaría la demanda de avena de países como Chile.

“En particular, no hemos visto tan marcadamente la baja en la demanda, pero sí hemos hecho, como empresa, un enorme esfuerzo por crecer en los mercados en que ya

estábamos y desarrollar nuevos destinos para este cereal. Probablemente desde Chile se exporten este año entre 240.000 y 260.000 toneladas de productos de avena, lo que nos sigue ubicando en el segundo lugar entre los mayores exportadores de pro-

ductos de avena del mundo. Lo que sí ha pasado es que el crecimiento de la demanda en ciertos mercados se ha ralentizado a tasas por debajo del 2%, cuando en algún momento estábamos cerca del 6%”, comenta Alex Strodthoff, gerente general de Agrotop.

PRECIOS BAJOS Y COSTOS ALTOS

En cuanto a precios, se habla de una caída respecto del año pasado, en todos los países.

“Los precios están bajos. La oferta a nivel internacional y nacional ha aumentado y los *stocks* se han recuperado. En relación a enero de 2024, los precios actualmente han caído 29% en Australia, 21% en Canadá y 43% en el Reino Unido. En Chile, esperamos una caída en torno al 20% en relación a los niveles del año pasado. Actualmente, estamos viendo niveles de 180 a 200 dólares por tonelada. Es una lástima que los precios de la avena sean tan volátiles en el mundo, pues al ser exportadores netos y deber competir globalmente, esa realidad también nos pega fuertemente a nosotros”, explica Alex Strodthoff.

A nivel nacional los valores están entre los 18 mil y 20 mil pesos, según la zona.



GENTILEZA DE JULIO OBERG.

Esta temporada, la producción de avena alcanzaría las 100.000 toneladas.

“De acuerdo con los precios proporcionados por la industria, los precios a pagar en la primera semana de enero de 2025 corresponden a 18.000 \$/qq + IVA en la Región de Maule, 18.500 \$/qq + IVA en la Región de Ñuble, 18.500 a 20.000 \$/qq + IVA en la Región de Biobío y 19.000 a 20.500 \$/qq + IVA en la Región de La Araucanía. Los valores indicados representan una disminución respecto a los precios pagados en la primera semana de enero de 2024”, informa Gonzalo Becerra, gerente general de Cotrisa.

En los últimos tres años, el rendimiento por hectárea de la avena ha sido bueno, siempre entendiendo que varía según las zonas de cultivo y el clima. La presente temporada no ha sido la excepción.

“La avena rinde en casi toda la zona (de la Araucanía) entre 60 y 70 quintales. Hacia la cordillera, que es más húmedo, puede rendir hasta 75 quintales, pero desde la zona de la carretera hacia la costa es muy complicado porque en noviembre llovió poco, cayeron 15 milímetros y la avena va a andar cerca de los 60 quintales. Con ese antecedente y contemplando los costos, los agricultores van a perder plata”, explica Julio Oberg, asesor agrícola.

A la baja en los precios —que ya genera preocupación en el sector— se le suman los altos costos de producir y que, si los rendimientos son bajos, no se alcanzan a cubrir.

“Con el nivel de costos que se tienen, los agricultores van a perder plata, porque actualmente la avena está entre 20

mil y 21 mil pesos planta. Siempre que hay una sobreoferta los precios bajan, además es sabido que la demanda desde afuera ha estado difícil”, explica Oberg.

Así, si bien con una cosecha de 75 quintales se pueden obtener ingresos, si se está en torno a los 60 quintales, y los precios se mantienen como hasta ahora, los resultados serán negativos.

En cálculos de Julio Oberg, de Agrogestión Oberg, un agricultor que tenga un rendimiento de 60 quintales por hectárea, con un precio fundo de \$21 mil, tendría un ingreso bruto de \$1.260.000, descontando los costos, calculados en \$1.125.247 el ingreso neto sería de \$134.753 sin arriendo. En cambio, si el agricultor arrendara, perdería \$95.247.

DESAFÍOS DEL SECTOR

Como todos, el sector de producción de granos se ve enfrentado a desafíos. Uno de estos es mitigar los efectos del cambio climático, que dificultan y condicionan la producción, ya que si con el clima poco favorable el rendimiento es menor.

“En el campo, uno de los retos más grandes es adaptarnos a los cambios climáticos, lo que implica trabajar con variedades de avena que responden a estas nuevas condiciones y a posibles escenarios futuros. También está la constante necesidad de mejorar los costos y la rentabilidad, buscando mayor eficiencia en las labores agrícolas y en el almacenamiento”, menciona Heredia.

La inestabilidad del clima es una realidad a la que se ven

enfrentados los agricultores de manera constante, por lo que buscar alternativas para poder mitigar los efectos es fundamental. Una de estas es generar mejores almacenamientos, para así poder proteger la producción y que se conserve hasta que el agricultor decida vender.

“Tenemos un enorme desafío ante el déficit de instalaciones de guarda y financiamiento de granos en Chile, lo que deja a muchos productos vulnerables a las condiciones de mercado de un determinado momento de tiempo. En nuestra empresa siempre hemos tratado de comprar y/o recibir a depósito tanto como capacidad instalada hemos tenido, pero es insuficiente”, dice Strodhoff.

La medida es importante sobre todo para temporadas como la actual, en donde la producción es mayor y los precios son bajos, debido a que los expertos recomiendan guardar la producción hasta que los precios se estabilicen.

A estos dos enormes desafíos se le suma la necesidad de darle un mayor valor a la producción interna y ajustarse al mercado internacional de tal manera que este no haga decaer las ganancias de los agricultores, a pesar de tener una buena producción.

“Mundialmente los modelos de comercialización y precios de avena están obsoletos y no son indexables a bolsas. Debemos ser capaces de modernizar el sistema. Los productos más terminados no solo tienen mayores niveles de precio, sino también son menos susceptibles a la volatilidad del mercado”.