

Pág.: 3 Cm2: 563,0 Fecha: 03-10-2024 126.654 Tiraje: Medio: El Mercurio Lectoría: 320.543 El Mercurio - Innovacion Favorabilidad: Supl.: No Definida

Noticia general

Título: Gel-X, el nuevo spin-off de la Uandes junto a su red de inversionistas ángeles

TAMBIÉN PARTICIPA EL EXPRESIDENTE DE SALMÓN CHILE Y DIRECTOR DE FRIOSUR, CARLOS VIAL:

Gel-X, el nuevo spin-off de la Uandes junto a su red de inversionistas ángeles

Tecnología permite extraer colágeno de la piel del salmón para extender la vida útil de productos cárnicos frescos. Con esto se agrega mayor valor a los desperdicios de la industria acuícola, los que hoy transforman en harina de pescado o simplemente botan. La iniciativa, además, nace con ventas pues están trabajando con Agrosuper para probarlo en productos de cerdo pensando en envíos de larga distancia. MARISA COMINETTI

> ómo extraer mayor valor agregado de la industria salmonera que genera toneladas de desechos al año? Esa fue la pregunta que motivó a la Dirección de Innovación de la Universi-dad de los Andes a buscar una tecnología que les permitiera abordar este desafío basado en la economía circular. De eso han pasado ya nueve años y hoy esa in-quietud pasó de ser una idea a la creación de la empresa Gel-X Food, el nuevo *spin*de la empresa Get-A Food, et nuevo spin-off de esta casa de estudios superiores que nace al alero de un desarrollo cientí-fico que permite extraer colágeno de la piel del salmón para alargar la vida útil de los productos cárnicos frescos.

> A la iniciativa se sumó también con capital su Red Ángel, constituída por *alum-*nis de la escuela de negocios, siendo la primera inversión que realizan, además del expresidente de Salmón Chile y director de Friosur, Carlos Vial.

> Anil Sadarangani, director de Innova-ción de la Uandes y que lideró el proyecto junto a los investigadores Javier Enrione y Paulo Díaz de la Facultad de Medicina, y Paulo Diaz de la Factitud de Wedichia, dice que la empresa fiue valorizada en US\$ 10 millones. La Uandes quedó con el 85% de participación, luego está Vial y después la red de ángeles, con el 5% y un aporte de US\$ 500 mil.

> aporte de USS 500 mil. Este capital, agrega, les permitió con-tratar personal con Francisco Alvarado como gerente general, además de com-para equipos y habilitar un espacio para aumentar la producción y así abordar los requerimientos de conrequerimientos de su primer cliente:

Agrosuper. "Este es el primer *spin-off* universitario que nace con ventas", destaca Sadarangani sobre esta primera orden de compra que les permitirá darle flujo a la

DE AYSÉN AL MERCADO

Los inicios de Gel-X se remontan a 2015. La travesía partió en Aysén, donde se trasladó el equipo de la Uandes para conocer "in situ" la industria salmonera y las oportunidades a partir de los desperdicios. Estuvieron dos días en Friosur, lo cual, dice Sadarangani, fue clave para de-tectar las propiedades de la piel y su colá-geno para extender la vida útil de los productos cárnicos. Trabajaron en el proce-so, en las patentes (Chile, EE.UU. y Euroso, en las patentes (C.nile, EE.UU. y EURO-pa), viajaron a Noruega para saber si había competencia, se adjudicaron fon-dos públicos más el apoyo de Friosur y luego aplicaron el producto (Gelcoat) al mismo filete del salmón y vieron un au-mento de la vida útil del 30%. Más tarde HubTec los motivó a participar en un de-safío de innovación abierta de Agrosu-per, donde si bien no fueron seleccionados, sí continuaron conversando y nados, si continuaron conversando empezaron a trabajar en conjunto Aquí la empresa les fue entregando financiamiento para que fueran avanzando en los hitos que les permitiera validar la tecnología, pues les in-teresaba probarlo en otras carnes, sobre todo en cerdo y en

los envíos de larga

distancia.

Consuelo Sotomayor, líder de Investigación Aplicada de Agrosuper, explica que el desarrollo estaba en una fase muy temprana para el desafío y por eso lo to-maron desde el área de investigación "En salmones esto no mueve la aguja porque vamos a seguir enviando por avión, pero sí para algunos productos de cerdo que van en barco y llegan muy al límite a destino, por lo tanto, contar con más días de vida útil nos da mayor holgura logística ante cualquier imprevisto" ra logistica ante cualquier imprevisto , dice. Agrega que la tecnología fue proba-da en laboratorio y lograron buenos re-sultados. Luego vino una prueba inicial en planta, mientras que el paso siguiente es una validación

industrial de mayor alcance, para lo cual necesitan un ma-yor volumen. Y es

aquí donde se enlaza con el

spin-off, ya que con esta empresa podrán ir cubriendo en fases las toneladas que requiere Agrosuper para seguir con las pruebas antes de, en caso que sean satis-factorias, llevarlas al mercado. "Esta pri-mera orden de compra nos permitirá ha-cer una prueba en condiciones reales, como si fuera otro insumo más v evaluar desempeños técnicos, comerciales y lo-gísticos", explica Sotomayor, pensando en un embarque piloto a Corea que po-dría salir hacia fines de año. "De aquí a 12

una sam nacia mies de ano. De aqui a 12 meses nos gustaría tener una instancia real con clientes coreanos", añade.
Sobre la producción escalonada de Gel-X, Sadarangani dice que el objetivo es poder cubrir tres toneladas mensuales



Anil Sadaranga-ni, director de Innovación de la Uandes, y. Consuelo Soto nayor, Líder de Investigación Aplicada de Agrosuper.