

La historia tras el fichaje de Frontal Trust para liderar nuevo multifamily

Con la mira puesta en nuevas inversiones en activos alternativos, tanto en Chile como en Perú, Frontal Trust fichó al ex-BTG Rodrigo Escala como su nuevo gerente comercial.

De larga trayectoria en el mercado local, el ingeniero comercial de la Universidad Gabriela Mistral llega a expandir el alcance de la *boutique* financiera que lidera Andrés Echeverría y que ha levantado fondos por más de US\$ 1.000 millones con inversiones inmobiliarias, en *private equity* y deuda privada. Ambos se conocen desde hace años



Rodrigo Escala, gerente comercial de Frontal Trust.

en el Banco BICE, donde Echeverría era director y Escala comenzó como analista de riesgos y luego fue ejecutivo de empresas.

Desde allí emigró al Banco Security y posteriormente a Celfin Capital, uno de los primeros bancos de inversión locales y que se transformó en BTG Pactual luego de su venta al empresario brasileño André Esteves. En 2016, Escala reemplazó a Alejandro Reyes, cuando un grupo de socios de la desaparecida *boutique* financiera formó el fondo Toesca.

Los clientes de alto patrimonio fueron su foco en BTG y serán uno de sus principales desafíos en Frontal. De hecho, parte de su tarea es abrir el negocio de *multifamily*, hoy en expansión con actores fuertes como Econsult, Capital Trust y Picton. "En Frontal Trust siempre estamos buscando nuevos negocios y analizando distintas clases de activos", señala Andrés Echeverría. Además de su destacada trayectoria profesional, Escala ha enfrentado y superado importantes desafíos personales. En 2019 sufrió un ACV que le dejó el lado izquierdo del cuerpo completamente insensible y que le ha exigido un arduo camino de recuperación, viajando incluso a Barcelona para recibir tratamiento especializado. Hoy, su recuperación se considera un verdadero milagro.