

Alex Acosta, gerente general de la firma.

Qué hay tras el nuevo impulso de Schwager, que tiene a sus acciones en alza

La empresa planea volver a la producción minera a través de proyectos de relaves. Buenos resultados financieros han influido en un positivo desempeño en bolsa: desde enero de 2023 el precio de la acción subió 70%.

POR MATILDE OLIVA

Cuando el pasado 28 de mayo el precio de transacción de la acción de Schwager subía más de 17%, como es habitual ante alzas inesperadas, la Bolsa de Santiago solicitó a la empresa informar sobre cualquier circunstancia relevante que explicara el inusual incremento. La respuesta de Schwager fue simple: no se registraron eventos extraordinarios, salvo la publicación de los Estados Financieros trimestrales el 27 de mayo de 2024.

Los resultados eran buenos, con una utilidad acumulada superior a los \$1.141 millones, un 45% más que en los primeros tres meses de 2023 y un Ebitda creciendo 11%.

Pero el alza en bolsa no es puntual; ha sido la tendencia en el último año para los papeles de la firma, con un aumento de 70% desde enero del año pasado a la fecha. ¿Son los resultados los impulsores? Según Federico Goycolea, gerente general de Vector Capital, "los resultados de la empresa han sido buenos y el mercado está incorporando eso en precios de la acción".

En Schwager, en tanto, el gerente general Alex Acosta apunta a tres factores, partiendo por los diez años de evolución estable y ascendente de los resultados. "El

otro, muy potente -indica-, es que después de 20 años pagamos dividendos del ejercicio 2023, porque evidentemente quien invierte en el mercado quiere ver que se valore su inversión". Y el último, pero no menos importante, según señala, es que Schwager incrementó su participación en la filial minera Schwager Service -que entrega servicios de mantenimiento y soluciones a la gran minería-, pasando del 60% al 78%. "Nuestra meta es llegar al 100% en el corto plazo, lo que es consistente con el plan de negocios de la compañía", cuenta.

El arte de transformarse

La reinversión ha sido la forma en que Schwager se ha mantenido como empresa en Chile por más de 160 años, luego de ser el mayor operador de carbón en Chile hasta 1994, cuando se cerraron las operaciones mineras. O pasada la profunda crisis de 2005 derivada de la sanción de la SVS al gerente general y dos directores de la época, por uso de información privilegiada.

Hoy la firma vive otra etapa. Acaba de recibir el Premio Nacional Empresa del Colegio de Ingenieros, por ser "un significativo ejemplo de transición desde la energía fósil (carbón) a procesos de economía circular exitosos, escalables y exportables, con ingeniería chilena, que hoy es

reconocida a nivel mundial".

La actual fase partió en 2008, con la creación y apertura a la Bolsa de Schwager S.A. Un año después se definió establecer una estrategia de filiales propias y en sociedad con otros actores e invertir en el desarrollo de proyectos de energías renovables no convencionales.

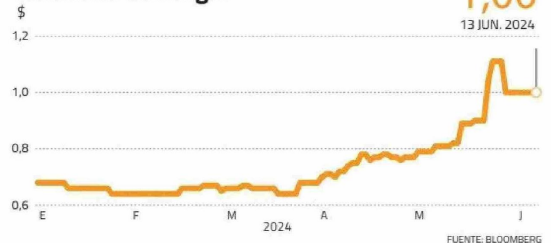
En 2019, el directorio tomó la decisión de centrar el foco en el mercado minero. Actualmente, el área de soluciones y servicios a la gran minería o "Schwager Minería" es el principal negocio, con más de un 80%, explica Alex Acosta. Le siguen "Schwager Biogás", que desarrolla, comercializa y opera plantas procesadoras de residuos orgánicos para generar biogás y "Schwager otros negocios", que fundamentalmente tiene que ver con diferentes activos que la empresa.

¿Regreso a la producción minera?

Acosta confiesa que tiene un sueño para Schwager: volver a la condición de productor de minerales. "Llevamos años estudiando los tranques de relave para los efectos de ofrecer servicios de operación y mantenimiento y estamos en la búsqueda de la recuperación de mineral", cuenta.

Aunque tiene claro que la ley del cobre en los relaves es más baja que

Acción de Schwager



la de los yacimientos destaca que "hoy día tenemos escasez de cobre, por lo que nuestra mirada es lograr una operación óptima y evaluar la recuperación del cobre y de otros minerales de esos tranques". Agrega que se trata de un proyecto amplio, que está en permanente estudio, "llevamos años estudiando esto, no solo nosotros, hay mucha gente que lo está haciendo y nosotros creemos que ahí hay una tremenda oportunidad".

Son varios los factores de los que depende la concreción de este proyecto. Insiste en que el desarrollo tecnológico para eso está listo, pero todo está subordinado a que "efectivamente nos encontremos con un tranque que responda a los indicadores técnicos que lo hacen posible y que la capacidad de inversiones esté disponible. No hemos

llegado a eso todavía".

Socios internacionales

La presencia de Schwager en el exterior se está concretando con convenios y alianzas con empresas. Acosta viene llegando de Tokio, donde firmó un acuerdo con la firma Denyo, para comercializar equipos electrógenos para los mercados de Chile y Perú. Precisamente en Perú, la firma se alió con Cosapi Minería que se especializa en la realización de grandes movimientos de tierra y explotación de minas a tajo abierto.

Otro acuerdo que el ejecutivo destaca es la alianza con el Grupo México, que tiene un objetivo distinto, ya que posibilita que ambas compañías, a través de un consorcio, participen en procesos de licitación competitivos, tanto privados como públicos en Chile. 