

Política comercial proteccionista Con el “hombre de los aranceles”, ¿hay riesgos para el TLC?

El impacto negativo sobre el país sería indirecto, a través de China o la UE.

J. AGUILERA

Con la elección de Donald Trump para un segundo mandato como Presidente de Estados Unidos, uno de los focos de atención será la política comercial que adopte el país norteamericano. En su primera administración, el autodenominado “*tariff man*” (hombre de los aranceles) aplicó una política proteccionista dirigida a fortalecer los sectores industriales de la economía local. En el caso de Chile, con un Tratado de Libre Comercio (TLC) bilateral vigente hace 20 años, los expertos no asignan grandes probabilidades a medidas que limiten las exportaciones nacionales.

Un consenso transversal entre los analistas es que la revisión del TLC que enmarca la relación comercial entre EE.UU. y Chile es poco probable, porque “no se aprecian sectores de nuestras exportaciones al mercado estadounidense que aparezcan como amenazas directas o relevantes para la economía de Estados Unidos”, explica el *senior manager* de Global Trade and Investment de Deloitte, Felipe Lopeandía.

Desde el punto de vista político, otro antecedente clave es que “si no lo cambiaron en el pasado, ¿por qué lo habrían de querer cambiar ahora?”, plantea el ex director general adjunto de la Organización Mundial de Comercio Alejandro Jara. Lo mismo manifestó el ministro de Economía, Nicolás Grau, quien recordó, para el caso de los productos chilenos, que “no es algo que estuvo presente en las administraciones

anteriores y tampoco ha estado tan presente en el debate”, dijo en radio Pauta.

Yun Tso Lee, director del Centro de Estudios en Relaciones Internacionales de la UDD, dice que hay otro elemento de preocupación más cierto: “Donald Trump ha expresado en diversas ocasiones su intención de imponer aranceles generalizados de entre el 10% y 20% a los productos de todos los socios comerciales”. Sin embargo, de incurrir en una medida de este tipo, Jara añade que “es de esperar que excluya los productos de los países con

los que tiene TLC, o los estaría violando, salvo que alegue alguna excepción prevista en el tratado, que no veo cuál podría ser”. Sobre este supuesto, cree que

“es una posibilidad, pero no me atrevo a decir qué tan probable es”.

Riesgo indirecto

Cuando Chile firmó el TLC con EE.UU., el jefe negociador fue Osvaldo Rosales, por ese entonces director de Relaciones Económicas Internacionales (Direcon). Recuerda que, “frente a la economía más grande del mundo, el espacio que uno tiene es bastante reducido. De hecho, Trump ha anunciado que va a subir los aranceles a México, pasando por encima del acuerdo que tiene con ellos y con Canadá”. Eso sí, concuerda en que “no tenemos productos que no ocasionen daño; desde ese punto de vista, uno podría decir de manera bastante parroquial, diría yo, que no nos vamos a ver afectados”.

TRATADO
El TLC entre Chile y EE.UU. fue suscrito en 2003 y entró en vigencia el 2004.