



Análisis

TINA ROSENFELD
Directora de empresas

CÓMO AUMENTAR LA INVERSIÓN EN CLIMATECH?

¿Cómo aumentar la inversión en emprendimientos que se dedican a desarrollar soluciones innovadoras y sostenibles para abordar los desafíos del cambio climático? A raíz del lanzamiento del reporte Global de PWC del estado de la inversión en Climatech, conversamos en un panel con distintos actores del ecosistema sobre el rol y el impacto de este tipo de emprendimientos desde Chile al mundo. La gran parte de las inversiones (80%) según el estudio, van hacia el rubro de energía y movilidad, a pesar de que estos rubros solamente impactan en un 28% en emisiones de gases invernaderos. Los datos en Chile, según Fundación Chile, son aún más dramáticos. La mayoría del financiamiento se va a Fintech y *e-commerce* y solo un 8% a Cleantech, Biotech y Agrotech. Para cambiar esa situación, Fundación Chile lanzó el programa de aceleración Decarb-volution. Los 25 emprendimientos del programa reciben apoyo en desarrollar su modelo de negocio, mejorar su tracción comercial y prepararse para conseguir financiamiento. Botanitec, emprendimiento que mentoreo como parte del programa Decarb-volution, diseña y produce soluciones biotecnológicas para la industria agrícola. Estos bioinsumos basados en polifenoles usan materiales a partir de residuos de la misma industria. Aplicar estos productos al campo permite bajar el estrés oxidativo de la planta y subir al mismo tiempo la productividad. Uno de los grandes problemas a los que se ven enfrenta-

dos los emprendimientos en la agricultura son los ciclos largos de prueba. Colaboración ya sea con la academia para hacer pruebas en campos de prueba o con clientes de prueba (*venture client*) permite acelerar el proceso de adopción de estas nuevas tecnologías en industrias tan relevantes para Chile como la agricultura.

En el panel concluimos que la inversión requerida por emprendimientos de Climatech puede venir de distintas fuentes públicas y privadas. Corfo sigue jugando un rol importante, tanto en inversión directa como en inversión indirecta, a través del apoyo de fondos. También existe la posibilidad de postular a líneas de *venture debt* en el BancoEstado, lo que permite garantizar deuda con venta futura. Pero más allá del financiamiento, es fundamental que los clientes de las distintas industrias, como la construcción y la agricultura, abran las puertas a los emprendimientos para que puedan probar sus productos en procesos productivos reales. Tanto para los clientes de prueba (*venture client*) como para los *corporate venture capital*, la coordinación de los emprendimientos con los equipos ejecutivos de la corporación es indispensable para lograr una colaboración exitosa. Si los distintos actores del ecosistema colaboran en forma exitosa, Chile lo tiene todo para exportar emprendimientos de Climatech al mundo.