

EL MERCURIO
ECONOMÍA Y NEGOCIOS B

SANTIAGO DE CHILE, MARTES 10 DE SEPTIEMBRE DE 2024
www.economianegocios.cl @eyn_elmercurio economianegocios@mercurio.cl

Table with market data: BOLSA DE VALORES, MONEDAS, MATERIAS PRIMAS. Includes indices like SP IPSA, Dow Jones, and various currencies like Dollar, Euro, and Bitcoin.



Camiceros, mineros y pescaderos, entre empleos que más están en riesgo
OCUPACIONES VERDES VS MARRONES | B 5

Acusan que las quiebras podrían incluso alcanzar los US\$ 2.000 millones: Bancos franceses alistan dura carta al Congreso y Hacienda por crisis de las pequeñas eléctricas

Debate por intención del Gobierno de obtener recursos para los subsidios a la luz a partir de los inversionistas de miniplantas generadoras partió en París y escala de tono.

MARÍA JOSÉ TAPIA
Desde Londres

“Es cosa de tiempo”, señala un alto ejecutivo de la banca. La decisión del Gobierno de cargar a las pequeñas centrales de energía conocidas como PMGD (Pequeños Medios de Generación Distribuida) los US\$ 150 millones requeridos para financiar el subsidio tras el alza de las tarifas de la luz, acumula repercusiones. En Londres, donde se realiza la primera jornada del Chile Day en su versión británica, aún se habla de lo que pasó viernes en el Chile Day de París.

Las reuniones en Francia entre el ministro de Energía, Diego Pardo, y el sector, no dejaron tranquilos a las pequeñas generadoras. Más bien lo contrario, la preocupación aumentó luego de constatar que el Gobierno no piensa en una vía distinta que no sea disminuir las compensaciones por precio estabilizado que tienen los PMGD. El asunto es que la inquietud se traspasó a la banca. El ministro de Hacienda, Mario Marcel, se reunió con las empresas financieras el viernes, y tampoco quedaron conformes. El asunto parece escalar, porque los recursos para los proyectos proceden de la banca.



Ayer partió Chile Day en Londres, con presentaciones como la de Mario Marcel. Se trata de la versión 15 del evento, organizado por InBest Chile para promover el mercado de capitales local.

Cuatro bancos franceses están trabajando en una carta que enviarán a Hacienda y al Congreso, donde desde la semana pasada se discute la iniciativa. Fuentes vinculadas a los redactores de la misma aseguran que se trata de Societe Generale, Natixis —parte de Groupe BPCE, el segundo grupo bancario de Francia—, BNP Paribas, y Credit Agricole, el banco retail líder en la Unión Europea. Son los grandes financieros de proyectos, a los que se suman HSBC, BlackRock y Met-

life, entre otros. No es negocio bancario Es solo cosa de tiempo para que se despace la carta. Dado que el proceso no sea tan automático, lo que si es claro es que se mandará. “Los bancos están sumamente molestos. No entienden cómo cambian las re-

glas del juego, y ya están evaluando si tienen que modificar la estructura de riesgo para invertir en Chile”, señala un ejecutivo de una de las entidades firmantes. Otro agrega: “Se intentó hacer las cosas por la ruta más rápida, hablar con el ministro y buscar que esto se revirtiera, pero no fue posible”. Lo que comentan en las entidades —y que incluirán en la carta— es que, de aplicarse la disminución en la compensación, las quiebras superarían los

Marcel: “Estoy bastante seguro de que podremos” abordar lo

Si en París habló del elefante en la pieza, en Londres fue directo al punto. El ministro de Hacienda expuso ayer —ante un salón repleto, con más de 500 personas, donde el espacio se hacía estrecho— en el primer día de Chile Day en la capital inglesa. Además de abordar los desafíos y las cifras de Chile en materia económica, también habló sobre la polémica en torno a los PMGD. Afirmó que es necesario resolver el conflicto de las tarifas eléctricas “para aportar más estabilidad y más seguridad a los inversionistas”. “No es fácil de hacer”, reconoció, pero agregó: “Estoy bastante seguro de que podremos abordar algunas de las cosas que han surgido”. No nombró a las pequeñas generadoras, pero los asistentes estaban convencidos de que se refería a eso.

US\$ 1.000 millones algunos dicen que la cifra se acercaría a los US\$ 2.000 millones. Estos proyectos están cubiertos en más de un 80% por créditos; “están muy apalancados”, sostiene un banquero. Si el proyecto de ley avanza y los PMGD son incapaces de pagar, los bancos terminarían quedándose con los desahucios. Y eso no es ningún negocio. Y todo esto sucede, repiten en el sector eléctrico, por US\$ 150 millones que, insisten, podrían sacarse de otras fuentes.

Alta exposición

Hace un año, BNP Paribas destacaba, por ejemplo, el acceso a financiamiento por parte de BlackRock Global Renewable Power III, que le permitiría financiar una cartera de más de 400 MW de plantas solares fotovoltaicas distribuidas en el país. “Este logro demuestra nuestro compromiso de entregar soluciones medidas que, en última instancia, contribuyan al plan de descarbonización de Chile”, subrayaban. Hoy, BNP Paribas

está entre los bancos más expuestos. A mediados de 2023, Natixis creó un financiamiento de US\$ 364 millones para una cartera de plantas solares fotovoltaicas a gran escala y PMGD en el país, propiedad de Solek Holding SE, otra compañía que elevaría el problema. Fuentes al tanto destacan que la embajada checa —país de origen de Solek— también evaluaba enviar un mensaje al Gobierno. “Este es el decimocuarto financiamiento PMGD de Natixis en cuatro años. En total, Natixis ha financiado o dispuesto de aproximadamente US\$ 1.800 millones para apoyar el desarrollo de proyectos de generación de energía renovable PMGD en Chile”, señalaba entonces el banco. Ahora, los insistentes en que los financiamientos están detenidos y que esperan que el Gobierno revierta su dirección. Según lo señalado por Pardo en París, podría ingresar indicaciones al proyecto en el Congreso, pero no sacarlo. El sector presionará para que eso cambie.

ABIF ante Ley Fintech: “Este es el proyecto más complejo (...) que ha tenido el sistema financiero en Chile, más que Basilea III”

José Manuel Mena pide que la regulación se aplique con gradualidad y sostenibilidad financiera.

MARÍA JESSICA COLUMA
Desde Londres

Uno de los paneles más concurridos durante la primera jornada del Chile Day en Londres fue: “Fintech: de la Ley a la realidad”. La instancia —moderada por Damán Gelerstein, CEO y cofundador de Abacus— contó con la presencia de la presidenta de la Comisión para el Mercado Financiero, Solange Berstein, y dos sectores involucrados en la nueva regulación, quienes mostraron sus discrepancias sobre la implementación de la Ley Fintech.

José Manuel Mena suplicó elaborar un mapa de riesgos por la nueva ley.

“Este es el proyecto más complejo y de mayor dimensión que ha tenido el sistema financiero en Chile, más que Basilea III”, indicó. Cuando se habla de grandes proyectos, agregó, como es el

caso de la Ley Fintech, se debe considerar un mapa de riesgos. “Necesitamos hacerlo aprendiendo de la experiencia. Nosotros pensamos en un mapa de riesgos que habrá que trabajar. En primer lugar, tenemos que ver los riesgos asociados de proyectos, a los que se suma la sostenibilidad financiera”, y, por último, con los riesgos de ciberseguridad que involucran las decenas de miles de conexiones que involucra una experiencia inmediata en nuestro país. Por tanto, la ABIF está muy preocupada de eso y que todo funcione”, apuntó Mena. El CEO y fundador de la fintech Shinkansen, Leo Soto, indicó que en su sector están de acuerdo con que haya gradualidad en la implementación de la regulación. “Si se que hay que meter aún más gradualidad, quizás lo que hay que hacer es adelantarse los casos, que todos reconozcan que son más comunes, más fáciles, en lugar de extender esto, porque lo que queremos es que se pueda pasar por ser prudente termine tomando ocho años. Hay que tomarle valor a experimentar”.



El socio de Southern Cross Jaime Besa (derecha en la foto) moderó el panel “Por qué invertir en Chile”, donde participaron los ejecutivos Liz Brown, de Inchcape, y Dheeraj Bhatia, de Hapag Lloyd.

Matriz de Saam que opera STI en San Antonio Hapag Lloyd: “Necesitamos saber qué esperar en caso de que queramos invertir”

El Chief Terminal and Infrastructure Officer de Hapag Lloyd, Dheeraj Bhatia, se mostró preocupado por el proyecto que modifica la extensión de los permisos.

MARÍA JOSÉ TAPIA

“Me gustaría que el ministro Marcel y otros que están aquí realmente miren este problema y nos puedan dar un mensaje positivo a todos”, dijo el director general de Terminales e Infraestructura de Hapag Lloyd, Dheeraj Bhatia. El ejecutivo mostró su inquietud por el proyecto que cambia la renovación de concesiones marítimas. “Es una gran preocupación también, y hemos tenido algunas discusiones con el Gobierno”. En octubre de 2022, Hapag Lloyd, donde Vapores, del grupo Laskie, tiene un 30%, adquirió el 100% del negocio portuario y logístico de SAAM. Pagó US\$ 1.000 millones por una operación que incluye STI en San Antonio, SVTI en San Vicente, un terminal en Antofagasta y en Iquique, entre otros. Varias de sus concesiones comienzan a vencer al final de la

década. Ahí Bhatia puso el foco. “La actualización del sistema para asignar concesiones, los procesos de licitación y la tenencia de proyectos tan grandes, que pueden ser de cientos de millones de dólares de inversión, y trabajan para la disponibilidad y capacidad del futuro, es extremadamente importante”. Agregó: “Cualquier tipo de problema con eso es extremadamente preocupante para empresas como nosotros, donde la predictibilidad es fundamental (...). Necesitamos saber qué esperar en caso de que queramos invertir. Sin ningún conocimiento del proceso, nuestra habilidad de invertir en la modernización de estos terminales también se reduce. Nadie va a invertir US\$ 200 millones en mejoras si se sabe que después de tres o cuatro años se va a perder la concesión”. Y subrayó: “Si no hay claridad, la inversión va a bajar y el

interés de poner más capital en la modernización de toda la infraestructura portuaria va a sufrir”. A su juicio, “con nuestra experiencia global, podemos traer tecnologías para modernizar esos terminales”.

Gran escala

En el mismo panel, Jaime Besa, socio de Southern Cross, le preguntó directamente por el puerto a gran escala. El ejecutivo tuvo una visada de respuesta. “Nuestras estimaciones son que la capacidad puede durar hasta 2034, y con algunos inversiones y cambios, hasta 2040 (...). ¿Es el momento para usar miles de millones en un puerto en San Antonio, dejar atrás otros negocios? ¿Tiene sentido? Chile a veces siente que hay una comparación con lo que está sucediendo en Perú y el puerto de Chancay, es una situación diferente... no lo necesita”, afirmó.

Oswaldo Macías: Se realizará estudio para cambios en inversión de las AFP

Iniciativa apunta a mejorar los retornos y así las jubilaciones.

M.A. COLUMA

El panel de pensiones tomó un foco más técnico y la discusión estuvo marcada por los regímenes de inversión. De hecho, el encuentro comenzó con una presentación de Jaime Casassus de la Universidad Católica y luego del gerente de inversiones de AFP Capital, Francisco Guzmán, quienes se refirieron a los cambios que se pueden hacer para mejorar los retornos de las inversiones.

El superintendente de Pensiones, Oswaldo Macías, señaló que elaborará un estudio para su modificación y así plantear cambios a estos. “Hay que avanzar, modernizar y pensar nuevamente en los regímenes de inversión, más allá de los cambios legales. Creemos que es posible avanzar en esta materia hoy día, independientemente de lo que se apruebe en el cambio de ley”, enfatizó el regulador. En ese sentido, señaló que avanzará en esta iniciativa y que va por un muy buen camino. “Creemos que esto se va a transformar en el régimen de inversión al simplificarlo y eso va a ser muy positivo para generar mejores retornos y así mejores pensiones”.