

Link: <https://www.salmonexpert.cl/oxzo/de-un-proyecto-corfo-a-su-internacionalizacion-las-claves-del-crecimiento-de-oxzo/1485210>

John Marcus, gerente general de Oxzo. Foto: Oxzo.

Chile: El gerente general de la empresa, John Marcus, tiene 23 años de trayectoria en la salmicultura y esa extensa experiencia ha sido clave para la expansión del grupo proveedor de oxígeno. <p>John Marcus es gerente general de Oxzo, Ingeniero Civil Bioquímico Pontificia Universidad Católica de Valparaíso, MBA UC generación 2013, con 23 años de trayectoria en la industria salmicultora. </p><p>Sus inicios fueron en una empresa del rubro de gases, llamada Indura, para posteriormente pasar a Aquachile, luego Cetecal – Salmofood, y finalmente Oxzo los últimos 12 años. </p><p>En entrevista con Salmonexpert, Marcus cuenta cómo ha sido clave en el desarrollo de Oxzo, y los planes de la compañía en la industria. </p><p>¿ Cómo apoyó la creación de la empresa, qué hitos quisiera destacar, desde los inicios hasta su consolidación?</p><p>Oxzo nació como parte de un proyecto Innova Corfo, me tocó ser parte del diseño de los primeros sistemas de generación de O2 y liderar el desarrollo de la tecnología.

Quizá el primer hito a destacar es la fabricación del primer prototipo de plataforma de generación de O2, Oxymar con una capacidad de tan solo 50k/h. <p>Hoy nuestros sistemas generan 600k/h de O2 y cuentan con un alto nivel de automatización, monitoreo y control.

El desarrollo ha sido impresionante gracias a todo el trabajo de nuestro equipo de personas y nos sentimos muy orgullosos de ser los pioneros en este ámbito. <p>¿ De qué manera ha aportado su empresa al crecimiento de la industria?</h> Nuestra solución ha demostrado ser un real aporte al desarrollo de la industria permitiendo avanzar en 2 principales áreas, la primera evitando mortalidades masivas de peces producto de las bajas de O2 y la segunda optimizando y mejorando la productividad de los centros de cultivo que cuentan con nuestros sistemas, dado que la productividad está íntimamente ligada a las condiciones medioambientales existentes. <p>Junto con lo anterior, disponemos de un robusto equipos operativo que se encarga de prestar servicios de mantenimiento y postventa, como también toda un área de asistencia técnica ayudando a transferir los conceptos biológicos relacionados con el uso de oxígeno. <p>¿ Cuáles son los principales logros que ha tenido al mando de la empresa?</h> Uno de los principales logros es disponer de un servicio de calidad y robustez de amplio uso en la industria, con variados tipos de equipamiento y configuraciones, fomentar el desarrollo y la innovación dentro de la compañía ha sido uno de los pilares fundamentales. <p>Otro logro importante ha sido el poder alinear a todo el equipo en una sola dirección: Servicio de Calidad hacia nuestros Clientes.

Finalmente el poder internacionalizar nuestro trabajo (a países como Noruega) nos abre a un mundo de opciones en donde apoyamos también con nuestra experiencia a la industria mundial. <p>¿ Qué planes tiene para la empresa, en mercados como Chile?</h> Queremos continuar innovando y mejorando nuestro servicio, para eso estamos desarrollando soluciones en aquellos procesos donde el O2/aire es requerido. O2 con fines productivos, mitigación de blooms, remediación de fondo marino, con sistemas Robustos, eficientes, acordes con las necesidades de nuestros clientes y condiciones ambientales y climatológicas de nuestro Sur. </p>

