



Levannta: Transformando el financiamiento de las empresas de servicios recurrentes en Chile

El modelo de negocios basado en la recurrencia, caracterizado por suscripciones a productos y servicios, se está consolidando como una de las tendencias más relevantes en el ámbito económico. En Latinoamérica, el crecimiento de este enfoque es evidente: según un estudio de Stripe, se estima que el mercado de suscripciones superará los 30 mil millones de dólares en 2025.

El concepto "suscripción" suena nuevo y moderno, la realidad es que esto se realiza hace cientos de años. Es más, todas las empresas de servicios recurrentes que tienen contratos con pagos mensuales, son en la práctica una suscripción.

Si bien este modelo de negocio le permite a las empresas tener un flujo de caja proyectado con alta claridad, enfrenta un obstáculo significativo: el acceso a capital. Las dificultades actuales para desarrollar estos negocios abrió la puerta a Levannta, la única empresa en Chile que se especializa 100% en empresas con este tipo de modelo de negocios.

Origen de Levannta:

Reconocimiento de una Necesidad Esencial

Levannta fue fundada por un grupo de profesionales del sector financiero con más de 20 años de experiencia. Durante su carrera, local e internacional, observaron cómo las empresas con modelos de ingresos recurrentes enfrentaban desafíos únicos que los servicios financieros tradicionales no podían abordar eficazmente. La incapacidad de los bancos y otras instituciones financieras para valorar y financiar adecuadamente los flujos de caja futuros de las suscripciones llevó a estos a buscar una solución más adecuada.

Identificando una oportunidad en este desafío, decidieron crear una plataforma que no solo entendiera las particularidades de este modelo, sino que también ofreciera soluciones financieras diseñadas a medida para apoyar su crecimiento y estabilidad.

Innovación en el financiamiento

Levannta ha innovado en el financiamiento de la economía de suscripción y recurrencia al ofrecer productos que permiten a las empresas acceder a capital en menos de 72 horas. "Utilizando tecnologías avanzadas de análisis de datos y modelos predictivos, Levannta puede anticipar los ingresos futuros de contratos y suscripciones, y proporcionar financiamiento basado en esos datos. Es decir, si tienes un contrato a 24 meses con pagos mensuales, Levannta te puede entregar los 24 meses hoy", indica Alfredo Angulo, uno de los founders y CRO.

Esta capacidad para "adelantar" el futuro financiero de una empresa es revolucionaria, especialmente para nuevos sectores



emergentes en la economía de suscripciones como SaaS (software como servicio), medios digitales, educación online, logística, entretenimiento, servicios de seguridad privada, limpieza y gestión, entre otros.

Levannta no es solo capital de trabajo, sino que capital de crecimiento. Hoy hay miles de empresas que deben decir que no a nuevos proyectos porque no tienen el capital inicial para ejecutarlos. Gracias a Levannta, todas esas empresas podrán seguir cerrando contratos o proyectos, y si necesitan capital inicial, pueden llevar su contrato a Levannta para ser anticipado, sin la necesidad de haber iniciado o entregado el servicio y sin la necesidad de contar con facturas.

Inteligencia artificial al servicio del crecimiento

Pero Levannta es mucho más que una empresa de financiamiento, Levannta se está convirtiendo poco a poco en un Banco para todo el ecosistema de empresas de servicios.

La tecnología, y específicamente la inteli-

gencia artificial (IA), juega un rol fundamental en el desarrollo de Levannta.

En Levannta las empresas podrán financiarse, realizar cobranza, hacer conciliaciones de pago, recaudar sus pagos, realizar pagos, ver proyecciones, entre muchas otras cosas más que se irán anunciando durante el año.

Con la Inteligencia Artificial de Levannta, realizar el proceso para las empresas y activar todas esas funcionalidades, no toma más que un par de minutos. "La idea es que las empresas puedan usar su tiempo en lo que realmente importa que es su negocio, todo lo demás, lo hace Levannta por ellos", señala Alfredo Angulo.

El Futuro de Levannta

Mirando hacia el futuro, Levannta no solo aspira a consolidarse como el líder en financiamiento para empresas de ingresos recurrentes en Chile, sino también a expandirse en la región. Con planes de extender sus servicios a más países de América Latina, Levannta está posicionada para ser un catalizador en la transformación de cómo las empresas perciben y utilizan los servicios financieros.

Así, Levannta no solo facilita el acceso al capital sino que también proporciona las herramientas necesarias para que las empresas maximicen su eficiencia operativa y financiera. "Esto marca un cambio fundamental en cómo las empresas de ingresos recurrentes pueden sostener y acelerar su crecimiento, redefiniendo lo que significa el financiamiento en la economía moderna", concluye Alfredo Angulo.

Levannta no solo aspira a consolidarse como el líder en financiamiento para empresas de ingresos recurrentes en Chile, sino también a expandirse en la región

