



ASEGURA QUE TIENEN LA MEJOR TECNOLOGÍA PARA EXTRAER EL METAL

¿Rey del litio?: Los ambiciosos planes de Teague Egan para Chile

El empresario busca que la compañía que fundó, EnergyX, sea la empresa más grande de litio del mundo. En el país, planean una inversión inicial de US\$ 1.000 millones.

CATALINA MUÑOZ-KAPPPES

Quiere tener la empresa más grande de litio, ser presidente de Estados Unidos y vivir hasta los 150 años. A Teague Egan, fundador y CEO de EnergyX, el Wall Street Journal lo apodó como aspirante a ser el "rey del litio". Si lo logra, su trono estará en Chile.

El proyecto más grande que está desarrollando EnergyX en el mundo se encuentra en el Salar Punta Negra, al sur del Salar de Atacama, en la Región de Antofagasta. El objetivo de la empresa es desarrollar la tecnología de extracción directa de litio más costo-eficiente, para extraer el metal, pero también para proveérsela a otros actores de la industria.

"Hemos pasado los últimos seis años desarrollando lo que creemos que es la mejor tecnología de extracción de litio en su clase", asegura Egan en conversación con "El Mercurio", una afirmación que están buscando demostrar con su proyecto en el país.

—¿Cuáles son los planes de inversión para Chile?

"El proyecto Gigante Negro, que es nuestro primer y más importante proyecto, tiene un plan inicial que nos costará aproximadamente US\$ 1 mil millones. Hasta ahora, ya hemos invertido US\$ 50 millones en la iniciativa a través de los yacimientos mineros, la exploración, la perforación, el campamento y toda la gente que está empleada. Hay mucha confianza en Chile como socio (...) Chile es crítico, es nuestro proyecto más avanzado."

Pese al entusiasmo de Egan

“ Soy un emprendedor y un solucionador de problemas. No soy un experto en litio (...) Pero creo que cualquier emprendedor puede echar un vistazo a los estanques de evaporación y al menos sentir que tiene que haber una mejor manera de hacerlo”.

TEAGUE EGAN, FUNDADOR DE ENERGYX

por el litio, el empresario no tenía experiencia en la industria antes de fundar EnergyX. Licenciado en Emprendimiento de la Marshall School of Business de la Universidad del Sur de California, previamente había fundado Factory VC, un fondo de capital de riesgo centrado en tecnología y ciencias de la vida.

—¿Por qué decidió emprender en litio?

"Sentí que lo que estaba haciendo anteriormente no tuvo un impacto tan grande en el mundo como quería tener. Mi padre (Michael Egan, el mayor propietario de Alamo Rent A Car en el pasado) me sugirió escribir cinco pasiones y luego cinco industrias que creía que iban a tener mayor impacto. Luego, por casualidad, hice un viaje a Sudamérica en 2018. Fui al Salar de Uyuni (Bolivia). En ese momento, supe que esa era

“ Si estamos en lo cierto con los números que hemos visto, seremos el productor de menor costo y produciremos el litio más sostenible en todo el mundo”.

JUAN CARLOS BARRERA, PRESIDENTE DE LITIO PARA SUDAMÉRICA EN ENERGYX

mi vocación, que el litio iba a ser un componente realmente importante de la transición energética, que es algo que tiene un impacto masivo en el mundo”.

—Sin experiencia en litio, ¿cómo decide cuál es la dirección a la que debe apuntar la empresa?

"Uno de mis mayores talentos es construir un equipo de personas. Creo que tenemos un gran equipo aquí (...) Hemos cometido muchos errores en la contratación. Hay algunas personas que solo duraron un par de meses, fue la decisión incorrecta y debes fallar rápido". "Luego hay algunas personas como nuestro director de tecnología, que era de RíoTinto, y ha estado conmigo cinco años".

"Soy un emprendedor y un solucionador de problemas. No soy un experto en litio. En realidad, no soy ningún tipo de experto. Pero creo que cualquier emprendedor que resuelva problemas puede echar un vistazo a los estanques de evaporación y al menos sentir que tiene que haber una mejor manera de hacerlo”.

La tecnología

Egan narra que al inicio de EnergyX estaban solo concentrados en trabajar la tecnología de separación con membranas, pero que se encontraron con el problema de que el ámbito de aplicación en distintos tipos de salmuera no era muy amplio.

"Nos dimos cuenta de que nuestro objetivo era ser la empresa número uno en tecnología de extracción directa de litio. Para lograrlo, necesitábamos dos cosas. Una era poder tratar a todos, si no a la gran mayoría, de las salmueras. En segundo lugar, nos dimos cuenta de que necesitábamos poder tomar una salmuera y convertirla en litio apto para baterías. No solo hacer un paso y luego confiar en que ese cliente haga el resto", dice Egan.

Por este motivo, asegura que lo que han creado es una plataforma de tecnologías: extracción por solventes, adsorción, de extracción directa de litio, etc. "Hemos probado más de 30 salmueras de los principales propietarios y productores de recursos de todo el mundo, y



HECTOR ARAVILLA

han producido una tasa de recuperación de más del 90%, con la que hemos producido litio de grado de batería", detalla.

Los planes para Chile

En el país, EnergyX controla más de 40.000 hectáreas de concesiones mineras cerca del Salar de Punta Negra, uno de los salares incluidos en la Estrategia Nacional del Litio. La empresa ya ingresó su manifiesta-

ción de interés para desarrollar un proyecto en ese lugar.

—¿Cuánto falta para que puedan extraer litio?

"Estamos realizando perforaciones exploratorias. Hemos obtenido excelentes resultados. También tenemos una planta piloto en Chile a la que enviamos nuestra salmuera, y estamos extrayendo litio a escala piloto".

"Estamos construyendo ins-

talaciones de demostración más grandes que pueden producir aproximadamente de 50 a 100 toneladas por año. El propósito de la planta de demostración es validar nuestro proceso en equipos de grado comercial (...) Ese es el último paso antes de que vayamos a construir plantas comerciales completas". "Nuestro objetivo es ser comerciales para 2027. Ya estamos considerando otras ubicaciones en Chile, para la refinería final".

JUAN CARLOS BARRERA: EnergyX podría ser el "productor de menor costo y más sostenible" del mundo

Juan Carlos Barrera, presidente de Litio para Sudamérica en EnergyX, es uno de los expertos que ha reclutado Teague Egan para su empresa. El chileno trabajó durante 28 años en SQM, compañía en donde ocupó el cargo de vicepresidente sénior de Operaciones de Litio y Potasio.

Barrera admite que las afirmaciones de lo que prometía lograr EnergyX le produjeron escepticismo en un principio.

Sin embargo, tras ver los resultados que se habían logrado en Bolivia, cambió de opinión. "Si tienes esto, puedes hacer un gran cambio", le dijo a Egan.

El ejecutivo afirma que EnergyX tiene el consumo más bajo de la industria, con gasto de capital y de operación extremadamente bajos. "Si estamos en lo cierto con los números que hemos visto, seremos el productor de menor costo y produciremos el litio más sostenible en todo el mundo. Entonces, con esas dos cosas, podemos ser el número uno. Esto puede ser un cambio de paradigma", afirma. También indica que ya están trabajando para presentar un estudio ambiental, con una de las dos empresas de ingeniería más grandes.

Respecto de la estrategia nacional del litio, Barra comenta que "en 2023, el Gobierno abrió la ventana para algo que estuvo cerrado durante 44 años. Entonces es un gran cambio".



HECTOR ARAVILLA

Juan Carlos Barrera, presidente de Litio para Sudamérica en EnergyX.

ESPECTACULAR CAMPO
 20 HECTÁREAS DERECHOS AGUA PLANO
 PLANTACION CIRUELOS D'AGEN RIEGO
 TECNIFICADO SECTOR LA ESPERANZA
 COMUNA PADRE HURTADO - DUENO
 ☎ 991869978 ✉ gmarin@geocasa.cl