



PARA DIVERSOS SECTORES PRODUCTIVOS

¿Cuáles son las ventajas del leasing operativo?

Como una interesante y conveniente forma de financiamiento de una empresa, los contratos de leasing operativo cuentan con diversas ventajas sobre otras opciones, y por ello muchos negocios y grandes compañías lo utilizan, como también quienes buscan crecer. **Por: Germán Kreisel**

El leasing operativo es un sistema de arriendo a mediano y largo plazo (sobre 24 meses) que incluye una serie de servicios asociados a los bienes inmuebles o maquinarias que se requieren en una empresa. Su operación es simple: se paga una cuota mensual por concepto de arriendo de este bien inmueble o maquinaria.

En esa línea, el leasing operativo es conveniente en el caso de un vehículo, ya que permite reducir la carga financiera en el

corto plazo, con el objetivo de tener liquidez para financiar las operaciones de la empresa, como la compra de materias primas, pago a proveedores, pago de remuneraciones, entre muchas otras.

También, en el caso de una flota de vehículos, por ejemplo, un rent a car. El principio es el mismo, se puede optar a financiar más vehículos con este sistema, con una cuota relativamente baja que me permitirán una mayor oferta para los usuarios, por lo

tanto, un ingreso potencialmente mayor de lo que podría generar un vehículo.

De igual forma, el sector minero utiliza este instrumento para el financiamiento de maquinarias o equipos de altísimos costos. El leasing operativo les permite enfocarse en el core business o actividad central del negocio y no desgastarse en actividades secundarias que no son de interés de la organización, como las mantenimientos, la adquisición de repuestos, servicio técnico o capacitaciones de operarios, entre muchos otros.

¿A quiénes les conviene?

El leasing operativo es un instrumento muy recomendable para la mediana y gran empresa productiva e industrial, ya que son sectores donde las operaciones se llevan a cabo con maquinaria específica de altos costos que requiere planes de mantención y técnicos especializados. Algunos de ellos son el sector minero, forestal, la industria pesquera, entre otros. No obstante, este instrumento también es aplicable a otros negocios, tales como las flotas de vehículos, por ejemplo.

VENTAJAS PARA MI NEGOCIO

- Enfocarse en la actividad central de la empresa.
- Reduce la carga financiera en el corto plazo.
- Incrementa la oferta de bienes y servicios.
- Beneficios tributarios, ya que la cuota se puede llevar a gasto, lo que permite rebajar impuestos.
- Renovación constante de bienes y/o maquinarias.
- Evita la obsolescencia de los bienes y/o maquinarias.
- Evita la gestión de la venta de activos.
- No se incluye en el historial financiero de la organización, manteniendo intacto su posibilidad de crédito.
- Disminuye los costos de gestión administrativa.

