



tra empresa chilena pasa a manos chinas. El boom minero que se avecina, con inversiones por más de US\$ 9 mil millones para 2025, abrió el apetito de Shareate Tools, uno

de los principales fabricantes chinos de herramientas de perforación, que la semana pasada anunció la compra de su competidora chilena Drillco.

Según informó Shareate Tools a la Bolsa de Shanghai, el acuerdo está sujeto a la aprobación de las autoridades locales, ya que las dos firmas compiten en el mismo mercado de las herramientas de perforación de rocas de precisión y entornos geológicos difíciles, un negocio que se ha ido concentrando con los años, debido al alto gasto en investigación y desarrollo que demanda.

Shareate Tools, con sede en Suzhou (cerca de Shanghái) informó al mercado chino que planea invertir US\$ 42 millones para adquirir la totalidad de las acciones de su par chileno en una operación que realizará a través de su subsidiaria australiana -Australia Xinrui Tools Co. Ltd.- con fondos propios, tras un aumento de capital.

Drillco, fundada en 1982 -aunque con actividad en la minería desde 1966- es una firma especializada en la investigación, desarrollo, producción y venta de herramientas de perforación de roca con base en Quilicura. Su creador, el ingeniero en minas Rolando Carmona Barraza, partió vendiendo y distribuyendo equipos para la industria local de la minería y perforación para la búsqueda de agua y con los años se convirtió en un proveedor global de herramientas de perforación de rocas, reconocido globalmente por su alta calidad. Entre sus clientes figuran las principales mineras del mundo, algo que Shareate Tools destacó en sus reportes a la bolsa china para justificar el deal. "Esta transacción es una adquisición orientada al mercado. La valoración general de la empresa se basa en la consideración exhaustiva de su impacto en la industria, influencia, acumulación de experiencia y tecnología, desarrollo comercial y sinergia con el negocio de la empresa, luego de una negociación amistosa entre las partes", sostuvo.

Drillco es controlada por la familia Carmona, cuya tercera generación maneja hoy la compañía. En 2016, la Asociación de Empresa Familiares los premió como la familia empresaria de ese año y también ha sido reconocida por Endeavor, que los destacó como el primer exportador minero de Chile -entre unos 6.000 proveedores- en términos de porcentaje de sus ventas: más del 70% de lo que produce va al exterior. Perú, Brasil, Estados Unidos, Reino Unido y África son sus principales mercados.

"La familia Carmona continuará liderando la empresa a través de su tercera generación, en la gerencia general, buscando una transición armoniosa entre ambas empresas y la materialización de las sinergias tecnológicas, comerciales y fabriles que han sido la base de esta transacción", sostuvo Trinidad Carmona, Ce-CEO de Drillco.

"Ventajas tecnológicas"

Trinidad Carmona añadió que este acuerdo permitirá materializar sinergias muy relevantes para ambas empresas, en desarrollo de tecno-

Otra empresa chilena pasa a manos chinas: Shareate compra la proveedora de la minería Drillco

La china Shareate Tools pagará US\$ 42 millones por la empresa de la familia Carmona que fabrica desde 1982 herramientas para la perforación de rocas de precisión. "La complementariedad de capacidades entre Shareate y Drillco ha sido evidente, y esperamos que dichas sinergias se materialicen durante 2025", dice Trinidad Carmona, Co-CEO de Drillco.

Un reportaje de FERNANDO VEGA



La inversión china en Chile

Según cifras del programa Asia-Pacífico de la Biblioteca del Congreso, las inversiones chinas ya superaron los US\$ 23 mil millones el año pasado. Un informe publicado a mediados de 2024 por el departamento de Estudios de la entidad sostiene que el acuerdo de inversiones firmado en 2016 entre ambos países disparó el interés de los asiáticos por poner algunas de sus fichas en el país.

Acorde al informe, la inversión china se concentra en energía, minería e infraestructura. Pero vienen creciendo con fuerza las participaciones en las industrias agroalimentaria, tecnología y bienes raíces. Usando como fuente el Repositorio Regional de Inversiones Chinas en América Latina de 2024, el estudio del Congreso sostiene que en total hay 50 grandes proyectos chinos por US\$23.122 millones.

logía, fabricación y huella comercial internacional. "Vemos con muy buenos ojos el futuro de Drillco, con un fuerte crecimiento en nuevas líneas de productos, así como nuevos mercados internacionales. Drillco hoy comercializa su tecnología en 37 países alrededor del mundo. Vemos que esta alianza entre una empresa tecnológica chilena de tamaño mediano, y una empresa fabril de gran tamaño en China, aumentará fuertemente la competitividad de Drillco y permitirá llevar las tecnologías desarrolladas por la empresa chilena a nuevos mercados y líneas de productos", explicó.

Según relató Carmona, el negocio surgió tras varios años de conocimiento mutuo: Shareate y Drillco han estado trabajando por más de una década en el desarrollo y comercialización de los triconos para perforación en minería -brocas que rompen las rocas más difíciles- logrando obtener el liderazgo en ese mercado en Latinoamérica. La relación se fue haciendo tan estrecha que con los años Drillco, además, se tornó el principal cliente internacional de Shareate.

Con el tiempo, también Shareate se fue interesando en entrar a la propiedad de Drillco. "Durante 2023 y 2024 se llevó a cabo un proceso de negociación, el cual incluyó cuatro viajes de los respectivos equipos (dos de Shareate a Chile y dos del equipo de Drillco a China), a través del cual se logró la firma de un SPA (Sales Purchase Agreement), firmado el pasado 26 de diciembre de 2024", relató Carmona.

La ejecutiva agregó que la estrategia de ambas empresas ha estado alineada, basada en productos de alta calidad a precios competitivos para los mercados de minería, geotecnia, obras civiles, pozos de agua y canteras. "En este *partnership*, Drillco ha aportado tecnología y conocimiento, a través de su extensa inversión en I+D, equivalente a un 3% de la facturación anual, es decir, 10 veces el promedio de Chile según el último informe del Ministerio de Ciencias", dijo.

Peso en ventas

En su informe al mercado, Shareate Tools sostuvo que la adquisición la ayudará "a formar una combinación completa de productos y marcas para herramientas de perforación de roca de carburo sinterizado, creando sinergia entre productos, marcas y mercados al tiempo que reduce los costos de producción y ventas y optimiza su capacidad comercial general".

La prensa especializada china destacó que la operación permitirá a Shareate fabricar también algunos de sus componentes en Chile, a escasos kilómetros de donde operan los principales grupos mineros del mundo. Sin embargo, Carmona sostuvo que los detalles específicos de las integraciones fabriles están aún por definirse. "Vemos con muy buenos ojos las oportunidades de aprendizaje tanto de Chile como de China, donde existen especializaciones complementarias y fuertes posibilidades de integración, con tecnología fabril de primer nivel y los altos estándares de calidad que han caracterizado a Drillco desde sus inicios", añadió.

Fundada en 2004, Shareate vendió en el exterior más de US\$ 101 millones, al primer semestre de 2024, cifra que representa casi el 48% de sus ingresos totales. Entre sus clientes directos menciona a la chilena Codeco, BHP, Rio Tinto Group, Fortescue y otros gigantes del sector.

Según reportó Shareate, Drillco en Chile reportó ventas anuales por US\$ 41 millones, con ganancias por US\$ 2,5 millones. ●